БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№16 (447) 5 марта 1998 года четверг

СЕГОДНЯ

ШЕСТЬ ЛЕТ СНГ: ПРОБЛЕМ БОЛЬШЕ, ЧЕМ ПЕРСПЕКТИВ

Стр.4

СОБЫТИЕ

«ЧЕРНЫЙ ВТОРНИК» БЕЛОРУССКОГО ВАЛЮТНОГО РЫНКА

Дмитрий МАШАРА

Валютный рынок Беларуси, который международный финансовый кризис конца 1997 г. обошел стороной, в начале 1998 г. столкнулся с проблемами сугубо внутреннего характера. Под давлением целевых кредитов, предоставленных агропромышленному сектору, белорусский «заяц» совершил крутое пике и ко вторнику, 3 марта, достиг исторического минимума — 52000 BLR/$. Этот день, отмеченный также стремительным падением (2500 пунктов за полтора часа), наблюдатели сравнили с российским «черным вторником».

К резкому падению готовились, его прогнозировали. Но только на конец марта — начало апреля, когда повышается деловая активность рынка и сам рынок начинает «переваривать» эмиссионные средства, направленные на посевную. Однако несмотря на то, что в февральском кредитовании агропромышленного комплекса Беларуси доля эмиссионных денег была не очень значительной, рынок болезненно отреагировал на сам факт появления кредитных ресурсов. В момент, когда они традиционно начали конвертироваться в СКВ, Нацбанк, активно присутствовавший на московском валютном рынке на протяжении нескольких месяцев, занял нейтральную позицию и прекратил активные операции. Наиболее явная причина подобного поведения — в преддверии атак на белорусский рубль остро встал вопрос: либо поддерживать курс, либо сохранять собственные валютные резервы. Незначительность последних практически отвергала саму возможность выбора между этими двумя вариантами. Реальным был только второй. В результате рынок был предоставлен сам себе, а отсутствие на нем привычного покупателя в лице Нацбанка спровоцировало некоторую панику. Результатом стал откат к 52000 BLR/$.

Можно предположить наличие и некоторых косвенных причин падения курса. Если достигнуты договоренности о приватизации некоторых белорусских объектов российскими банками, то нынешнее обесценение «зайца» выгодно будущим инвесторам, которые уже заготовили валюту под покупки белорусской госсобственности.

В Национальном банке «БДГ» пояснили, что обвал связан с инфляционными колебаниями и рынок сам вернется в исходное положение. НБ не прекращал отслеживать ситуацию, и *«при необходимости она будет отрегулирована»* — рычаги для этого есть. В крайнем случае к процессу оздоровления "зайца" будут подключены союзники в лице Банка России и некоторых коммерческих банков. Поскольку ситуация в ближайшее время стабилизируется сама (хотя белорусский рубль уже не сможет подняться на исходные позиции), Нацбанк не считает необходимым принимать экстренные меры,— например, поднимать ставку рефинансирования, посредством чего в свое время был укреплен российский рубль. Между тем некоторые эксперты склоняются к мнению, что именно такие меры могли бы реально стабилизировать белорусский рубль. Дело в том, что российская ставка рефинансирования была выведена на значительный положительный уровень, в то время как в Беларуси этого не произошло и ставка даже на уровне 50% годовых приближена к инфляционной. Следовательно, инвестиционного интереса к Беларуси не существует, и деньги в страну не пойдут.


Сюда не зарастет народная тропа...

Оптимизм Нацбанка не разделяют и специалисты зарубежных рынков белорусского рубля, которые оценивают происшедшее как крах национальной валюты. Его симптомы: система наполняется ресурсами, ставка МБК непрерывно снижается, спекулянты все больше обваливают курс «зайчика», спрэд в 1000-2000 пунктов уже стал реальностью, Нацбанк бездействует, а глубину падения белорусского рубля оценить не представляется возможным.

К позитивным моментам случившегося можно отнести следующие.

Во-первых, сравнивать белорусскую ситуацию с финансовым кризисом в Юго-Восточной Азии, где валютные курсы упали в несколько раз, некорректно. В Беларуси отсутствуют иностранные инвесторы, отток капиталов которых мог бы вызвать финансовую катастрофу. Многолетний тренд на снижение курса белорусского рубля объясняется оттоком национального капитала из страны, так как дефицит внешней торговли постоянно растет.

Во-вторых, обвалы белорусского рубля происходят на межбанковском рынке 2-3 раза в год, и практически всегда за ними следует коррекция на 50-70%.

В-третьих, население Беларуси всегда являлось нетто-продавцом валюты, а деньги теневой экономики — это доллары. Разница между московским и белорусским «черными» рынками слишком велика, чтобы остаться без изменений. Дополнительными сдерживающими факторами выступают активизация экспорта из Беларуси (в первую очередь теневого) и потребности населения.

По мнению специалистов КБ «Диалог-Оптим», на протяжении длительного времени являющегося активным оператором по белорусскому рублю в Москве, глубину дальнейшего падения «зайчика» прогнозировать сложно (заявления белорусского президента о недостаточности денежной массы только усиливают давление на рынок), уровни поддержки доллара можно рассчитывать только условно. На наш взгляд, сейчас они находятся на отметках 48600/48800 BLR/$ (ближайший и самый слабый), 47400/47700 BLR/$ и 46700/46800 BLR/$ (самый сильный и наиболее вероятный). Откаты курса на следующие уровни — 45700 и 44500 BLR/$ — могут быть только случайными.

Но даже если откат «зайца» будет значительным и рубль приблизится к «докризисным» позициям, последствия белорусского «черного вторника» нельзя недооценивать. Подоплека этой истории двойственна. Первая — авантюрная политика финансовых властей Беларуси, имеющая две противоречивые цели, — продолжать эмиссионное кредитование экономики и при этом держать валютный курс. На этом «попалась» и Россия во время своего «черного вторника». Очевидно, что примирить эти два противоположных начала на практике не представлялось возможным. Противоречие существовало, поскольку Геннадий Алейников хотел стать самостоятельным и влиятельным (для начала хотя бы в курсовой политике) и не мог стать таковым по нескольким причинам. Прежде всего он не мог игнорировать настойчивые требования денег со стороны правительства. В результате амбиции главы Нацбанка, претендовавшего на решение проблем с валютным курсом, столкнулись с эмиссионными требованиями. Видя аппаратное укрепление Геннадия Алейникова, рынок долго смотрел на Нацбанк с надеждой и ждал, что за агрессивными и вроде бы продуманными курсовыми действиями последует поворот к монетаризму. А точнее, к российскому варианту валютно-финансовой политики, которая ориентирована на максимальную стабильность, основанную на раздувании рынка ГКО. Такой путь продвижения — через экстенсивное наращивание госдолга — был возможен в Беларуси. Кризис показал иллюзорность этих надежд. Действительно, монетаризм возможен только при относительно независимом Нацбанке.

Другая сторона — непосредственный толчок, повод к кризису. Здесь стоит сказать о том, что политика Нацбанка изначально была келейной, построенной не на стратегиях, а на личностях, которые превратились в носителей в общем-то непредсказуемой стратегии с очень большими полномочиями, не совместимыми с самим понятием «курсовая политика государства». В итоге слишком большую роль стали играть личные связи и личная неприязнь, закрытые переговоры и кулуарные контакты с российскими банками. Не было официально заявленной линии. Завуалированная курсовая политика способствует увеличению нервозности на рынке. Сейчас мы наблюдаем последствия этой нервозности.



РЕЗОНАНС

ОБВИНЕНИЯ БЕЛОРУССКИХ ВЛАСТЕЙ ЛИТВА ВОСПРИНЯЛА СПОКОЙНО

Отдел информации «БДГ»

На прошедшей неделе белорусские власти вновь попытались пресечь международные контакты оппозиции. Не так давно обвинения в сотрудничестве с оппозицией прозвучали из уст Ивана Антоновича в адрес Польши. Теперь настала очередь Литвы. Успех этой акции достаточно сомнителен.

Белорусский посол в Литве Евгений Войтович при встрече с вице-министром иностранных дел Рокасом Бярнотасом выразил недовольство тем, что делегация Верховного Совета 13-го созыва во главе со Станиславом Богданкевичем была принята в литовском сейме. Особое возмущение белорусских властей вызвали негативные высказывания оппозиционеров на пресс-конференции в польском правительстве. Все это Евгений Войтович расценил как факт, который *«не способствует развитию дружественных отношений».*

Впрочем, литовская сторона спокойно отреагировала на этот демарш. Первый секретарь литовского посольства в Минске Дэйнюс Тринкунас заявил корреспонденту «БДГ», что делегация белорусской оппозиции была принята сеймом, а *«парламент вправе делать все, что считает нужным, и никто не вправе вмешиваться».*

АКЦИИ

«МОЛОДОЙ ФРОНТ» СОВЕРШЕНСТВУЕТСЯ В БЕГЕ И СТРЕЛЬБЕ

Виктор МАРТИНОВИЧ

3 марта прошла последняя акция «Молодого фронта» в рамках проекта «Олимпиада'98» — пробег «Менскае кольца».

Эта акция была санкционирована властями, и потому во время ее проведения конфликтов с представителями органов правопорядка не было. Началось мероприятие в 8:00 в микрорайоне «Уручье». Участники несли в руках бело-красно-белые флаги, плакаты с надписями «Свободу политзаключенным!», «Лобкович, Шидловский, Кабанчук!». Бегуны двигались по трассе тройками, которые менялись через каждые 10-20 километров. В составе первой тройки был лидер «Молодого фронта» Павел Северинец. По словам участников акции, больше всего неудобств им доставляли мокрый снег и слякоть на дороге. Несмотря на это, Северинец пробежал 19,5 км, Скочко — 20,5 км, Касперович — 21 км.

Между тем громкий скандал разразился вокруг предыдущей акции «Молодого фронта». Речь идет о конкурсе молодого стрелка, который состоялся 1 марта в Минске и был посвящен Ли Харли Освальду. В этом весьма символичном мероприятии принимали участие 56 человек, среди которых были активисты как «Молодого фронта», так и других политических организаций. Участники акции стреляли из пневматической винтовки по мишеням, однако конкурсом заинтересовалась белорусская прокуратура. Сейчас она готовит запрос к руководству телекомпаний с просьбой предоставить видеокассеты с сюжетом, рассказывающим об акции. Однако представителей «Молодого фронта» это не пугает. По словам организаторов конкурса, максимум, что им грозит, — это денежный штраф за несоблюдение условий проведения акции (помещение, в котором велась стрельба, не было специально оборудовано).

ДАТЫ

ТЕОРИЮ КОММУНИЗМА ТЕПЕРЬ ИЗУЧАЮТ ТОЛЬКО КОММУНИСТЫ

Виктор МАРТИНОВИЧ

28 февраля в Минске прошла международная научно-практическая конференция, посвященная 150-летию со дня выхода в свет «Манифеста коммунистической партии» и 100-летию I съезда РСДРП.

В беседе с корреспондентом «БДГ» лидер Партии коммунистов белорусской подчеркнул, что конференция носила прежде всего научный характер. Именно этим товарищ Новиков объяснил отсутствие на мероприятии крупных российских политиков, культивирующих коммунистическую идею. Организаторы решили пригласить не политических, а научных деятелей, интересующихся формированием коммунистической доктрины.

Несмотря на отсутствие известных российских коммунистов, конференц-зал гостиницы «Юбилейная» (около 260 мест) был заполнен до отказа. Присутствовали представители практически всех областных структур Партии коммунистов белорусской, ученые из Германии, Украины и Югославии.

По итогам конференции ее члены приняли свод рекомендаций по совершенствованию работы в сфере изучения научных основ коммунизма. В частности, руководству коммунистических партий было рекомендовано возобновить регулярные совещания представителей левых партий. Для этого было решено образовать постоянную рабочую группу, которая займется организацией подобного рода мероприятий. Кроме того, присутствовавшие высказались за организацию специализированного журнала, на страницах которого будут размещаться работы по теории марксизма.

Оценивая итоги научно-практической конференции, Василий Новиков заявил, что мероприятие станет толчком к изучению проблемы теоретических основ коммунистической идеологии. Новиков упомянул и об определенном политическом эффекте форума. Поскольку конференция была первой после распада Союза, она собрала довольно много зарубежных гостей, и членам ПКБ предоставилась возможность открыть глаза международной общественности на проблему «двойственности» белорусского коммунистического движения.

ГРАНИЦА

БЕЛОРУССКИЕ ВЛАСТИ РЕШИЛИ ОТВЕТИТЬ ПОЛЬСКИМ

Отдел информации «БДГ»

С 1 марта Беларусь вслед за Россией ввела новые правила въезда для польских граждан. Этот шаг стал ответной мерой на введение Польшей в действие закона об иностранцах, который усложнил въезд россиян и белорусов на территорию этой страны.

Польская сторона неоднократно объясняла введение новых правил въезда тем, что Беларусь не подписала с Польшей соглашение о реадмиссии. Поначалу власти нашей страны восприняли этот шаг достаточно спокойно и даже заявили, что не намерены предпринимать ответных действий. Однако после того, как российское руководство решило усложнить правила въезда для польских граждан, министр иностранных дел Беларуси Иван Антонович попытался придать действиям польской стороны политический характер и заявил о необходимости принятия белорусской стороной ответных мер.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

ДЕЛО ЛАБКОВИЧА И ШИДЛОВСКОГО ПО-ПРЕЖНЕМУ В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Больше недели прошло с тех пор, как был вынесен приговор Вадиму Лабковичу и Алексею Шидловскому. Беспрецедентно жестокое наказание — полтора года лишения свободы за надписи на стенах — до сих пор продолжает волновать международную общественность. С заявлениями по этому поводу выступили Госдепартамент США и Европейский союз. Свою озабоченность происшедшим высказал в ходе визита в Минск действующий председатель ОБСЕ Бронислав Геремек.

В заявлении Международной Хельсинской федерации говорится, что федерация *«считает данный суд грубым нарушением всех принципов правосудия, под которыми Беларусь подписалась в качестве члена ОБСЕ и ООН. МХФ призывает правительство Беларуси, прокуратуру и другие официальные органы, имеющие отношение к данному делу, потребовать повторного судебного разбирательства и обеспечить справедливое рассмотрение дела... Устранив несправедливость по отношению к Вадиму Лабковичу и Алексею Шидловскому, власти Беларуси докажут международному сообществу и народу Беларуси, что они придерживаются принципов ОБСЕ и что Беларусь вступила на путь демократии и верховенства закона».*

Вадим Лабкович, исполнение приговора для которого отсрочено на два года, в прошедшую субботу вернулся в школу. Он ответил на несколько вопросов «БДГ»:

— *Как твоя учеба в школе?*

— Пока никаких проблем не было. Учителя относятся ко мне с пониманием, а одноклассники — очень хорошо. Думаю, что мне удастся закончить школу в этом году. Поскольку я учился в СИЗО, пока у меня нет ощущения, что слишком много пропустил из школьной программы. Но я понимаю, что сложности еще могут возникнуть.

— *Уже истекает срок подачи апелляции по вынесенному тебе приговору. Ты собираешься обжаловать решение суда?*

— Я еще официально не получил приговор. Но обжаловать его не собираюсь. Какой смысл? Ведь это ничего не решит. Достаточно того, что я не признал и не признаю себя виновным.

— *Наверное, ты знаешь, что в защиту тебя и Алексея Шидловского выступают западные страны и международные организации...*

— Люди понимают, что делают. Я к этому очень хорошо отношусь. Все-таки мы живем в Европе.

НАЛОГИ

СПОРЫ ВОКРУГ НАЛОГОВОГО КОДЕКСА ПРОДОЛЖАЮТСЯ

Алексей УРБАН

В понедельник состоялась встреча членов Белорусской конфедерации промышленников и предпринимателей (БСПП), посвященная обсуждению проекта налогового кодекса.

Большинство структур, вошедших в конфедерацию, создали собственные рабочие группы для работы над этим документом и выделили координаторов от каждого союза. Двоих — вице-президента Белорусского союза предпринимателей (БСП) Александра Калинина и вице-президента БСПП Татьяну Быкову — предложено включить в смешанную комиссию по доработке кодекса. Это предложение направлено в правительство. Сейчас штаб по доработке кодекса переместился из Минэкономики в Минфин.

По словам президента БСП Владимира Карягина, проект документа, предложенный общественным организациям для ознакомления, *«вызвал много нареканий по крупному блоку, многим позициям»*. По мнению членов совета БКПП, налицо некорректное отношение к принципу ограниченной ответственности. Кроме того, проект значительно ущемляет права налогоплательщиков. Имеется в виду возможность несудебного вторжения (без санкции прокурора) налоговых агентов в частное жилище и т.п. Рекомендовано также минимизировать налогообложение всех общественных организаций, дать лицам творческих профессий возможность учитывать свои расходы на уровне хотя бы 20% от гонораров. В замечаниях общественных деятелей констатируется игнорирование реалистичной модели подоходного налога. Разработчикам проекта указано на то, что в новом налоговом кодексе *«льготный режим для малых предприятий должен стимулировать легальное поглощение ими рабочей силы и реинвестиционную активность»*.

По словам Владимира Карягина, участники встречи пришли к единому мнению, согласно которому налоговый кодекс должен пройти долгий, многомесячный путь совершенствования. Он станет документом прямого действия, нынешний же вариант предполагает, что помимо кодекса будут действовать законы и подзаконные акты, в том числе ведомственного характера. Представители общественных организаций считают такое положение абсурдным.

В ближайшее время будет проведен ряд встреч и круглых столов для выработки единой позиции БКПП. По словам Владимира Карягина, разработчики проекта активно сотрудничают с заинтересованными общественными организациями.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

ВДОГОНКУ ЗА ЕВРОПОЙ

Вероника ЧЕРКАСОВА

3 марта в Доме прессы состоялась пресс-конференция ректора Белорусской сельскохозяйственной академии, доктора сельскохозяйственных наук профессора Александра Цыганова на тему «Высшее образование. XXI век».

«По проблемам реформирования высшего образования в нашем обществе существует три основных подхода, — считает г-н Цыганов. — *Первый подход связан с советской системой образования, которая многим до сих пор кажется наиболее оптимальным вариантом развития высшей школы. Второй путь, по которому пошли наши бывшие соседи по социалистическому лагерю (Литва, Венгрия и другие),— это признание наилучшим образцом для подражания американской системы. Наконец, есть третий подход, который характерен для прогрессивных университетов Великобритании, Германии, Франции»*.

Сегодня Европа идет по пути разработки общих образовательных стандартов и общих подходов к системе образования. По мнению г-на Цыганова, для Беларуси очень важно не оказаться на обочине этого процесса.

Если говорить о принципах формирования белорусской модели высшего образования, то прежде всего реформирование не должно быть революционным, чтобы не разрушить то, что было наработано в системе образования раньше. Второй важнейший принцип — следование европейским образовательным стандартам, которые сегодня все больше совпадают с американскими. И есть все основания полагать, что в первой половине следующего века сформируются достаточно близкие образовательные стандарты ведущих вузов европейских стран и американского континента.

По мнению профессора Цыганова, весьма важный момент — жесткий контроль за качеством образования. Критически оценив деятельность негосударственных вузов, которые открываются в районных центрах и областных городах, он отметил, что нередко в них явно не хватает квалифицированных преподавательских кадров и соответствующей научно-практической базы, что не позволяет студентам получать полноценное образование.

Однако слепое копирование тех или иных моделей образования приводит к весьма двусмысленным ситуациям. Так, сегодня ряд государственных и негосударственных учебных заведений начал вести подготовку магистров и бакалавров. Общепринятая мировая практика в Беларуси получила весьма своеобразное развитие. Дело в том, что университеты США и многих европейских стран подготовку магистров осуществляют в течение пяти лет. В Беларуси же после пятилетнего обучения в университете или академии студента учат еще год и лишь после этого дают ему степень магистра, принижая таким образом уровень отечественного университетского или академического диплома. То же самое получается с дипломом бакалавра, который у нас поставлен над белорусским дипломом о высшем образовании, тогда как в Западной Европе эта ученая степень дается специалисту с углубленным средним специальным образованием.

Весьма важно внедрить в стране и так называемую дистанционную систему обучения, поскольку она позволит решить проблемы регионального образования и ликвидировать разрыв между столичным и провинциальным уровнем подготовки.

ВЫБОРЫ

НЕТ ПРОРОКА...

Отдел информации «БДГ»

2 марта председатель Центризбиркома Лидия Ермошина впервые официально заявила в интервью белорусскому телевидению о том, что президентские выборы состоятся согласно Конституции 1996 года — в ноябре 2001 года.

Это заявление было сделано как раз после появления в Беларуси миссии ОБСЕ. Напомним, что на церемонии открытия действующий председатель этой международной организации Бронислав Геремек еще раз напомнил о том, что европейское сообщество не признает белорусский Основной закон редакции 1996 года. Понятно, что заявление Ермошиной можно назвать очередным вызовом, брошенным белорусскими властями мировому сообществу.

Комментируя заявление руководителя ЦИК, председатель Верховного Совета 13-го созыва Семен Шарецкий заявил: *«Мы свое слово сказали. Мы считаем, что законной является действующая Конституция 1994 года. В этом с нами согласна международная общественность, в своих заявлениях это подтверждали ОБСЕ и Совет Европы. Удастся ли провести выборы в 1999 году, зависит от того, кто как себя поведет: какая сила будет у оппозиции, как поведет себя президент, как отреагирует международная общественность. Не хотелось бы быть здесь пророком»*.

КЛУБ ИЗБИРАТЕЛЕЙ ТРЕБУЕТ ПРОВЕДЕНИЯ ВЫБОРОВ В 1999 ГОДУ

Виктор МАРТИНОВИЧ

28 февраля в Минске состоялся 2-й съезд Всебелорусского клуба избирателей. На съезде присутствовали делегаты из 15 административных районов Беларуси, которые представляли более 40 местных, городских и районных клубов избирателей. Присутствовали также представители двух клубов избирателей, не вошедших в состав ВКИ — витебского клуба избирателей «Частная инициатива» и солигорского городского клуба избирателей. В числе гостей съезда были депутаты Верховного и Минского городского Советов, представители партии здравого смысла и Объединенной гражданской партии, рады БНФ, профсоюза предпринимателей Беларуси.

На съезде обсуждалась сложившаяся в республике ситуация, была дана ее оценка, определены основные задачи клубов избирателей. Председателю Всебелорусского клуба избирателей было поручено выступить с инициативой о подготовке к централизованному действенному контролю выборов и референдумов, о создании общественной контрольной комиссии.

По итогам съезда было принято несколько резолюций, в частности — «О выборах нового президента РБ». Ссылаясь на статью 81 Конституции, в которой говорится о том, что президент избирается сроком на 5 лет, делегаты съезда констатировали, что срок пребывания Александра Лукашенко у власти завершается в 1999 году. Выборы нового президента должны быть назначены не позднее чем за пять месяцев до истечения полномочий предыдущего президента. *«Граждане Беларуси достойны гораздо лучших условий жизни, чем те, которые созданы не думающим о народе правители,* — говорится в резолюции. — *И войти в двадцать первый век Беларусь должна с новым президентом, достойным представлять наши интересы перед соседними странами, способным построить процветающее общество»*.

В резолюции «О нарушении конституционных прав избирателей Беларуси» делегаты съезда заявили о том, что в период правления Лукашенко в Беларуси сложилась крайне неблагоприятная обстановка не только для работы, но даже для существования общественных объединений. Любое проявление их активности гасится в зародыше, власти всячески препятствуют практической деятельности общественных объединений по защите прав и отстаиванию интересов граждан Беларуси. *«В Беларуси все чаще происходят нарушения политических, экономических и других прав и свобод граждан, провозглашенных в Конституции Республики Беларусь,* — заявлено в документе. — *По сути дела, парламента в Беларуси нет, как нет и органов местного самоуправления»*. Согласно резолюции отныне народ в Республике Беларусь не является источником государственной власти, как это записано в Конституции. Его конституционные права нарушены, действующее законодательство полностью не выполняется. Попытки Всебелорусского клуба избирателей в этих условиях защитить права граждан вызвали негативную реакцию со стороны властей. В частности, эту организацию обвинили в попытке досрочного смещения с должности президента.

СОДРУЖЕСТВО

ШЕСТЬ ЛЕТ СНГ: ПРОБЛЕМ БОЛЬШЕ, ЧЕМ ПЕРСПЕКТИВ

Светлана ВИКТОРОВА

Прошедшая 2-4 марта в Минске научно-практическая конференция «6 лет СНГ: проблемы и перспективы» стала своеобразной пробой сил перед московским саммитом глав государств Содружества, намеченным на 19 марта.

Представители белорусских властных кругов и Исполнительного секретариата СНГ провели, по определению президента Беларуси, который выступил на конференции с докладом, мозговую атаку по некоторым проблемам существования СНГ. Еще задолго до проведения этой встречи в государственных СМИ периодически упоминали предстоящее выступление Александра Лукашенко, намекая, что в нем стоит ожидать неких принципиально и концептуально новых заявлений. Однако ничего принципиально нового и неожиданного в этот раз сказано не было. Возможно, президент приберегает определенные козыри для переговоров в Москве, которые, судя по всему, будут нелегкими в первую очередь потому, что на сегодняшний день согласованных проектов документов по дальнейшему развитию Содружества нет. Возможно, на московской встрече будет рассмотрена и обсуждена концепция развития СНГ, подготовленная по заданию Александра Лукашенко белорусским правительством несколько месяцев назад.

Выступая на конференции, глава белорусского государства в очередной раз говорил о необходимости развития тесных интеграционных связей, а также о том, что сегодня необходимо спасти Содружество и не допустить дальнейшего его разрушения. Александр Лукашенко заявил, что распад Советского Союза был *«крупнейшей геополитической катастрофой XX века»* и что *«подавляющее большинство накопленного в СССР опыта должно стать фундаментом для дальнейшего развития интеграции народов, живших когда-то в одной могучей державе»*. При этом президент признал, что СНГ не смогло сыграть конструктивную роль в предотвращении или хотя бы смягчении результатов распада Союза. Большое внимание в речи Александра Лукашенко было уделено экономическим аспектам развития Содружества. *«То, что происходит в странах СНГ, в корне противоречит интересам отечественного товаропроизводителя. Из него, по существу, вытеснены собственные, отечественные для СНГ производители. Если в 1990 году удельный вес дальнего зарубежья в экспорте 12 стран Содружества составлял в среднем 26%, то в 1996 году этот показатель возрос до 72%. Примерно в такой же пропорции сократился удельный вес взаимной торговли. Поскольку многие готовые изделия обрабатывающей промышленности стран СНГ неконкурентоспособны или лимитируются на мировом рынке антидемпинговыми ограничениями, то почти единственной возможностью поставок в дальнее зарубежье стал экспорт минерально-сырьевых ресурсов.*


У главного интегратора впереди — широкие перспективы

Страны СНГ стоят перед альтернативой: или мы сообща будем входить в число индустриально развитых стран, или окажемся на задворках мировой экономики в качестве сырьевого придатка, поставщика нефти, газа, дешевой рабочей силы, могильника для экологически вредных производств. Индустриально развитые страны вряд ли жаждут видеть нас в числе своих конкурентов в области передовых технологий».

Для того чтобы этого не произошло, белорусский президент предлагает организовать общий внутренний рынок товаров и защитить его от разрушающего воздействия извне. Однако сегодня сложно представить, как это будет выглядеть в контексте выгоды всех участвующих в этом рынке сторон. Ведь Союз Беларуси и России и их единое таможенное пространство наглядно продемонстрировали, что даже столь тесные интеграторы, как эти две страны, не обошлись без, мягко говоря, экономической недобросовестности в отношении друг друга и взаимных претензий.

Говоря о рабочих органах СНГ, президент отметил, что они нуждаются в реформировании, однако высказал немало добрых слов об Исполнительном секретариате и его руководителе Иване Коротчене. Последний, кстати, накануне открытия конференции рассказывал журналистам в штаб-квартире СНГ о большом потенциале Исполнительного секретариата и его готовности способствовать решению нынешних непростых проблем СНГ. Судя по всему, несмотря на настойчиво циркулирующие в последнее время слухи о реформировании органов Содружества и достаточно неустойчивом положении самого Ивана Коротчени, сотрудники секретариата и их руководитель чувствуют себя совсем неплохо. Зарплата сотрудников после того, как Иван Коротченя обратился к Борису Ельцину, была повышена, и теперь она, по словам г-на Коротчени, больше, чем у среднего белорусского чиновника. В то же время Исполнительный секретарь может себе позволить поиронизировать над слухами о скорой отставке.

По итогам работы участниками минской конференции были выработаны рекомендации в политической, экономической, информационной сферах, а также в области международных отношений, миротворческой и законотворческой деятельности стран Содружества.

КОММЕНТАРИЙ

СОДРУЖЕСТВО И РЕФОРМАТОРЫ

Владимир ДОРОХОВ

Шесть лет назад закончилась «холодная война». СССР, одна из противоборствующих сторон, потерпел поражение в ней и прекратил свое существование. Подписание в Беловежской пуще соглашений о роспуске Союза и образовании СНГ было попыткой избежать негативных последствий этого поражения. Попытка удалась, «югославизации» Советского Союза не произошло, СНГ выполнило поставленную перед ним программу-минимум. По прошествии шести лет перед всеми государствами Содружества встал вопрос: способно ли это образование на большее, а именно — стать новым мировым центром политики и экономики?

Идея реформы Содружества витает в воздухе. Наиболее решительно свои реформаторские инициативы пропагандирует президент Лукашенко, считающий, что интеграция по своей природе требует людей одержимых. На прошедшей в минувший вторник конференции «Шесть лет СНГ: проблемы и перспективы» Александр Лукашенко вновь высказал свои мысли по этому поводу. Если они будут взяты на вооружение, перестройка СНГ закончится тем же, чем перестройка СССР.

Недостатки СНГ общеизвестны. Они были заложены в фундамент Содружества. В учредительных документах содержались глубоко декларативные положения об общем военно-стратегическом, экономическом пространствах и прочих замечательных вещах. При этом полностью отсутствовали какие-либо указания на структуры, которые должны были наполнять эти пространства конкретным содержанием. Кроме того, не секрет, что «отцы-основатели» СНГ никогда не имели единого взгляда на предназначение своего детища. Одни рассматривали Содружество как «бракоразводную контору», другие — как некое промежуточное образование для последующего создания обновленного Союза. Несовпадение текущих и долгосрочных интересов государств-участников, многие из которых предпочитают сиюминутные выгоды стратегическим интересам, оказалось слишком серьезным.

Эволюции Содружества в сторону более тесного взаимодействия, помимо прочего, мешали еще две субъективные причины: взаимная подозрительность бывших советских республик, переходящая в плохо скрываемый страх перед попыткой нового воссоздания Российской империи, и, как следствие, — явное нежелание местных лидеров кому-то подчиняться. Неудивительно, что сейчас СНГ представляет собой крайне неэффективную структуру, продолжающую функционировать скорее в силу укоренившейся привычки 12 президентов, время от времени испытывающих потребность пообщаться. Содружество до сих пор не развалилось только потому, что его существование никому не мешало, а дополнительные усилия на организацию его похорон никто не хотел тратить.

Тем не менее известно, что любая промежуточная система не может находиться в неустойчивом состоянии долгое время. И СНГ тут отнюдь не исключение. Сейчас возможны два пути его развития: либо «развод по-советски» доводится до логического конца, либо начинается настоящая интеграция.

В первом случае следует ожидать максимального обособления новых независимых государств, надеющихся, что самостоятельно им удастся быстрее разрешить массу своих проблем. Весьма сомнительно, что такое политико-экономическое чудо произойдет на наших глазах. Но допустим невозможное: большинство стран СНГ в одиночку преодолели трудности переходного периода. Однако необходимо понимать, что при этом все они неизбежно окажутся наедине со стремительно консолидирующимися мировыми центрами политики и экономики.

СНГ пока совершенно заслуженно занимает довольно низкое место в международной иерархии. На его долю приходится всего 3% мирового ВВП. По этому показателю Содружество уступает не только ЕС или НАФТА, но и экономическим блокам новых индустриальных стран Юго-Восточной Азии и Южной Америки. Очевидно, что консолидация экономических и политических блоков в мире в дальнейшем ускорится. Страны СНГ в такие привилегированные клубы богатых или стремящихся разбогатеть не приглашают, так что дивидендов от распада СССР на сегодня не получил никто. Вместе с тем члены Содружества вынуждены иметь дело со всеми основными центрами силы в мире, которые никогда не забывают о своих национальных интересах. В этом смысле слабость СНГ есть прямое приглашение «сильным» распространить свое влияние на территорию бывшего Союза, имеющиеся здесь ресурсы и политику возникших тут стран. Поэтому можно утверждать, что усиление роли СНГ до уровня, сопоставимого с ролью других геополитических альянсов, отвечает интересам всех его членов. Только при условии настоящей интеграции на принципах равноправия и взаимовыгодности государства Содружества смогут выйти из нынешнего перманентного кризиса и превратиться в динамично развивающееся сообщество, с которым придется считаться многим.


СНГ утонуло в море бездействующих документов

Реформирование СНГ стало требованием времени на фоне провального кишиневского саммита. Первым обнародовал свое видение подобных реформ главный идеолог славянской интеграции Александр Лукашенко, продвижение которого на российское политическое поле в последние полгода явно застопорилось. Надо признать, что высказанная Лукашенко в выступлении на конференции, а ранее и в статье в «Советской Белоруссии» критика положения дел в Содружестве в целом справедлива. Организация не работает из-за необязательности принимаемых ею решений. А обязательность решений недостижима без частичного делегирования государственного суверенитета наднациональным органам. Чему стойко противятся президенты некоторых стран-участниц.

Для преодоления затянувшегося кризиса Содружества белорусский президент предлагает ряд мер. Среди них стоит отметить, во-первых, принятие во избежание раскола только тех документов, с которыми согласны все члены СНГ. Во-вторых, Лукашенко предлагает провести ревизию и корректировку сформировавшегося за шесть лет законодательства таким образом, чтобы действовали только договоры и соглашения, которые готовы выполнять все; в-третьих — создать механизм реализации принимаемых решений путем введения ответственности за их невыполнение.

В этом Александр Лукашенко весьма напоминает советских лидеров эпохи разгара «холодной войны»: инициатор чего-то нового и хорошего, вроде полного и всеобщего разоружения, изначально прекрасно осознает очевидную невыполнимость своих требований. Прежде всего следует заметить, что сами инициативы явно страдают внутренней противоречивостью. Представляется довольно проблематичным совмещение принципа «лучше меньше, да лучше» с идеей ответственности за невыполнение принятых решений. При нынешнем характере отношений внутри СНГ позицией, на котрую согласятся все, скорее всего, будет оставить все как есть. Гораздо важнее другой момент. Альтернативы тесной интеграции, точнее говоря централизации, действительно нет. Но главный вопрос: на каких принципах надо интегрироваться, чтобы это устроило всех. И дело тут вовсе не в неком «комплексе неполноценности» («у них получилось, а у нас не получится»), как утверждает Лукашенко. «У них» получилось потому, что там никто не ставил и не ставит под сомнение здоровую основу взаимовыгодного объединения — сочетания либеральной экономики (т.е. свободного движения рабочей силы, товаров и капиталов) с плюралистической демократией. В отношении безвариантности этих постулатов в Европе не существовало особых мнений. Никто не собирался строить химеру «рыночного социализма», руководствуясь собственными иллюзиями и догмами. Да и в Евросоюзе у каждой страны собственная специфика, которая, однако, в принципе не может противоречить базовым ценностям.

Недавно Лукашенко искренне, как он любит это делать, заявил российским журналистам, что синхронизация реформ Беларуси и России не нужна. Если кто-то забыл, напомним, что данная норма содержится в договорах об образованиии и Сообщества, и Союза двух стран. Если она отвергается, то трудно представить, на каких принципах будут объединяться уже не два союзных государства, а целых двенадцать.

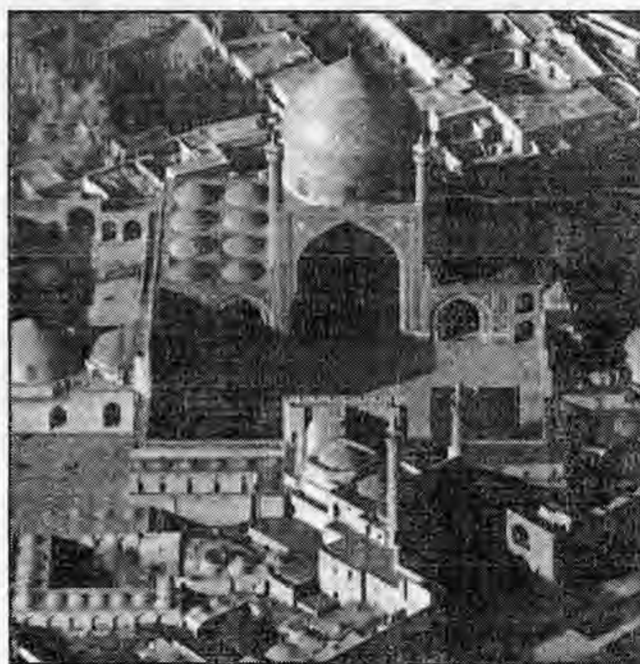
С большой долей вероятности сегодня можно утверждать, что если СНГ все-таки сумеет трансформироваться в мощную и дееспособную региональную структуру, отвечающую национальным интересам всех ее членов, то произойдет это благодаря применению проверенных временем западноевропейских рецептов. Этот труднейший и долгий процесс крайне маловероятен, пока возглавить его стремится политик, у себя в стране упорно отвергающий общепринятые законы социально-хозяйственного развития. Более того, сама идея реформирования Содружества рискует оказаться надолго дискредитированной, если ее авторство принадлежит такому политику.

ГЕОПОЛИТИКА

ВЕЛИКИЙ ТРАКТОРНЫЙ ПОХОД НА ЮГ

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

На днях Александр Лукашенко отбывает с визитом в Дамаск и Тегеран. Следом за ним в южном направлении — в Исламабад — направится Иван Антонович. Весенняя внешнеполитическая активность белорусского руководства налицо. Используя брешь, пару лет назад пробитую дипломатией, белорусские политики открывают очередной этап освоения Беларусью многоликих арабского и азиатского регионов. Этап этот, очевидно, выразится в предметном освоении южных рынков и их «сегментации» под собственно белорусские запросы.



ЗА ШИРМОЙ ВЫСОКОЙ ПОЛИТИКИ

Всякий визит белорусского президента в ближнее и дальнее зарубежье обычно трактуется «альтернативной» прессой как поиск «братьев», своего рода мессианское действо по распространению антизападных ценностей. Отчасти в этом виноват сам президент, склонный к ярким политическим выступлениям, отчасти — международный имидж посещаемых им стран. Иран и Сирия в этом отношении показательны.

Обе страны рассматриваются как источники стратегической угрозы для безопасности Израиля и Турции, противники их региональных интересов и главные возмутители спокойствия в регионе. Это общее мнение Вашингтона, Тель-Авива и Анкары. Ирано-сирийский стратегический блок квалифицируется и как *дополнительный* источник опасности, традиционно фигурирующий в ежегодных докладах Госдепартамента США о терроризме. Согласно общим для США, Израиля и Турции представлениям Дамаск и Тегеран обеспечивают материальную поддержку экстремистским элементам из организаций «Хезболлах», ХАМАС, «Исламский джихад» (непосредственные противники Израиля) и сепаратистам из Курдской рабочей партии (противники Турции), обучают их и обеспечивают оружием. Борьба с терроризмом и противостояние милитаристской угрозе, исходящей от ирано-сирийского альянса, — основной стратегический императив НАТО и США на Ближнем Востоке. Это автоматически означает «воспроизводство» против Ирана торговых и других санкций.

В этом контексте поездка Александра Лукашенко приобретает крайнюю политическую заостренность. Едва ли случайно в «Washington Times» недавно появилась статья, сообщающая о намерении Беларуси заключить с Ираном секретное соглашение о продаже двигателей и запасных частей к танкам и бронетранспортерам, а также согласовании плана строительства танкоремонтного завода и передаче технологий, необходимых для модернизации имеющегося танкового парка. Примечательно, что резюме этой статьи, поданной как информационная утечка ЦРУ, носит сугубо политический характер: Беларусь отдаляется от демократии и связей с Западом и налаживает контакты с преступными странами наподобие Ирана.

МНОГОВЕКТОРНОСТЬ КАК ХОРОШИЙ ТОН

Сразу отметим: в реестре белорусских «векторов» фигурируют такие стратегически несовместимые, как китайский, индийский, пакистанский, турецкий, польский и проч. Следовательно, внешняя политика Беларуси не строится на выборе какого-либо из военно-политических блоков в качестве приоритетных. То же самое можно сказать и о политическом «мессианстве» нашего президента: зачастую он идет на контакт с режимами, провозгласившими альтернативные друг другу идеологии, каковыми являются, например, иранская (шиитская) версия исламского фундаментализма и сирийский вариант «светского социализма». Обычно Беларусь уклонялась от политических инициатив, которые могли бы «привязать» ее политику к политике той ли иной страны на двусторонней основе. Отсюда более радикальный вывод: Александру Лукашенко все равно с кем сотрудничать — лишь бы с результатом. Так же поступают и американцы.

Вопреки бытующим представлениям одним из главных торговых партнеров Ирана являются именно США, хотя в целом они воздерживаются от поставок высоких технологий и технически сложного военного оборудования. Американо-иранский товарооборот, реализуемый по сложной опосредованной схеме (в обход режима санкций), составляет около $5 млрд в год! Нынешние планы западноевропейских государств определяются сходной задачей — преодолением американского эмбарго и экспансии на иранский рынок. В связи с этим следует вспомнить, что в 1989 г., после того, как айатолла Хомейни огласил смертный приговор автору «Сатанинских стихов» Салману Рушди, отозванные странами ЕС дипломаты вернулись в Тегеран уже через месяц.

Таким образом, сближаясь с Сирией и Ираном (государствами, а не режимами), белорусский президент поступает не как представитель «третьего мира», томящийся в очереди за инвестициями, а как политик западного образца: действует цинично, напористо, за ширмой заявлений о «братстве» скрывая комплекс прагматических задач по освоению внешних рынков.

ЧТО НУЖНО НАМ В АРАБСКОМ МИРЕ?

Ответ на этот вопрос известен: нужно то же самое, что и в России, Китае, Индии и странах Азии. Эта необходимость диктуется рядом факторов и прежде всего — ограниченностью доступа белорусской продукции на рынки ЕС, структурными особенностями промышленной пирамиды и сложностью ее реформирования.

Реформы по российскому образцу означают уничтожение нашей промышленности в нынешнем виде. Их запуск с целью создания конкуренции на внутреннем рынке не имеет смысла, поскольку белорусские гиганты являются монополистами. Попытка же вывести автотракторную отрасль из кризиса посредством продажи белорусских предприятий мировым концернам равносильна переориентации на сборочные производства, сворачиванию рабочих мест, утрате базовых технологий и забвению фундаментальной науки. В конечном итоге этот путь, учитывая невозможность развертывания масштабных программ социальной поддержки, приведет к социально-экономическому коллапсу. Таким образом, Беларусь гораздо более зависима от состояния внешних рынков, чем от внутренней реформы. При сохранении нынешних темпов промышленного роста в условиях сужения рынков СНГ освоение Азии и Ближнего Востока — наша жизненная необходимость.

Сейчас на долю экспорта продукции предприятий Минпрома в страны дальнего зарубежья приходится 18-20% всех продаж. Номенклатура товаров традиционна на протяжении нескольких последних лет: продукция сельхозмашиностроения, станкостроения, радиоэлектроники и химической промышленности. Перспективные задачи Беларуси на внешних рынках состоят, таким образом, в сохранении этих позиций и развитии новых при параллельном вытеснении конкурентов из осваиваемых ниш. Общая ставка белорусских властей — на быстрое освоение рынков Китая, Индии, Пакистана, Ирана и других стран. Эти территории как раз соответствуют основным критериям, которые диктуются спецификой белорусского экспорта.

Во-первых, впечатляет емкость южных рынков — по крайней мере в «человеческом» выражении. Численность населения Пакистана (110 млн человек), Ирана (53 млн) и Сирии в сумме превышает численность населения России. Во-вторых, в этих странах развернуты широкомасштабные программы индустриализации сельского хозяйства, что в плане обеспечения этих стран техникой предполагает долговременное сотрудничество. В-третьих, эти государства обладают значительными валютными ресурсами или по меньшей мере возможностью их получения под сырьевые поставки. Достаточно вспомнить, что по разведанным запасам нефти на Иран приходится 10-12%. Наконец, в свете сенсационного открытия в мае пошлого года железнодорожной ветки из Туркмении в Иран перед Беларусью открывается возможность не только морского, но и прямого континентального сообщения со странами региона. Таким образом, только с пакистанского, иранского и сирийского рынков можно снять если не «бешеные», то по крайней мере серьезные деньги.

ВСЛЕД ЗА «РОСВООРУЖЕНИЕМ»

На рынках Азии и БВ Беларусь присутствовала и ранее, но эти связи замыкались на Москву. А коль скоро она в первую очередь стремилась загрузить за счет азиатских стран свой ВПК, то и белорусские внешнеэкономические инициативы традиционно квалифицировались Западом как военные поставки. Доля правды в этом, конечно, есть. ВС Ирана и Сирии являются наиболее мощными группировками в регионе (эксперты считают, что военной мощи Сирии вполне достаточно для полноценного противостояния Израилю), перманентно нуждающиеся в модернизации танков и самолетов. Иллюзий насчет отношений с этими странами питать не следует. Вместе с тем неправомерен и акцент на сугубо военных поставках: мы куда больше заинтересованы в продаже продукции «гражданских» отраслей.

Для выхода на внешние рынки Беларусь всегда использовала однотипный алгоритм, ранее описанный Ю. Шевцовым. Действуя в тени внешней политики России, Беларусь как бы обслуживала те ее инициативы, которые отвечали в первую очередь интересам российского ВПК и соответствующих групп влияния, ориентированных на конфронтацию с Западом. В русле этих российских дипломатических схем оказались успешными и белорусские внешнеполитические шаги 1995 г. по разворачиванию активной деятельности в странах Азии и БВ, как правило, имеющих сложные отношения с США и ЕС. Специфика собственно белорусских инициатив состояла в реализации следующей установки. «Плетясь» в хвосте у российской дипломатической практики, в щель, образованную поставками электроники двойного назначения и военной техники, Минск стремился втиснуть крупные контракты для своих гражданских машиностроительных производств. И всякий раз это удавалось.

ПАКИСТАНСКИЙ ВАРИАНТ

Пока РБ поставляет в Сирию и Иран продукцию химической промышленности, электронику двойного назначения и военную технику. Результатом предстоящего визита Лукашенко должно стать заключение ряда более масштабных экономических проектов, работа по которым давно ведется. Они должны найти отражение, в частности, в программе развития торгово-экономических отношений между Беларусью и Ираном, рассчитанной на 3 года. В идеале в Иране и Сирии следовало бы развернуть комплекс программ по поставке большегрузных автомобилей, тягачей и тракторов, подобных освоенной в Пакистане программе «Народный трактор».

Следует, наверное, еще раз высказаться в пользу «пакистанского» контракта, который в прессе упорно обозначается как «убыточный». Во-первых, в отличие от большинства бартерных сделок этот контракт приносит «живые» деньги. Во-вторых, он рентабелен, хотя норма прибыли минимальна (демпинг есть демпинг). Следует также иметь в виду, что Пакистан приобретает тракторы, снятые с производства более 20 лет назад (на МТЗ в связи с этим бытует легенда, согласно которой пакистанцы просили трактор «с одним рычагом»). Наконец — и это самое важное — белорусскими машинами ныне укомплектовано 55-65% пакистанского парка, а с учетом увеличения мощности СП в Карачи эта цифра станет еще выше. То есть белорусская машина фактически превратилась в базовую для пакистанского сельского хозяйства, что равносильно долговременному сохранению рыночной ниши за нашей автотракторной отраслью.

Аналогичный проект прекрасно вписался бы в иранскую действительность. Ныне эта страна, преодолев экономическую катастрофу времен исламской революции 1979 г. и последствия войны с Ираком, спокойно развивается в тени американо-иракского кризиса. Иран сумел восстановить свои нефтепромыслы и ныне инвестирует валюту в обрабатывающую промышленность и сельское хозяйство. Индустриализация отсталого сельского хозяйства страны требует большого количества неприхотливых и дешевых машин при разворачивании широкой сети по их обслуживанию и ремонту. Следовательно, ниша в 60 тыс. и более машин с перспективой сохранения рынка посредством модернизации поставленных — реальность, а не утопия.

В отличие от Пакистана и Сирии структура иранского рынка очень интересна (все-таки промышленная страна), а следовательно, предполагает поставки самого широкого перечня товаров и услуг, связанных с модернизацией иранских металлургических предприятий, строительством ГЭС, АЭС и т.д. Упустить эту гамму возможностей и отдать ее конкурентам было бы непростительной глупостью. Помимо прочего, Беларуси так или иначе придется «диверсифицировать» поставки: на двух ногах стоять надежнее, чем на одной. Это правило особенно верно в контексте стратегического противостояния Ирана и Пакистана в Средней Азии. Усиление влияния в этом регионе Ирана чревато отдалением Пакистана от Беларуси.

НЕФТЬ, ДЕНЬГИ И БИЗНЕС С ПРИЦЕЛОМ НА XXI ВЕК

Главной проблемой белорусского экспорта является отнюдь не то, что на продукцию ее главных отраслей отсутствует спрос. Напротив, спрос на те же грузовики «БелАЗ» превышает возможности производственных мощностей примерно в 1,5 раза. Проблема состоит в ограниченных возможностях потребителей. Это особенно верно в случае с Сирией, долг которой только по российским военным поставкам достигает $20 млрд (посему из Сирии следует «выколачивать» не столько деньги, сколько широкомасштабные проекты).

С Ираном ситуация проще, но и в этом случае речь идет об ограниченных валютных платежах и сложном механизме расчетов. Ранее предполагалось, что Иран мог бы в порядке платежей отправлять часть своей нефти в Югославию или другие страны. Те, в свою очередь, расплачивались бы с Беларусью (вероятно, в ходе недавнего визита Лукашенко в Югославию такой вариант обсуждался). Форма оплаты варьирует от нефтяных и газовых поставок до денежных платежей в форме инвестиций. Учитывая наличие «континентальной» инфраструктуры (железной дороги из Туркмении в Иран), в этой многоступенчатой схеме могут принять участие Казахстан и Туркмения.

У «иранского вектора» есть еще одна сторона. Речь идет о пресловутой необходимости диверсифицировать наши источники энергоресурсов. Ту же установку, очевидно, реализовывал в ходе визита в Ирак Владимир Заметалин. Пока получение иранской нефти — утопия. Тем не менее разработка этого направления — как минимум в форме небольшого участия в нефтяных разделах — насущная необходимость.

Парадоксально, но факт: сейчас Лукашенко как никогда близок к воплощению одного из базовых геополитических проектов БНФ. Прорыв на рынки стран Азии равнозначен постепенному уходу Беларуси из зоны политического притяжения Москвы. Закрепление на рынках Пакистана, Ирана и Сирии «программирует» Беларусь на поддержку строительства Балтийско-Черноморского коллектора, в значительной степени ориентированного на иранскую и каспийскую нефть. В этом смысле наши стратегические интересы близки к интересам Украины. Все эти факторы, помноженные на перспективы возрождения Великого шелкового пути в Азии, создают прекрасные возможности для развития Беларуси. Видимо, все это работает не на нынешний «плохой» режим, а на новый — «хороший» и демократический». Лукашенко приходит и уходит, как мавр, сделавший свое дело, — остается единый порыв к развитию и творчеству, общее движение Беларуси к новым рынкам.

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

ПОДПИСАН ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ БАЛАНС МЕЖДУ БЕЛАРУСЬЮ И РОССИЕЙ

ДЕШЕВОГО ГАЗА СТАНОВИТСЯ ВСЕ МЕНЬШЕ

Андрей МАХОВСКИЙ

На 4 марта было запланировано подписание совместного российско-белорусского топливно-энергетического баланса. Многие оптимистические прогнозы правительства Беларуси относительно этой проблемы не оправдались. Как выяснилось, Россия в 1998 году намерена занять достаточно жесткую позицию в вопросе об обеспечении Беларуси топливно-энергетическими ресурсами. Наша страна получит их меньше, чем необходимо, а заплатить должна будет больше, чем в прошлом году.



В топливно-энергетических балансах, составляемых ежегодно, определяются объемы, цена и условия поставки российских энергоносителей в Беларусь. Инициатором заключения такого рода соглашений была белорусская сторона. Наше правительство настаивало на том, что уже в начале года должен быть определен объем энергоносителей, на которые Беларусь может рассчитывать. В топливно-энергетическом балансе расписаны объемы поставок нефти, газа, угля и электроэнергии.

Потребность нашей страны в электроэнергии на будущий год определена в 35 млрд кВт/ч. Собственное белорусское производство составит 26 млрд кВт/ч. В России Беларусь рассчитывает закупить 5,6 млрд кВт/ч. При этом 0,6 млрд кВт/ч будет продано белорусскими электростанциями в Россию. Недостающее количество электроэнергии Беларусь планирует купить в соседних странах, преимущественно в Литве.

Традиционно наиболее спорными являются две первые позиции плана. В этом году поставки нефти на белорусские нефтеперерабатывающие заводы определены в размере 12,4 млн тонн. Из них 11 млн тонн должна составить российская нефть. При этом в прошлом году российская сторона поставила только 10,5 млн тонн. Добыча белорусской нефти запланирована в размере 1,4 млн тонн. А потребность страны в нефтепродуктах составляет 9 млн тонн. 2 млн тонн будет поставлено на белорусские НПЗ для переработки и последующей продажи полученных продуктов в Россию.

Из полутора миллионов тонн белорусской нефти один миллион будет потреблен внутри Беларуси. На экспорт за пределы Союза Беларуси и России НПЗ предполагается отправить 400 тыс. тонн белорусской нефти.

Помимо этого, соглашение предусматривает возможность превышения квоты на поставки нефти. Правда, для этого белорусской стороне придется договариваться уже с отдельными нефтяными компаниями. В случае, если эти переговоры будут успешными, «Нафтан» и МНПЗ могут получить дополнительно 3 млн тонн нефти. Но полученные из нее нефтепродукты будут проданы уже не в Беларуси, а в России.

Самым непростым оказался вопрос о поставках газа. Именно из-за него подписание соглашения затянулось до начала марта, хотя обсуждение баланса началось еще в прошлом году.

За 1997 год Беларусь получила 15,5 млрд кубометров газа. В 1998 году, по расчетам Белтопэнерго, потребность страны в газе должна составить 17,4 млрд кубометров. Основная причина роста потребления, по мнению специалистов концерна, заключается в запланированном на будущий год росте объемов производства. Даже в случае стопроцентной реализации президентской программы энергосбережения достичь 10%-ного роста ВВП без увеличения энергопотребления невозможно.

Однако российской стороне белорусские потребности, судя по всему, безразличны. В соответствии с балансом на 1998 год Россия обязалась поставить нам даже меньше газа, чем в прошлом году,— только 15,2 млрд кубометров. Ни многочисленные визиты в Москву представителей белорусского Совмина, ни аргументы самого Александра Лукашенко изменить настрой россиян не смогли.

Правда, по инициативе представителей Беларуси в итоговый документ внесена достаточно любопытная запись о том, что «Газпром» может поставить Беларуси дополнительно 1,2 млрд кубометров *«при наличии свободных ресурсов»*. Как считает заместитель начальника комитета ТЭК Минэкономики Александр Жук, *«наиболее вероятно, что вопрос о поставке этого газа будет напрямую связан с вопросами оплаты»*.

Между тем ситуация с оплатой газа, которая в конце прошлого года была относительно благополучной, в начале года нынешнего стала меняться к худшему. За январь белорусский долг за газ вырос до $247 млн. С учетом внутренней задолженности сумма общего долга за газ еще выше. Рост текущей задолженности за первый месяц составил $95 млн.

Самый крупный должник — концерн «Белтопгаз». Его задолженность за поставки газа составляет почти BLR 4 трлн. BLR 500 млрд задолжали предприятия сельского хозяйства. BLR 285-295 млрд — Министерство архитектуры и строительства и Министерство жилищно-коммунального хозяйства. BLR 822 млрд должны за электроэнергию промышленники.

Белорусское правительство пытается решить эту проблему, подключая отдельные коммерческие фирмы. Так, переуступка долга за январь составила $58 млн. Однако очевидно, что таким образом проблема не решается, а загоняется вглубь. В результате подобного рода операций внешний долг просто переводится во внутренний. Общая же его сумма от перемены мест слагаемых, понятно, не меняется.

Выступая на совещании по проблемам промышленности, вице-премьер Валерий Кокорев даже заявил, что неспособность предприятий рассчитаться за энергоносители ставит под угрозу энергетическую безопасность страны. Учитывая окончательный вариант топливно-энергетического баланса, с этим мнением можно согласиться. Ведь если Беларусь попрежнему не в состоянии будет оплачивать текущие поставки газа, Россия может не найти «свободные ресурсы» для поставки дополнительных 1,2 млрд кубометров.

Правда, как считает Александр Жук, своевременная оплата — не единственное и даже не главное условие. По его мнению, в этой записи *«много политики»* и *«в конце концов, Беларусь должна «Газпрому» куда меньше, чем другие страны СНГ»*. Двусмысленная запись в топливно-энергетическом балансе в будущем может стать козырем для давления на Беларусь в вопросах, не имеющих отношения к экономике.

Не увенчалась успехом и попытка привлечения на белорусский рынок газа нерезидентов. Напомним, что в прошлом году в качестве нерезидента выступала МЭК «Итера». Правда, опыт сотрудничества с ней оказался не слишком удачным для белорусской стороны. Единственный положительный результат, как считает Александр Жук, заключается в том, что «Итера» помогла нам частично погасить долг перед «Газпромом». *«В остальном сотрудничество с компанией, — считает он, — остается для нас больным вопросом. В прошлом году она так и не смогла поставить газ сверх лимитов, выделенных «Газпромом» в соглашении»*.

В этом году Беларусь также пыталась привлечь «Итеру» к решению своих энергетических проблем. Были даже внесены изменения в указ президента об обязательной продаже валюты, предусматривающие упрощение процедуры конвертации средств, направляемых на расчеты с поставщиками газа.

Главное условие, которое выдвинула белорусская сторона, заключалась в том, что «Итера» должна была поставлять газ сверх лимита в 16,4 млрд кубометров, оговоренного в топливно-энергетическом балансе. До сих пор она не представила в белорусское правительство подтверждения того, что ей удалось добиться получения сверхлимитной квоты. В связи в этим, по мнению начальника управления экономики ТЭК Владимира Задирана, сотрудничество с компанией *«для нас не имеет смысла»*.

В худшую сторону изменяются и условия поставки газа. В 1997 году 70% их Беларусь оплачивала по бартеру. В этом году, добиваясь полной и окончательной победы над бартером внутри страны, правительство России потребовало сокращения бартерных операций и в отношениях с Беларусью. Сначала наше правительство надеялось на то, что объем бартерных сделок будет составлять хотя бы 50% в расчетах за газ. В середине прошлого месяца вице-премьер Петр Прокопович, несколько торопя события, заявил даже, что такое соглашение уже достигнуто. Однако, как выяснилось, позицию белорусского вице-премьера российская сторона не разделяет. В конечном итоге баланс был подписан в том виде, на котором настаивала Россия. Теперь Беларусь должна будет оплачивать валютой 70% поставок газа. На бартерные сделки отведено только 30%.

Окончательно решен вопрос об увеличении цены на газ. Стоимость 1 тыс. кубометров с начала года увеличилась на $1. Уже с января Беларусь покупает газ по $50 за тысячу кубометров. Правда, даже эта цифра значительно ниже цены газа в СНГ или тем более в Центральной Европе. Заниженная стоимость этого топлива для Беларуси в значительной степени определяется тем, что по ее территории проходит транзит газа. В среднем в год через Беларусь в Западную Европу прокачивается 21-25 млрд кубометров. На нынешний год объем транзита определен в 22,7 млрд кубометров. При этом тариф за транзит 1000 кубометров составляет $1,75. Не оплачивая транспортировку газа по белорусской территории, Россия экономит около $40 млн в год. Как считает Александр Жук, для Беларуси такое сотрудничество очень выгодно. В результате наша страна получает газ на $30 дешевле (за каждую 1000 кубометров), чем в среднем по Европе.

В целом же при составлении баланса представители России, похоже, руководствовались словами, сказанными Виктором Черномырдиным во время визита в Минск осенью прошлого года: *«Беларусь получит столько газа, за сколько заплатит»*.

ИТОГИ

ДЛЯ ОДНИХ ЛЬГОТЫ — СТИМУЛ, ДЛЯ ДРУГИХ — ЦЕЛЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе правительство изучало проблему эффективности государственной поддержки субъектов хозяйствования. По результатам анализа Совет Министров сделал вывод о том, что поддержка целесообразна и необходима.

Основной вид помощи, которую государство оказывает предприятиям, — различного рода налоговые преференции. В прошлом году предприятия освобождали от уплаты отдельных налогових, таможенных пошлин и акцизов, им предоставляли отсрочки по бюджетным платежам. Такого рода льготы получали МАЗ, БелАЗ, «Полимир». Заводу «Горизонт» предоставлялись льготы по уплате НДС, акцизов и таможенных пошлин на ввозимые комплектующие.

Помимо этого, важной составляющей поддержки отдельных предприятий были отсрочки по платежам за энергоресурсы. Эти льготы получали в первую очередь предприятия аграрной отрасли. Их общая задолженность по платежам за энергоресурсы составляет порядка BLR 500 млрд. Помимо этого, отсрочкой пользовались предприятия, по тем или иным причинам оказавшиеся в сложном финансовом положении.

Рассмотрев результаты использования государственных преференций, правительство пришло к выводу, что подобного рода поддержка вполне оправдана. На каждый рубль предоставленных преференций бюджет получил приблизительно два рубля дополнительных поступлений.

По мнению начальника отдела анализа и оценки текущей экономической ситуации Министерства экономики Андрея Силивончика, льготы стали одним из факторов макроэкономического роста прошлого года. Так, увеличение промышленного производства составило 124%. Показатели макроэкономического прогноза выполнены и перевыполнены практически по всем отраслям.

Впрочем, напомним, что политика избирательной поддержки предприятий активно проводилась правительством и в прошлые годы. Но и в 1995, и в 1996 годах она вела скорее к убыткам для государства. Именно льготы стали одной из основных причин невыполнения бюджетов двух предыдущих лет. По мнению Андрея Силивончика, роль преференций изменилась в связи с тем, что государственная поддержка стала более системной и продуманной: *«Все преференции предоставлялись во исполнение президентского декрета N 6 и только в соответствии с этим декретом. В сравнении с 1996 годом государственная поддержка стала более дифференцированной»*.

Прежде основанием для получения льгот становилось тяжелое финансовое положение предприятий. Сэкономленные в результате этих преференций средства направлялись на погашение текущей задолженности предприятий. Особо популярным было получение государственной поддержки для погашения долгов по заработной плате. Из двухсот с половиной распоряжений Совета Министров о предоставлении льгот за прошлый год большая часть была издана с превышением полномочий.

В 1997 году, по мнению членов правительства, государственная политика в области налоговых преференций была направлена прежде всего на поддержку перспективных производств. Налоговые льготы предоставлялись в первую очередь экспортоориентированным предприятиям или предприятиям социальной направленности. Для получения той или иной преференции требовалось не только согласие профильного министерства, но и составление бизнес-планов.

Итоги государственной поддержки предприятий за прошлый год направлены на рассмотрение президента. Предполагается, что Александр Лукашенко свою резолюцию огласит публично на одном из заседаний правительства. Однако уже сейчас в Министерстве экономики уверены, что политика *«дифференцированной государственной поддержки отдельных производств»* должна быть продолжена и в нынешнем году.

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА

МОНЕТИЗАЦИЯ: ЗДОРОВЬЕ НАЦИОНАЛЬНЫХ ДЕНЕГ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Последние события на межбанковском рынке вновь заставляют вернуться к вопросу о предупреждении увеличения курса белорусского рубля. По мнению экспертов Нацбанка, лучшим способом является не девальвация, активно используемая с начала 90-х, а уменьшение инфляции до уровня не выше, чем в странах — рынках сбыта белорусских товаров.

Значительное сокращение реальных денежных активов стало одной из актуальных проблем национальной эконо-



мики. Демонетизация, как известно, является производным показателем от величины денежной массы. По мнению некоторых экспертов, жесткая монетарная политика Нацбанка в 1991—1996 гг. стала причиной дефицита денежных средств у предприятий и населения, который привел к сокращению платежеспособного спроса на товары и услуги, падению производства и уровня жизни. Статистика свидетельствует, что с января 1990 до начала второго полугодия 1997 года денежная масса в Беларуси увеличилась в 12,7 раз, официальный курс рубля понизился в 444 тыс. раз, а его иностранные котировки, на что эксперты обращают особое внимание, — в 531 тыс. раз. Очевидно оставание денежной эмиссии от внутренних цен на отечественные и импортные товары. Но быстрое сокращение разрыва между темпами повышения инфляции и денежной эмиссии чреваты, как известно, взлетом инфляции.

Если в 1985 году Беларусь по уровню монетизации не уступала индустриально развитым странам (37%), то уже к началу 1991 года вследствие усиленной эмиссии дензнаков, не обеспеченных товарной массой, монетизация экономики по совокупной денежной массе увеличились до 82%.

Результатом политики сдерживания инфляции путем ограничения роста (но не уменьшения номинальных объемов) денежной массы на фоне девальвации в период с начала 1991 г. по 1993 г. стало снижение уровня монетизации экономики на конец 1992 года до 31%. И до 1995 года процесс девальвации продолжался, денежная масса за этот период увеличилась в 93 раза. К концу 1994 года уровень монетизации снизился до 15,2%.

Эксперты отмечают, что в описанный период ставки денежного рынка имели отрицательные значения, что вело к сокращению срочных депозитов и вкладов в структуре денежной массы. Их доля уменьшилась к концу 1994 года до 16% против 40% в 1990 году. Политику Нацбанка, по мнению специалистов, нельзя называть жестко монетарной, ибо курс рубля непрерывно падал, при реальном сокращении производства производилась массированная денежная эмиссия, а ставки денежного рынка существенно уступали инфляции.

В 1995 году административным путем были повышены депозитные ставки в коммерческих банках, а также ставка рефинансирования. Средняя рублевая денежная масса реально сократилась на 10,4%, совокупная денежная масса возросла в 3,8 раза. В целом за два года — 1995 и 1996 — денежная масса в экономике увеличилась в 5,8 раза, рубль был девальвирован в 1,5 раза при падении его рыночных котировок в 2,6 раза, индекс инфляции составил 4,8 раза. В первом полугодии прошедшего года денежная масса и инфляция возросли в 1,4 раза, рубль был девальвирован в 1,7 раза.

Таким образом, дефицит реальных денег объясняется тем, что издержки производства росли быстрее выручки от реализации при общем сокращении объема производства. И причиной демонетизации, по мнению экспертов Нацбанка, стала именно неэффективность производства: авансированные предприятиям эмиссионные деньги приводят к увеличению монетизации только при условии реального, а не номинального роста прибыли в целом по отраслям экономики.

Чтобы деньги не стали причиной стагфляции, что вовсе не исключено в условиях не согласованной с реальным ростом производства денежной эмиссии, эксперты Нацбанка рекомендуют перейти к неинфляционному финансированию дефицита государственного бюджета и сокращению масштабов эмиссионного кредитования отраслей — чистых экспортеров. При высокой степени открытости национальной экономики девальвация, как известно, является слишком дорогим средством восстановления пропорции между темпами роста денежной массы в национальной валюте и поступлений иностранной валюты на внутренний рынок в виде выручки от экспорта, чтобы прибегнуть к ней еще раз.

Что же предлагают эксперты Нацбанка? Самым безопасным методом восстановления уровня монетизации экономики, по мнению экспертов, признана денежная эмиссия в результате покупки центральным банком страны иностранной валюты, вырученной от экспорта. По мнению специалистов, этот способ принес результат уже в первом полугодии прошлого года: позволил увеличить чистые иностранные банковские активы на 31%, в том числе активы Нацбанка — в 1,5 раза.

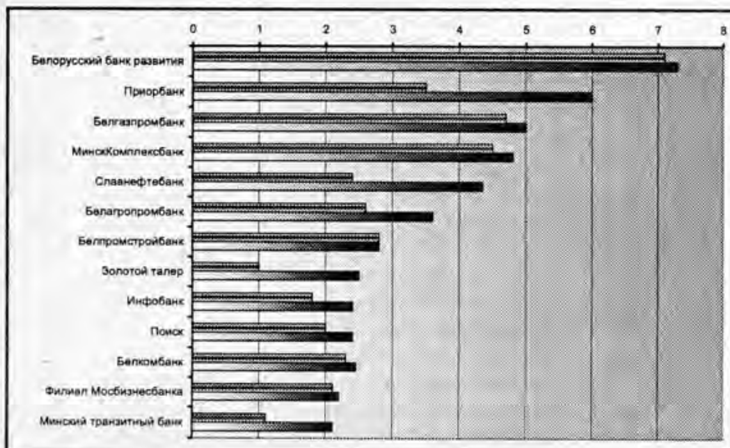
Удерживать перманентную инфляцию в условиях изменения структуры производства и цен в рамках 15% в год наиболее оптимально путем ограничения масштабов денежного предложения и выведения ставок денежного рынка на положительные реальные значения. В противном случае эффект от девальвации может быть сведен к нулю в связи с эмиссионным кредитованием отраслей — чистых импортеров и связанным с этим инфляционным и девальвационным потенциалом. Эта угроза реальна и при эмиссионном кредитовании агропромышленного сектора.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

«УСТАВНАЯ» АРИФМЕТИКА

Дмитрий МАШАРА

Похоже, белорусские банкиры не хотят больше мириться с мизерностью собственных капиталов и 1998 год может стать временем их глобального наращивания. Причем, увеличивая свою финансовую мощь, некоторые банки оставят определенный Нацбанком минимальный норматив далеко позади.



По данным Ассоциации белорусских банков (АББ), на 1 января 1998 г. рублевая часть суммарного уставного фонда белорусских банков составила BLR 2,2 трлн (или ECU 64,2 млн), а инвалютная — BLR 0,7 трлн (или ECU 20,8 млн по официальному курсу на начало 1998 года). В итоге, по действующей методике Национального банка, акционерный капитал коммерческих банков составляет всего ECU 85,0 млн, и со снижением курса белорусского рубля он непрерывно уменьшается. При этом только у десяти банков этот показатель превышает ECU 2 млн, что соответствует минимальному нормативу НБ.

Акционерный капитал ряда банков, оплаченный в свободно конвертируемой валюте, по действующим нормативным документам оценен в акциях и отражен в балансах банков в белорусских рублях по курсам Национального банка, действовавшим на момент внесения средств в 1994-1996 гг. По объяснениям специалистов АББ, за это время курс белорусского рубля снизился в 2-4 раза, и при пересчете инвалютной составляющей уставного фонда в ECU по курсу, действующему на момент внесения средств в СКВ, получается, что фактически она равна ECU 37,4. Таким образом, суммарный уставный фонд белорусских банков может быть оценен в ECU 101,6 млн, следовательно, 15 банков выполняют норматив главного банка — ECU 2 млн.

В это же время в банковскую систему Беларуси активно вливается иностранный капитал, и в первую очередь, российский. Не успели утихнуть страсти вокруг регистрации в конце 1997 г. уставных фондов двух совместных российско-белорусских банков — «Белгазпромбанка» и «МинскКомплексбанка» — как на рынок поступила новая информация. 6 февраля во время своего визита в Минск заместитель председателя правления ОНЭКСИМбанка Игорь Антонов заявил, что уставный капитал **«МинскКомплексбанка»** будет увеличен до ECU 10 млн. Руководство банка подтвердило «БДГ», что с наращиванием капитала до объявленных размеров проблем не возникнет. Уже началась подписка на акции, и завершить ее банк планирует до 1 июля текущего года. Напомним, что новая эмиссия не должна изменить соотношение долей белорусской и российской сторон — 51:49. Наращивание доли Беларуси в капитале банка будет происходить за счет привлечения новых акционеров.

В то же время о соотношении сил в банковском секторе страны к середине года можно пока только догадываться. У руководства ряда других крупнейших банков Беларуси довольно серьезные намерения. Многое должно проясниться в марте, когда в банках пройдут годовые собрания акционеров.

По сведениям «БДГ», на предстоящем собрании акционеров **«Белгазпромбанка»** может быть принято решение об увеличении уставного капитала до ECU 12 млн. Причем в этом случае вопрос наращивания мало зависит от финансовых возможностей белорусских акционеров и их готовности пойти на новые вливания. В «Белгазпромбанке» доля российской стороны преобладает (70%), так что желание руководства РАО «Газпром» и «Газпромбанка» будет иметь больший вес.

В конце января текущего года председатель правления **«Приорбанка»** Сергей Костюченко на встрече с представителями ЕБРР заявил, что банк намерен довести собственный уставный капитал сначала до ECU 50 млн, а в дальнейшем до ECU 100 млн. Такая возможность есть: банком уже достигнуты предварительные договоренности с иностранными инвесторами. Сейчас 27% уставного и оплаченного акционерного капитала владеет ЕБРР.

Правление **«Мосбизнесбанка»** приняло решение об увеличении уставного фонда своего Минского филиала до ECU 5 млн. По сведениям «БДГ», информация об этом поступила в Нацбанк и вопрос будет рассматриваться на совете директоров.

Как уже сообщала «БДГ», **АКБ «Поиск»** завершил 8-ю эмиссию акций. Документы были переданы в Национальный банк для регистрации. 24 февраля новый уставный фонд был зарегистрирован, он достиг BLR 171 млрд.

Вопрос об увеличении уставного фонда будут решать на плановых годовых собраниях акционеры и некоторых других крупных банков. Многие из них, столкнувшись с проблемой доведения размера уставного капитала до объявленного Нацбанком минимума, либо уже зарегистрировали новую эмиссию в 1998 г., либо планируют сделать это в ближайшее время. И поскольку внутренние источники инвестиций крайне скудны, реально противостоять экспансии иностранного капитала в банковский сектор Беларуси можно только ограничив максимальное участие нерезидентов в капиталах совместных банков, например, 25%, а не 49%, как это имеет место сейчас.

ТЕНДЕРЫ

***

Министерство лесного хозяйства Беларуси объявило проведение тендера на поставку оборудования для лесных питомников.

Напомним, что белорусское правительство получило от Международного банка реконструкции и развития кредит в размере $41,9 млн на проект развития лесного хозяйства. Часть этих средств и планируется использовать на покупку оборудования. Потенциальным поставщикам предложено представить министерству в запечатанных конвертах предложения по поставке культиваторов для рыхления и выравнивания почвы, машин для подрезки корней, сеялок, культиваторов с дополнительным оборудованием для лесных питомников. Таким образом, на торги выставляется четыре лота.

Все предложения поставщиков должны быть представлены не позднее 12 часов по местному времени 22 апреля. Вскрыты конверты будут в 13 часов этого же дня.

***

10 марта нынешнего года служба тыла вооруженных сил Республики Беларусь проводит тендер на поставку белорусской армии горюче-смазочных материалов.

Планируется закупить 1 тыс. тонн авиационного керосина РТ и ТС-1 и 2 тыс. тонн автомобильного бензина А-76. Срок поставки нефтепродуктов — до 15 апреля 1998 года. Желающие участвовать в тендере могут сообщать о своих намерениях вплоть до 9 марта. Залоговая сумма для участников тендера тоже определена достаточно невысокая — BLR 10 млн.

***

Министерство статистики и анализа Республики Беларусь объявило о проведении открытых конкурсных торгов по закупке вычислительной техники для нужд министерства. Как стало известно «БДГ», закупки будут осуществляться из средств республиканского бюджета.

Пакет тендерных документов может быть получен до 17 часов 30 марта. О залоговой сумме, необходимой для участия в торгах, ничего не сообщается. К участию в тендере приглашены предприятия и организации — дистрибьютеры ведущих фирм мира — производителей серверного и сетевого оборудования.

Результаты торгов станут известны в апреле. А документы должны быть представлены не позднее 10 утра 31 марта.

***

Белорусское специализированное производственно-торговое предприятие «Белмедтехника» объявило о проведении торгов на закупку медицинского оборудования.

Путем открытого соревнования планируется назвать поставщиков автоматизированных систем для коагулометрических исследований, специализированных рентгеновских кассет со встроенным усиливающим экраном и рентгеновской пленки. Торги объявлены международными. Участие в них могут принять фирмы и компании, имеющие соответствующие права. Причем время получения тендерных документов и предоставления заявок достаточно ограничено: документы можно получить до 11 утра 17 марта, предложения подать — до 10 часов 19 марта. Торги состоятся в 11 часов 19 марта.

Отдел информации «БДГ»

ПОДРОБНОСТИ

ГИБЕЛЬ ЗАВОДА ПОЧТИ НЕИЗБЕЖНА

Андрей МАХОВСКИЙ

В начале года «БДГ» писала о кризисной ситуации, в которой оказался Новополоцкий завод белково-витаминных концентратов (БВК). Это некогда высокотехнологичное и наукоемкое производство с 1993 года фактически не работает. Но в начале нынешней недели его судьба была решена.

В свое время Новополоцкий БВК был построен как предприятие по производству искусственных кормов из продуктов нефтепереработки. Парафин — основное сырье — поставлялся с соседнего НПЗ «Нафтан». После того, как цена нефти выросла, продукция БВК стала неконкурентоспособной, и с 1993 года завод остановился.

Существовало два проекта реконструкции и реструктуризации БВК. Первый был привлекателен тем, что не требовал никаких особых новшеств. Суть программы заключалась в переводе производства с углеводородного на углеродное сырье. Белковые корма планировалось производить из ржи и продуктов зернопереработки.

Второй проект предполагал более значительные капитальные вложения и большие усилия. Он предусматривал перепрофилирование БВК на производство бумаги и целлюлозы. Для реализации этой программы требовались бюджетные кредиты и поиск инвесторов. Правда, в случае осуществления проект обещал существенные выгоды. В Беларуси, одно из главных национальных достояний которой — леса, до сих пор нет ни одного целлюлозно-бумажного комбината. Бумагу приходится закупать в России, в то время как сырье для ее производства в Беларуси имеется в изобилии. В случае запуска на полную мощность предприятие могло бы перерабатывать до 900 тыс. тонн древесных отходов в год.

Тем не менее правительство остановилось на первом варианте — возможно, именно из желания сэкономить и деньги, и усилия. Никаких кардинальных изменений в судьбе завода в ближайшем будущем не предвидится. Вся реконструкция ограничится эксплуатацией одной временной экспериментальной производственной линии. Ее мощность — 10 тыс. тонн искусственного белка в год.

В прошлом году за все время работы линии было произведено около половины этого объема. Основная причина неполной загрузки — ценовая неконкурентоспособность продукции. Искусственный белок оказался слишком дорогим, даже несмотря на то, что был произведен на углеродном сырье. Цена одной тонны ржи сейчас составляет примерно $120. С учетом коэффициента трансформации стоимость тонны искусственного белка — $400. Понятно, что потребители предпочитают покупать сою у американских и бразильских производителей, которая стоит $260-300 за тонну.

По мнению специалистов, производство искусственного белка может стать рентабельным при условии работы завода на полную мощность. Однако увеличивать объемы производства никто, похоже, не собирается. По планам Совмина, производство можно будет нарастить до 30 тыс. тонн в год, но лишь при условии, что предприятие сможет полностью освоить линию на 10 тыс. тонн. С этой целью ему могут быть предоставлены некоторые налоговые льготы и даже отсрочены платежи за энергоресурсы.

В общем, Новополоцкий БВК попал в тупик, выхода из которого не видно. Правительство не в состоянии решиться на кардинальный шаг — а предприятие медленно умирает.



Завтрашний день не сулит им уверенности

ЭНЕРГЕТИКА

ПОИСК НОВЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ЖИТЬ БЕЗ ДОЛГОВ

Отдел информации «БДГ»

Беларусь ведет активный поиск возможностей своевременной оплаты за поставляемые в страну энергоносители. В связи с тем, что снижена доля поставок газа, за который мы можем рассчитаться с «Газпромом» по бартеру, в расчетах с российскими поставщиками возникли серьезные проблемы. Потому, похоже, руководство страны решило активизировать работу с регионами. Схема проста: мы вам — товары, вы «Газпрому» («ЕЭС России» и т.п.) — деньги.

В конце февраля состоялись переговоры по этому поводу с представителями двух российских областей — Псковской и Рязанской.

В конце февраля в Минск наведалась делегация администрации Псковской области РФ во главе с первым заместителем губернатора А.Копосовым.

Как стало известно «БДГ», в ходе встреч с представителями Псковской области так или иначе поднимался вопрос поставок электроэнергии, вырабатываемой Псковской ГРЭС. Выяснилось, что результатами сотрудничества в области энергетики не довольны ни производители, ни потребители. Г-н Копосов выразил готовность резко увеличить объемы поставки электроэнергии. Ему предложили бартер: энергоресурсы в обмен на тракторы, кормозаготовительную и другую сельхозтехнику.

А 26 февраля торжественным подписанием в Минвнешэкономсвязей итогового протокола завершился визит делегации администрации Рязанской области во главе с вице-губернатором Г.Игнатьевым. Представителя губернии сопровождали руководители ТПП, АООТ «Поликонд», АООТ «Завод САМ», Универсальной торговой базы облпотребсоюза, АООТ «Рязаньуниверсалснаб».

В ходе трехдневного пребывания в белорусской столице рязанцы успели подписать Соглашение о торгово-экономическом и производственно-техническом сотрудничестве с Минпромом, посетить ряд других министерств, встретиться с представителями почти трех десятков промышленных предприятий.

Стороны также договорились проработать схемы поставок в Рязанскую область сельскохозяйственной, автомобильной и автобусной техники в счет проведения зачета по задолженности Беларуси перед РАО «Газпром» и РАО «ЕЭС» за топливно-энергетические ресурсы. Концерн «Белресурсы», ОАО «Белстройматериалы» займутся изучением перспектив открытия представительства концерна в Рязани и формированием на базе складских площадей АООТ «Рязаньуниверсалснаб» регионального склада продукции белорусских товаропроизводителей.

Будут также рассматриваться возможности поставок в Беларусь хлопчатобумажных тканей рязанских комбинатов «Шуя» и «Кораблинский», а в Рязань — товаров, выпускаемых минским концерном «Промышленник» (швейные изделия, велосипеды, мебель и др.).

В марте в Рязани запланировано провести презентацию коллективного предприятия «Алеся» с демонстрацией промышленной и школьной коллекций, предлагаемых под заказ торгующим организациям, и выездную ярмарку-продажу трикотажных изделий. А в апреле в Минске пройдут «Дни делового сотрудничества Рязань—Минск-98» с участием предприятий Беларуси и Рязанской области.

Справка «БДГ».

По данным МВЭС, Беларусь в настоящее время поставляет в Псковскую область продукты питания, машины, оборудование и транспортные средства, минеральное сырье и топливо. В небольших объемах экспортируются сельскохозяйственные машины, холодильники, морозильники, часы, удобрения, продукция легкой промышленности. В структуре импорта основной товарной группой являются машины, оборудование и транспортные средства: пульты, панели для электрической аппаратуры, аккумуляторы, автомобили специального назначения.

Товарооборот Беларуси с Псковской областью за прошлый год составил $39,5 млн — на 45% больше, чем годом ранее. Внешнеторговое сальдо Беларуси положительное и составляет 13,7%. Белорусские достижения на Псковщине во многом объясняются деловой активностью ПО «Беларуськалий» и белорусского шинного комбината «Белшина», создавшими дилерскую сеть в области, а также ПО «Витязь», «Бобруйскагромаш», Витебского станкостроительного завода и некоторых других.

НЕФТЕХИМИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

ПЛАНЫ ПЛАНАМИ, А СВЕТ ПО РАСПОРЯДКУ

Отдел информации «БДГ»

Проблема энергосбережения, возведенная, как известно, в ранг государственных приоритетов, по-прежнему остается актуальной. Наибольшее давление по внедрению новых технологий оказывается на отрасли, признанные экспертами неоправданно энергоемкими. Одной из таких отраслей является нефтехимическая.

В связи с этим в концерне «Белнефтехим» состоялся семинар на тему: «Основные направления повышения эффективности использования топливно-энергетических русурсов на предприятиях отрасли». В нем приняли участие главные энергетики предприятий и объединений, а также руководители энергетических служб, входящих в состав заводов и производств. Перед участниками семинара были обнародованы основные показатели использования энергоресурсов и результаты энергосбережения по концерну по итогам 1997 года.

В частности, отмечалось, что нефтехимическая отрасль является одной из наиболее энергоемких в республике и потребляет почти 10% всех энергоресурсов страны. В связи с тем, что перед белорусской экономикой на этот год поставлена задача обеспечить прирост валового продукта без увеличения энергопотребления, нефтехимики оказались в очень сложной ситуации. Многие сводный бизнес-план, составленный по концерну и предусматривающий 10-процентный темп роста продукции при 1-процентном увеличении энергопотребления, считают просто нереальным. Ведь значительная работа по энергосбережению велась и в минувшем году. В частности, на гродненском ПО «Азот», могилевском «Химволокне», ПО «Нафтан» и др. Однако ощутимых результатов она не дала. При доведенном целевом показателе энергосбережения на 1997 год в 7-8% концерн сумел «вытянуть» лишь 3,7%. К тому же, внедрение новых ресурсо- и энергосберегающих технологий, техники и оборудования стоит немалых денег, которых у предприятий катастрофически не хватает.

КОНТРАКТЫ

«ТАЙГА» В БЕЛОРУССКОЙ «ОБУВИ»

Отдел информации «БДГ»

Подписанием крупного контракта закончились переговоры руководства Бобруйского производственного объединения по производству шин «Белшина» и известного тольяттинского акционерного общества «АвтоВАЗ».

Согласно последним договоренностям белорусские шинники официально названы потенциальными поставщиками шин для нового автомобиля тольяттинских разработчиков «ВАЗ-2123 «Тайга». Договор рассчитан до 2001 года и предусматривает отгрузку АвтоВАЗу от 1500 до 500 тыс. штук шин в год (с ежегодным нарастанием).

Сейчас комбинат совместно с АвтоВАЗом и Московским научно-исследовательским институтом шинной промышленности проводит испытания шин, необходимых «таежному» автомобилю (модель «LM2»), в российском Дмитровграде. Как уверяют производители, первые результаты испытаний их радуют. Шина по своим показателям ничем не уступает аналогичным шинам известной фирмы «Гудьир».

Справка «БДГ».

Деловое партнерство связывает комбинат «Белшина» и АО «АвтоВАЗ» с 1995 года. Именно в этом году белорусские шинники заключили с тольяттинским предприятием контракт на поставку более 3 млн шин, который успешно выполнялся. В октябре 1997 года контракт был продлен.

Бизнес и право

ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ОБОЗРЕНИЕ 5 МАРТА 1998г.

МНЕНИЕ

ДЕКРЕТОВ ВСЕ БОЛЬШЕ — ВАЛЮТЫ ВСЕ МЕНЬШЕ

Александр ШЕВЦОВ, юрист

4 февраля 1998 года президентом были внесены изменения и дополнения в Декрет N1 от 5 февраля 1997 года, который в результате стал называться «О мерах по обеспечению порядка при осуществлении валютных операций». В преамбуле документа указано его назначение: упорядочение валютных операций и усиление ответственности за нарушение валютного законодательства. Как следует из текста, декрет является временным. Право же на издание временных декретов, имеющих силу закона, предоставляет президенту только статья 101 Конституции РБ от 24 ноября 1996 года. К сожалению, в ней не указывается максимальный срок действия таких декретов, поэтому в настоящее время они могут сохранять силу до их отмены, то есть неопределенное время. Следовательно, так называемый временный декрет ничем не отличается от постоянного.



Следует обратить внимание, что изменения и дополнения внесены в Декрет N1 через год со дня его появления. Затем они должны быть рассмотрены Палатой представителей и Советом Республики. Необходимость появления этого документа объясняется отказом президентской команды от принципов рыночной экономики и возвращением к административно-командной системе управления. Попытки регулировать курс иностранной валюты указами оказались неудачными — в обменных пунктах спрос на иностранную валюту во много раз превысил предложение. То есть государство оказалось не в состоянии обеспечить своих граждан необходимым количеством иностранной валюты. Вместо того, чтобы проанализировать ситуацию и разобраться в экономических причинах, президент в начале прошлого года подписал декрет, в котором вся вина государства перекладывается на граждан.

В соответствии с документом при покупке иностранной валюты должна проводиться регистрация паспортных данных граждан. Это существенно ограничивает прежде всего дееспособность несовершеннолетних в возрасте от пятнадцати до восемнадцати лет, которые *«вправе самостоятельно совершать мелкие бытовые сделки, распоряжаться своим заработком или стипендией, осуществлять авторские и изобретательские права на свои произведения, изобретения, рационализаторские предложения и промышленные образцы, права на свои открытия»* (ст.14 Гражданского кодекса РБ). Таким образом, ограничение дееспособности несовершеннолетних в декрете противоречит прежде всего Всеобщей декларации прав человека, преамбула которой устанавливает, что права человека должны охраняться властью закона. Статья 7 декларации также провозглашает, что все люди равны перед законом и имеют право на равную защиту закона. Тем более, что *«Республика Беларусь признает приоритет общепризнанных принципов международного права и обеспечивает соответствие им законодательства»* (ст.8 Конституции РБ от 24 ноября 1996 г.).

Декрет устанавливает административную ответственность за его нарушение в виде штрафа в размере от 35 до 300 минимальных заработных плат (с изменениями и дополнениями) или административного ареста. А если государству в связи с нарушением юридическим или физическим лицом порядка осуществления валютных операций нанесен ущерб, то он должен быть возмещен в десятикратном размере. Возникает вопрос: является ли такая суровая административная ответственность законной и не установлен ли настоящим декретом новый вид налога на граждан?

В соответствии с внесенными изменениями и дополнениями от 4 февраля 1998 г. *«порядок производства по делам об административных правонарушениях, предусмотренных настоящим декретом, осуществляется в соответствии с Кодексом Республики Беларусь об административных правонарушениях»*. Но статья 22 этого кодекса устанавливает, что *«административное взыскание является мерой ответственности и применяется в целях воспитания лица, совершившего административное правонарушение»*. При этом *«штраф, налагаемый на граждан за административные правонарушения, как правило, не может превышать десятикратного размера минимальной заработной платы, а на должностных лиц — пятидесятикратного размера минимальной заработной платы»* (ст.26 Кодекса Республики Беларусь об административных правонарушениях).

Проанализируем установленный декретом размер административной ответственности. Одна минимальная заработная плата составляет BLR 250 тыс. Допустим, что месячная заработная плата равна BLR 4 млн (хотя реальная среднемесячная заработная плата всегда ниже среднестатистической). Тогда 300 минимальных заработных плат составят: 300 х BLR 250 тыс. = BLR 75 млн.

За какое время можно выплатить эту сумму? Допустим, что наказанный гражданин из месячной заработной платы (BLR 4 млн) половину отдает на возмещение штрафа. Тогда срок выплаты составит: BLR 75 млн : BLR 2 млн = 37,5 месяца, то есть более трех лет. Следовательно, наложение в соответствии с декретом административного взыскания в размере 300 минимальных заработных плат делает гражданина должником государства на срок более трех лет. А если он является безработным — как он может выплатить такой штраф? А может, гражданина спровоцировали на нарушение работники органов внутренних дел?

Кроме этого, никак не может считаться законной предусмотренная декретом конфискация и обращение в доход республиканского бюджета иностранной валюты и других денежных средств, находящихся у лица, попавшего под действие данного декрета. Для этого нужно доказать, что иностранная валюта является *«орудием совершения или непосредственным объектом административного правонарушения»* (ст.28 Кодекса РБ об административных правонарушениях).

Изменения и дополнения в рассматриваемый декрет конкретизируют, что *«административный арест, предусмотренный подпунктами 2.1-2.5 пункта 2 настоящего Декрета, назначается районным (городским) судом (судьей)»*. То есть органы Комитета государственного контроля, государственные налоговые органы и органы внутренних дел вправе рассматривать дела об указанных в декрете административных правонарушениях и налагать административные взыскания, за исключением административного ареста.

Возникает также вопрос о том, как могут применяться указанные меры административной ответственности в рамках исполнения Договора о Союзе Беларуси и России от 2 апреля 1997 года. Ведь Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях устанавливает значительно меньшее административное взыскание за незаконные операции с иностранной валютой. Гражданский кодекс Республики Беларусь не определяет, что в регулируемых гражданским законодательством отношениях может участвовать Республика Беларусь, в отличие от Гражданского кодекса Российской Федерации, для которой установлено это правило. Значит, белорусские граждане не могут предъявить иск непосредственно к государству за вмешательство в их гражданские правоотношения, которые приводят к ущемлению их прав и свобод. Ведь данным декретом государство берет на себя обязательство обеспечить законное и свободное приобретение гражданами иностранной валюты, но на деле, наоборот, лишает их такой возможности.

Таким образом, содержание рассматриваемого декрета никак не может соответствовать и статье 29 Всеобщей декларации прав человека, согласно которой *«при осуществлении своих прав и свобод каждый человек должен подвергаться только таким ограничениям, какие установлены законом исключительно с целью обеспечения должного признания и уважения прав и свобод других и удовлетворения справедливых требований морали, общественного порядка и общего благосостояния в демократическом обществе»*. В большей степени суть декрета соответствует наставлениям философа эпохи Возрождения Никколо Макиавелли. В своем произведении «Государь» он учил: *«...обиды нужно наносить разом: чем меньше их распробуют, тем меньше от их вреда; благодеяния же полезно оказывать мало-помалу, чтобы их распробовали как можно лучше»*.

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

СОВЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 05.02.98 г. N 178 «О перечне предприятий машиностроения и металлообработки с длительным сроком изготовления продукции»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 06.02.98 г. N 181 «О заключении Протокола о сотрудничестве между Министерством иностранных дел Республики Беларусь и Министерством иностранных дел Арабской Республики Египет»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 06.02.98 г. N 182 «О порядке выдачи администрациями свободных экономических зон пропусков на право внеочередного въезда (входа) на территорию пунктов пропуска через Государственную границу Республики Беларусь»**

Администрациям свободных экономических зон предоставлено право выдачи пропусков, позволяющих въезжать на территорию пунктов пропуска через Государственную границу Республики Беларусь вне очереди.

Квартальные и годовые пропуски выдаются по усмотрению администрации свободной экономической зоны на основании письменного заявления-ходатайства, разовые пропуски — при устном обращении к следующим лицам:

— руководителям субъектов хозяйствования и физическим лицам, зарегистрированным в качестве резидентов свободной экономической зоны;

— членам иностранных делегаций, ведущим переговоры с субъектами хозяйствования Республики Беларусь и заинтересованным в реализации инвестиционных проектов на территории свободной экономической зоны.

Плата за выдачу пропусков не взимается.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 6.02.98 г. N 183 «Аб падпісанні Пратакола паміж Урадам Рэспублікі Беларусь і Урадам Рэспублікі Малдова аб выключэннях з рэжыму вольнага гандлю да Пагаднення паміж Урадам Рэспублікі Беларусь і Урадам Рэспублікі Малдова аб вольным гандлі»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 6.02.98 г. N 184 «О подписании Протокола между Правительством Республики Беларусь и Правительством Республики Молдова о торгово-экономическом сотрудничестве на 1998 год»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 6.02.98 г. N 185 «Аб падпісанні Пратакола паміж Урадам Рэспублікі Беларусь і Урадам Рэспублікі Малдова аб унясенні дапаўнення ў Пагадненне паміж Урадам Рэспублікі Беларусь і Урадам Рэспублікі Малдова аб вольным гандлі»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 6.02.98 г. N 186 «Вопросы Полномочного представителя Президента Республики Беларусь в органах Союза Беларуси и России, органах управления интеграцией Республики Беларусь, Республики Казахстан, Кыргызской Республики и Российской Федерации, органах Содружества Независимых Государств и в Правительстве Российской Федерации — заместителя премьер-министра Республики Беларусь»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 07.02.98 г. N 189 «О некоторых вопросах применения упрощенной системы налогообложения для субъектов малого предпринимательства на 1998 год»**

Постановлением утверждены Порядок зачета сумм единого налога и платы за патент, внесенных субъектами малого предпринимательства, применяющими упрощенную систему налогообложения, при их переходе на общий порядок налогообложения, а также Методика определения стоимости патентов субъектов малого предпринимательства, применяющих упрощенную систему налогообложения.

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 31 декабря 1997 г. «Об упрощенной системе налогообложения для субъектов малого предпринимательства на 1998 год» патент представляет собой документ, удостоверяющий право применения в 1998 году упрощенной системы налогообложения.

Стоимость патентов субъектов малого предпринимательства, применяющих упрощенную систему налогообложения, определяется и устанавливается областными (Минским городским) Советами депутатов или уполномоченными ими соответствующими исполнительными и распорядительными органами в зависимости от вида экономической деятельности налогоплательщика.

Годовая стоимость патента рассчитывается исходя из 10 процентов от валовой выручки (валового дохода), полученной в 1997 году в среднем субъектами малого предпринимательства, осуществляющими деятельность на соответствующей административной территории.

Годовая стоимость патента не может превышать величины, равной 10 процентам от 10 тыс. минимальных заработных плат, установленных в данный период.

По видам экономической деятельности, по которым уплата налога на прибыль и подоходного налога производится в фиксированных (твердых) суммах, годовая стоимость патента не может быть ниже годового размера фиксированных сумм налога на прибыль и твердых сумм подоходного налога.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 07.02.98 г. N 192 «О сохранении процентной ставки за пользование валютным кредитом»**

Министерству финансов Республики Беларусь разрешено сохранить ставку за пользование валютным кредитом, выделенным могилевскому заводу «Электродвигатель» в 1995 году за счет средств второй транши займа Фонда системных преобразований, предоставленного правительству Республики Беларусь Международным валютным фондом, в размере 7,6 процента годовых.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 07.02.98 г. N 193 «О продлении производственному объединению «Минский тракторный завод» срока погашения валютного кредита»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 07.02.98 г. N 194 «О зачете задолженности в республиканский бюджет арендного предприятия «Минский подшипниковый завод»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 07.02.98 г. N 195 «О внесении изменений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 12 июня 1995 г. N 296»**

Изменения вносятся в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 12 июня 1995 г. N 296 «О мерах по обеспечению эффективного использования имущества, находящегося в собственности Республики Беларусь».

Согласно изменениям представителям государства в органах управления акционерных обществ как открытого, так и закрытого типа, в которых Республике Беларусь принадлежит контрольный пакет акций, следует внести изменения в учредительные документы этих обществ и предусмотреть ими, что акционерное общество не вправе выступать гарантом или поручителем перед банками - кредиторами юридических лиц негосударственной формы собственности и физическими лицами по исполнению этими лицами своих обязательств возврата полученных кредитов.

До внесения изменений названное поручение относилось только к представителям государства в открытых акционерных обществах.

Кроме того, установлено, что имущество, находящееся в собственности Республики Беларусь, вносится в качестве вклада в уставные фонды юридических лиц (ОАО, ЗАО, ООО и ОДО) при условии, что в учредительных документах создаваемых юридических лиц участники предусмотрели положение о запрещении обществу выступать гарантом и поручителем третьих лиц перед банками по возврату кредитов.

Данное условие касается имущества, находящегося как в республиканской, так и коммунальной собственности.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 7.02.98 г. N 196 «Об оценке долгосрочных финансовых вложений»**

Установлено, что при преобразовании государственных и арендных предприятий в открытые акционерные общества в процессе разгосударствления и приватизации государственной собственности, выкупе переданного в аренду государственного имущества, а также приватизации предприятий через аукцион и конкурс должна производиться оценка долгосрочных финансовых вложений в уставные фонды создаваемых юридических лиц.

Оценочная стоимость долгосрочных финансовых вложений предприятия, подлежащего разгосударствлению или приватизации, определяется исходя из его доли в уставном фонде юридических лиц по балансовой стоимости имущества этих лиц на 1 января года, в котором принимается решение о разгосударствлении или приватизации предприятия.

Министерству финансов в 2-месячный срок дано поручение определить порядок отражения в бухгалтерском учете операций по оценке долгосрочных финансовых вложений.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 7.02.98 г. N 198 «О Соглашении между Правительством Республики Беларусь и Российским информационным агентством «Интерфакс» об условиях пребывания и деятельности в Республике Беларусь иностранного предприятия «Интерфакс-Запад»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 7.02.98 г. N 199 «О Республиканской программе создания сельскохозяйственной техники, машин и оборудования для производства и переработки сельскохозяйственной продукции на 1998-2000 годы»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 7.02.98 г. N 200 «Аб падпісанні Пратакола аб супрацоўніцтве паміж Міністэрствам замежных спраў Рэспублікі Беларусь і Міністэрствам замежных спраў Ліванскай Рэспублікі»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 7.02.98 г. N 201 «Об утверждении перечня строек и объектов для республиканских государственных нужд, финансируемых в 1998 году за счет средств республиканского бюджета, предусмотренных на ликвидацию последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 9.02.98 г. N 202 «О финансировании президентской программы «Бытовая электроника»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 10.02.98 г. N 203 «О комиссиях по сдаче в аренду государственного имущества»**

Одобрено разработанное Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации и согласованное с облисполкомами и Минским горисполкомом Положение о комиссии по сдаче в аренду государственного имущества.

Местным исполнительным и распорядительным органам рекомендовано использовать указанное Положение при продлении (возобновлении) действующих договоров аренды предприятий, учреждений, организаций, структурных единиц объединений, структурных подразделений предприятий, находящихся в коммунальной собственности.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 10.02.98 г. N 204 «Об изменении порядка внесения платежей в бюджет и внебюджетные фонды для Гомельского радиозавода»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 10.02.98 г. N 205 «О назначении Представителя Правительства Республики Беларусь в правлении Комитета по сотрудничеству в области нераспространения ядерного оружия»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 10.02.98 г. N 206 «Об изменении в составе коллегии Министерства статистики и анализа»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 10.02.98 г. N 207 «О передаче объектов военных городков в коммунальную собственность»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 10.02.98 г. N 208 «О проведении переговоров и заключении Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Государства Израиль о торговом и экономическом сотрудничестве»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.98 г. N 209 «О передаче детских центров медико-социальной реабилитации Белорусского общества инвалидов»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.98 г. N 210 «О специальных домах-интернатах для престарелых и инвалидов»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.98 г. N 211 «О выделении Белорусскому государственному научно-производственному концерну порошковой металлургии средств из республиканского бюджета»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.98 г. N 212 «О выделении Национальной академии наук Беларуси средств из республиканского бюджета»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.98 г. N 213 «О реализации инвестиционного проекта государственного предприятия «Национальный аэропорт Минск»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.98 г. N 214 «О проведении переговоров по заключению Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Республики Индия о военном сотрудничестве»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.98 г. N 215 «О продлении Департаменту внешних связей Белорусского Экзархата срока возврата бюджетной ссуды»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.98 г. N 216 «О выдаче правительственной гарантии производственному объединению «Белорусский автомобильный завод»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.98 г. N 217 «О государственной аттестации санаторно-курортных и оздоровительных учреждений»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.98 г. N 218 «Об изменении порядка внесения платежей в бюджет, государственные целевые бюджетные и внебюджетные фонды для предприятий производственного объединения «Гомсельмаш»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12.02.98 г. N 219 «О внесении дополнения в Регламент Совета Министров Республики Беларусь»**

Установлено, что в случаях, когда в заседаниях Совета Министров и его президиума предполагается участие президента Республики Беларусь, материалы к заседанию должны быть направлены в администрацию президента Республики Беларусь за 7 дней до заседания.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12.02.98 г. N 220 «Об оказании гуманитарной помощи Кыргызской Республике»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12.02.98 г. N 221 «О внесении дополнения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 28 ноября 1997 г. N 1563»**

Внесены изменения в Перечень сохраняющих силу решений правительства Республики Беларусь о предоставлении налоговых и таможенных льгот, утвержденный постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 28 ноября 1997 г. N 1563.

Оставлено в силе распоряжение Кабинета Министров Республики Беларусь от 12 июня 1996 г. N 570р «Об освобождении от обложения таможенной пошлиной и налогом на добавленную стоимость машин, оборудования и материалов, ввозимых на территорию Республики Беларусь для снижения использования в производстве озоноразрушающих веществ».

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12.02.98 г. N 223 «Об изменении состава коллегии Министерства экономики Республики Беларусь»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12.02.98 г. N 224 «О внесении изменения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 24 ноября 1997 г. N 1553»**

Согласно изменениям в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 24 ноября 1997 г. N 1553 «О квотах на импорт алкогольных изделий и спирта этилового из пищевого сырья и об их стоимости на 1998 год» без наличия квот и лицензий на импорт осуществляется ввоз алкогольных изделий, классифицируемых в Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности СНГ, а также сусла виноградного и изделий в сосудах емкостью 10 литров и более из кода 2204, изделий в сосудах емкостью 10 литров и более из кода 2205.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 12.02.98 г. N 225/1 «О внесении изменений в постановление Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 1 октября 1997 г. N 1305/23»**

В соответствии с изменениями в постановление Совета Министров Республики Беларусь и Наци-

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

СОВЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

онального банка Республики Беларусь от 1 октября 1997 г. N 1305/23 «О рынке государственных краткосрочных облигаций Республики Беларусь и ценных бумаг Национального банка» действие указанного постановления распространяется на сделки с любыми ценными бумагами, за исключением именных приватизационных чеков.

Это означает, что право осуществлять деятельность по организации вторичного рынка государственных ценных бумаг и ценных бумаг Национального банка принадлежит государственному учреждению «Межбанковская валютная биржа».

Обращение вновь выпускаемых государственных ценных бумаг и ценных бумаг Национального банка на вторичном рынке возможно только через торговую систему ГУ «Межбанковская валютная биржа».

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12.02.98 г. N 226 «Об изменении порядка внесения платежей в бюджет и внебюджетные фонды для могилевского завода «Зенит»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12.02.98 г. N 227 «О внесении вклада в уставный фонд создаваемого совместного белорусско-чешского предприятия «Чебел»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 13.02.98 г. N 229 «О проведении переговоров по заключению Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Ливанской Республики об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 13.02.98 г. N 230 «О проведении переговоров по заключению Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Азербайджанской Республики об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 13.02.98 г. N 233/2 «О некоторых мерах по обеспечению валютными средствами отдельных субъектов хозяйствования»**

Принято предложение ПО «Беларуськалий» о продаже Национальному банку дополнительно в 1998 году 10 процентов средств в свободно конвертируемой валюте по курсу торгов Межбанковской валютной биржи на день продаж.

Приобретенные валютные средства будут направлены Национальным банком предприятиям Министерства сельского хозяйства и продовольствия для использования их на нужды сельскохозяйственного комплекса.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 13.02.98 г. N 237/3 «Об освобождении Могилевского завода транспортного машиностроения от обязательной продажи российских рублей»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 13.02.98 г. N 238 «О заключении Соглашения между Министерством финансов Республики Беларусь и Министерством финансов Венгерской Республики о сотрудничестве»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 13.02.98 г. N 239 «Об изменении порядка внесения платежей в бюджет, государственные целевые бюджетные и внебюджетные фонды для народного предприятия «Брестсельмаш»**
- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 13.02.98 г. N 240/4 «Постановление Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь «О внесении дополнения в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 2 октября 1996 г. N 647/9»**

Перечень банков, уполномоченных обслуживать государственные программы, а также открывать счета государственным органам и юридическим лицам, основанным на государственной собственности, дополнен позицией «Филиал Московского акционерного банка содействия предпринимательству в г.Минске».

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 16.02.98 г. N 243 «О внесении изменения в Положение о порядке и условиях исчисления стажа работы в качестве служащего государственного аппарата»**

Согласно изменениям в стаж работы в качестве служащего государственного аппарата также включается работа на профессиональной основе в аппаратах ЦК КПСС, компартий союзных республик, обкомов, горкомов и райкомов Коммунистической партии Белоруссии до 28 июля 1990 г. на должностях, не связанных с техническим обслуживанием и обеспечением функционирования указанных аппаратов.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 16.02.98 г. N 244 «О внесении изменения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 8 июля 1992 г. N 417»**

В соответствии с изменениями в постановление Совета Республики Беларусь от 8 июля 1992 г. N 417 «Об утверждении ставок сборов с владельцев транспортных средств за услуги (работы), оказываемые Государственной автомобильной инспекцией Министерства внутренних дел» остаток средств на специальном счете ГАИ, не использованных на конец квартала, перечисляется в доход республиканского бюджета.

До внесения изменений оставшиеся денежные суммы разрешалось использовать и в последующем квартале для компенсации расходов по изготовлению номерных знаков, водительских удостоверений и т.п.

- **Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 16.02.98 г. N 246 «О передаче Министерством обороны Белорусскому республиканскому обществу спасения на водах технических средств»**

ПРЕЗИДЕНТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

- **Указ Президента Республики Беларусь от 11.02.98 г. N 71 «Об образовании Государственного комитета финансовых расследований Республики Беларусь»**

На базе главного управления налоговых расследований Государственного налогового комитета образован Государственный комитет финансовых расследований Республики Беларусь, основными задачами которого являются предупреждение, выявление и пресечение правонарушений в сфере применения законодательства о предпринимательстве и налогах; производство дознания и предварительного следствия по делам о нарушениях законодательства о предпринимательстве и налогах и другим делам, отнесенным законом к его ведению.

ПАРЛАМЕНТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

- **Постановление Президиума Совета Республики Национального Собрания Республики Беларусь от 10.02.98 г. N 41-ПСР «Об урегулировании порядка опубликования законов и других нормативных актов Республики Беларусь»**

Принято решение об обращении к президенту Республики Беларусь с просьбой об издании указа, которым бы регламентировался порядок опубликования законов и других нормативных актов Республики Беларусь.

В Совет Министров будет внесено предложение об издании еженедельного приложения-вкладыша «Заканадаўчы веснік» в газете «Звязда».

- **Постановление Президиума Совета Республики Национального Собрания Республики Беларусь от 10.02.98 г. N 42-ПСР «Об информационно-аналитических материалах по итогам работы третьей сессии Совета Республики Национального собрания Республики Беларусь (2 октября — 20 декабря 1997 года)»**
- **Постановление Президиума Совета Республики Национального Собрания Республики Беларусь от 10.02.98 г. N 44-ПСР «О работе с обращениями граждан в Совете Республики Национального собрания Республики Беларусь в 1997 году»**
- **Постановление Президиума Совета Республики Национального Собрания Республики Беларусь от 10.02.98 г. N 45-ПСР «О представительстве членов Совета Республики в Национальной группе Республики Беларусь в Межпарламентском Союзе»**

НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ МИНИСТЕРСТВ И ВЕДОМСТВ

МИНИСТЕРСТВО ТРУДА

- **«О совершенствовании оплаты труда работников бюджетной сферы на основе новой редакции Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь» от 09.01.98 г. N 1. Гос. рег. N 2249 от 23.01.98 г.**

Постановлением утверждена Единая тарифная сетка работников Республики Беларусь, условия оплаты труда и распределение работников бюджетной сферы по тарифным разрядам в соответствии с ЕТС и квалификационными требованиями.

Ежемесячные доплаты к тарифным ставкам и окладам, рассчитанным в соответствии с установленной Советом Министров Республики Беларусь тарифной ставкой первого разряда и коэффициентами Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь, работникам предприятий, учреждений и организаций, финансируемых из бюджета, утверждены в следующих размерах:

с 1-го до 2-го разряда — 150 000 рублей;
со 2-го до 3-го разряда — 135 000 рублей;
с 3-го до 4-го разряда — 130 000 рублей;
с 4-го до 5-го разряда — 85 000 рублей;
с 5-го до 6-го разряда — 45 000 рублей;
с 6-го до 7-го разряда — 10 000 рублей.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК

- **«О дополнении к отчетам по формам 1018, 1019, 2205 и 2206» от 13.02.98 г. N 34-19/56**

Сообщается, что в случае непредоставления субъектами хозяйствования в отчетом периоде полной информации о платежах товарного и нетоварного характера между резидентами и нерезидентами республики (отсутствие паспорта сделки, контракта, договора, кода валюты платежа, назначения платежа и т.д.) информацию об этих платежах следует сообщать в произвольной форме на бумажном носителе не позднее 15 числа месяца, следующего за отчетным, в отдел статистики и анализа платежного баланса Национального банка Республики Беларусь.

Национальным банком принят регламент получения и обработки отчетности по формам 1018, 1019, 2205 и 2206. Согласно этому регламенту в случае, если отдел статистики и анализа платежного баланса обнаружит ошибки в отчетах банков, выдача банкам рекомендаций по исправлению отчетов производится не позднее 17-го банковского дня месяца, следующего за отчетным.

- **«О расчетах по маржинальным сделкам» от 17.02.98 г. N 31-06/894**

Разрешено проведение неттинговых расчетов — расчетов в сумме итоговой разницы встречных обязательств — при осуществлении банками на внутреннем валютном рынке Республики Беларусь валютно-обменных операций маржинального характера.

- **«Основные требования при использовании банками централизованных ресурсов» от 17.02.98 г. N 11**

Документ устанавливает основные требования к операциям кредитования сельскохозяйственных предприятий при подготовке и проведении весенних полевых работ, а также особенности выдачи кредитов на закупку сельскохозяйственной продукции.

- **«О Положении о банковском кредите» от 28.01.98 г. N 04-12/29**

Данный документ представляет собой сопроводительное письмо к Положению о банковском кредите от 7.04.1995 N 519, переработанному с учетом внесенных изменений Дополнением 1 от 18.06.1996 N 744 и Дополнением 2 от 12.12.1997 N 991.

- **«О проведении переоценки основных фондов, незавершенного строительства и не установленного оборудования» от 29.01.98 г. N 20-02/67**

В письме содержится поручение Главным управлениям Национального банка Республики Беларусь и банкам провести переоценку основных фондов, незавершенного строительства и не установленного оборудования в соответствии с приказами министра статистики и анализа Республики Беларусь от 30.12.1997 N 317 «О проведении переоценки основных фондов по состоянию на 1 января 1998 года» и от 13.01.1998 N 12 «О проведении переоценки незавершенного строительства и неустановленного оборудования предприятиями и организациями по состоянию на 1 января 1998 года».

- **«Положение об оплате труда, материальном стимулировании и других социальных выплатах работников банков» от 02.02.98 г. N 9**

Утверждено Положение об оплате труда, материальном стимулировании и других социальных выплатах работников банков, которым установлен порядок определения размера заработной платы работников банков и условия его повышения.

- **«Об оплате труда» от 03.02.98 г. N 07-46/27**

В связи с изменением Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь и тарифной ставки первого разряда, утверждением новой редакции Положения об оплате труда, материальном стимулировании и других социальных выплатах работников банков от 02.02.1998 N 9 с 1 января 1998 г. установлены размеры:

— повышающего коэффициента к должностным окладам (тарифным ставкам) работников банков — до 1,35;

— предельной суммы средств на оплату труда (13% — банкам, относящимся к I группе по оплате труда, 12% — для остальных банков).

- **«Об отчислениях в гарантийный фонд защиты вкладов и депозитов физических лиц» от 03.02.98 г. N 23-09/57**

На 1998 год установлен норматив отчислений в гарантийный фонд от общей суммы вкладов и депозитов населения в банке в размере 0,1 процента.

Сообщается, что суммы, излишне перечисленные банками в гарантийный фонд с начала текущего года, будут зачтены в полном объеме в счет предстоящих платежей.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ

- **«Методические указания о порядке исчисления и уплаты акцизов» от 28.01.98 г. N 6. Гос. рег. N 2272 от 02.02.98 г.**

Методические указания изданы на основании Закона Республики Беларусь от 30 декабря 1997 года N 113-З «О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь «Об акцизах» и разъясняют положения указанного закона, касающиеся исчисления и уплаты акцизов.

- **«Об утративших силу нормативных актах» от 26.01.98 г. N 10. Гос. рег. N 2274 от 02.02.98 г.**

В связи с истечением срока действия признаны утратившими силу:

— Разъяснение «О ставках земельного налога с граждан» от 27.01.95 г. N 03/17, зарегистрированное в Реестре государственной регистрации 31.01.95 г., регистрационный N 732/12;

— Разъяснение «О применении ставок подоходного налога» от 04.04.96 г. N 03/45, зарегистрированное в Реестре государственной регистрации 10.04.96 г., регистрационный N 1385/12.

- **«О признании утратившими силу нормативных актов» от 22.01.98 г. N 8. Гос. рег. N 2278 от 03.02.98 г.**

Утратили силу следующие разъяснения:

— «Об исчислении налога на добавленную стоимость и акцизов по некоторым товарам от 20.12.94 г. N 02-01/4323;

— «Об исчислении налога на добавленную стоимость и акцизов» от 4.05.95 г. N 02/75.

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ

- **«Дапаўненне ў Інструкцыю аб парадку пераводу, аднаўлення і адлічэння навучэнцаў дзяржаўных сярэдніх спецыяльных навучальных устаноў, зацверджаную загадам міністра адукацыі Рэспублікі Беларусь ад 25 красавіка 1994 г. N 118 (рэгістрацыйны N 335/12 ад 26.04.94 г.)» от 28.01.98 г. N 30. Гос. рег. N 2275 от 02.02.98 г.**

ДОКУМЕНТ

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ О ПОРЯДКЕ БУХГАЛТЕРСКОГО

(Утв. Министерством финансов Республики Беларусь 30.01.1998 г. № 2)

1. Общие положения

1.1. Организация бухгалтерского учета лизинговых операций осуществляется в соответствии с Законом Республики Беларусь «О бухгалтерском учете и отчетности» (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1994г., № 34, ст. 566, Ведамасці Нацыянальнага сходу Рэспублікі Беларусь, 1997г., № 27, ст. 468), Положением о лизинге на территории Республики Беларусь, утвержденным постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 31.12.97г. № 1769 «О лизинге на территории Республики Беларусь», другими актами законодательства, а также настоящими указаниями.

1.2. Лизинговая деятельность — это деятельность, связанная с приобретением одним юридическим лицом за собственные или заемные средства объекта лизинга в собственность и передачей его другому субъекту хозяйствования на срок и за плату во временное владение и пользование с правом или без права выкупа.

1.3. Объект лизинга — любое движимое и недвижимое имущество, относящееся по установленной классификации к основным фондам, а также программные средства и рабочие инструменты(свыше десяти минимальных заработных плат за единицу либо комплект независимо от срока службы или стоимостью до десяти минимальных заработных плат за единицу либо комплект со сроком службы свыше одного года), обеспечивающие функционирование переданных в лизинг основных фондов. Объект лизинга является собственностью лизингодателя в течение договора лизинга.

1.4. Объектом лизинга не может быть имущество, используемое для личных (семейных) или бытовых нужд, земельные участки, другие природные объекты, а также иное имущество в соответствии с законодательством.

1.5. В зависимости от условий возмещения лизингодателю лизингополучателем затрат и перехода права собственности на объект лизинга от лизингодателя к лизингополучателю лизинг подразделяется на:

1.5.1. Финансовый, при котором лизинговые платежи в течение договора лизинга, заключенного на срок не менее одного года, возмещают лизингодателю стоимость объекта лизинга в размере не менее 75 процентов его первоначальной (восстановительной) стоимости независимо от того, будет ли сделка завершена выкупом объекта лизинга лизингополучателем, его возвратом или продлением договора лизинга на других условиях;

1.5.2. Оперативный лизинг, при котором лизинговый платеж в течение договора лизинга возмещает лизингодателю стоимость объекта лизинга в размере менее 75 процентов его первоначальной (восстановительной) стоимости. По истечении договора лизинга лизингополучатель возвращает лизингодателю объект лизинга.

1.6. Балансовый учет объекта лизинга и учет начисленного по нему износа, независимо от вида лизинга, осуществляет лизингодатель либо лизингополучатель в зависимости от того, на кого условиями договора возложено ведение балансового учета. Сторона, на которую условиями договора возложено ведение балансового учета, уплачивает имущественные платежи по объекту лизинга.

1.7. Амортизационные отчисления по объекту лизинга производятся лизингополучателем в течение договора лизинга в размерах и в периоды, установленные договором, включаются в состав себестоимости продукции (работ, услуг) по элементу «Амортизация основных фондов» (по элементу «Прочие затраты», если объектом лизинга являются программные средства (продукты) и не исключаются из облагаемого оборота при исчислении налога на добавленную стоимость. Если условиями договора на период его действия не определен размер начисляемого износа по объекту лизинга, то амортизационные отчисления (износ) производятся в размерах и в соответствии с едиными нормами и правилами.

1.8. Объект лизинга в период действия договора лизинга не подлежит переоценке.

2. Бухгалтерский учет у лизингодателя

2.1. Затраты, связанные с осуществлением капитальных вложений в приобретение объекта лизинга, при получении его от продавца (поставщика) отражаются по дебету счета 08 «Капитальные вложения», субсчет «Приобретение объектов лизинга» на основании накладной (акта сдачи-приемки) и кредиту счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками».

2.2. При передаче лизингополучателю объект лизинга приходуется на счет 01 «Основные средства», субсчет «Объекты лизинга», 04 «Нематериальные активы», субсчет «Объекты лизинга» в корреспонденции со счетом 08 «Капитальные вложения», субсчет «Приобретение объектов лизинга» на сумму капитальных вложений.

2.3. Для осуществления лизинговой деятельности лизингодатель пользуется собственными или заемными средствами для финансирования приобретения объекта лизинга у продавца (поставщика). Получение заемных средств отражается в бухгалтерском учете по дебету счетов учета денежных средств и расчетов с поставщиками и подрядчиками (51 «Расчетный счет», 52 «Валютный счет», 55 «Специальные счета в банках», 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками») и кредиту счетов учета заемных средств(90 «Краткосрочные кредиты банков», 92 «Долгосрочные кредиты банков», 94 «Краткосрочные займы», 95 «Долгосрочные займы»).При погашении задолженности по кредитам банков и обязательств перед другими предприятиями дебетуются счета учета заемных средств (90 «Краткосрочные кредиты банков», 92 «Долгосрочные кредиты банков», 94 «Краткосрочные займы», 95 «Долгосрочные займы») и кредитуются счета учета денежных средств (51 «Расчетный счет», 52 «Валютный счет», 55 «Специальные счета в банках»).

2.4. Затраты лизингодателя некапитального характера по осуществлению лизинговой и иной деятельности формируются в общеустановленном порядке по дебету счета 20 «Основное производство» в корреспонденции с кредитом соответствующих счетов (10, 12, 13, 31, 50, 51, 60, 61, 67, 68, 69, 70, 71, 89 и др.).

2.5. Причитающиеся к уплате проценты банку и другим предприятиям за пользование заемными ресурсами, взятыми на приобретение объекта лизинга, а также другие затраты, являющиеся инвестиционными расходами, учитываются по дебету счета 20 «Основное производство» в корреспонденции с кредитом счетов 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», 51 «Расчетный счет», 52 «Валютный счет», 55 «Специальные счета в банках». С момента перехода объекта лизинга в состав учета собственных основных средств (нематериальных активов) лизингодателя и использования его последним для собственных нужд, проценты по непогашенным кредитам (займам), взятым на приобретение таких объектов, уплачиваются лизингодателем за счет источников собственных средств.

2.6. Списание затрат по лизингу производится по дебету счета 46 «Реализация продукции (работ, услуг)» (или 45 «Товары отгруженные» — в зависимости от применяемой методики учета реализации) с кредита счета 20 «Основное производство».

2.7. Результат от реализации услуг по лизинговой деятельности списывается на счет 80 «Прибыли и убытки».

Передача объекта лизингополучателю и учет исполнения договора лизинга отражается в бухгалтерском учете у лизингодателя следующими записями.

2.8. Объект лизинга находится на балансе лизингодателя

2.8.1. Начисленная на основании договора лизинга сумма лизинговых платежей отражается в бухгалтерском учете по дебету счета 09 «Арендные обязательства к поступлению» в корреспонденции со счетом 83 «Доходы будущих периодов» — на всю сумму лизинговых платежей.

2.8.2. При поступлении лизинговых платежей от лизингополучателя дебетуются счета учета денежных средств (51 «Расчетный счет», 52 «Валютный счет», 55 «Специальные счета в банках») и кредитуется счет 09 «Арендные обязательства к поступлению» — на всю сумму лизинговых платежей. Одновременно производятся бухгалтерские записи:

— на сумму лизингового платежа, покрывающего первоначальную стоимость объекта лизинга, дебетуется счет 83 «Доходы будущих периодов» в корреспонденции с кредитом счета 80 «Прибыли и убытки» в составе внереализационных доходов;

— на сумму вознаграждения (дохода) лизингодателя, других инвестиционных расходов и сумму превышения контрактной стоимости объекта лизинга над первоначальной — по дебету счета 83 - «Доходы будущих периодов» и кредиту счета 46 «Реализация продукции (работ, услуг)».

2.8.3. Лизингодатель начисляет износ по объекту лизинга в сроки и пропорциях, определяемых в соответствии с условиями договора, но не свыше первоначальной стоимости объекта, который учитывается по дебету счета 80 «Прибыли и убытки» в составе внереализационных расходов в корреспонденции со счетом 02 «Износ основных средств», субсчет «Износ объектов лизинга», 05 «Износ нематериальных активов», субсчет «Износ объектов лизинга». Начисление износа по полностью амортизированным основным средствам и нематериальным активам не производится.

2.8.4. При передаче объекта лизинга в собственность лизингополучателя списание его стоимости производится по дебету счета 02 «Износ основных средств», субсчет «Износ объектов лизинга», 05 «Износ нематериальных активов», субсчет «Износ объектов лизинга», в корреспонденции с кредитом счетов 47 «Реализация и прочее выбытие основных средств», 48 «Реализация прочих активов» — на сумму начисленного по объекту износа; по дебету счетов 47 «Реализация и прочее выбытие основных средств», 48 «Реализация прочих активов», кредиту счетов 01 «Основные средства», субсчет «Объекты лизинга», 04 «Нематериальные активы», субсчет «Объекты лизинга» — на сумму первоначальной стоимости объекта лизинга, и дебету счета 83 «Доходы будущих периодов» и кредиту счетов 47 «Реализация и прочее выбытие основных средств», 48 «Реализация прочих активов» — на сумму выкупной стоимости объекта лизинга.

2.8.5. При возврате объекта лизингодателю на остаток начисленной ранее задолженности по лизинговым платежам производится сторнировочная запись по дебету счета 09 «Арендные обязательства к поступлению» и кредиту счета 83 «Доходы будущих периодов». Одновременно первоначальная стоимость объекта лизинга списывается с субсчета «Объекты лизинга» в дебет субсчета собственных основных средств внутри счета 01 «Основные средства», в дебет субсчета собственных нематериальных активов внутри счета 04 «Нематериальные активы»; сумма начисленного износа списывается с субсчета «Износ объектов лизинга» в кредит субсчета износа собственных основных средств внутри счета 02 «Износ основных средств», в кредит субсчета износа собственных нематериальных активов внутри счета 05 «Износ нематериальных активов».

2.8.6. При досрочном возврате объектов лизинга на сумму недополученных лизинговых платежей лизингодатель производит сторнировочную запись по дебету счета 09 «Арендные обязательства к поступлению» и кредиту счета 83 «Доходы будущих периодов».

2.9. Объект лизинга находится на балансе лизингополучателя

2.9.1. Передача объекта лизингополучателю отражается у лизингодателя записями по дебету счетов 47 «Реализация и прочее выбытие основных средств», 48 «Реализация прочих активов» в корреспонденции с кредитом счетов 01 «Основные средства», 04 «Нематериальные активы» — на сумму первоначальной стоимости объекта лизинга. Начисление задолженности на величину контрактной стоимости объекта производится по дебету счета 09 «Арендные обязательства к поступлению» и кредиту счетов 47 «Реализация и прочее выбытие основных средств», 48 «Реализация прочих активов». Сумма начисленного износа (по объектам, бывшим в эксплуатации) списывается в дебет счетов 02 «Износ основных средств», 05 «Износ нематериальных активов» с кредита счетов 47 «Реализация и прочее выбытие основных средств», 48 «Реализация прочих активов». Разница между контрактной и первоначальной стоимостью объекта лизинга относится в дебет счетов 47 «Реализация и прочее выбытие основных средств», 48 «Реализация прочих активов» в корреспонденции с кредитом счета 83 «Доходы будущих периодов».

2.9.2. Начисление задолженности по лизинговым платежам за вычетом сумм, покрывающих контрактную стоимость объекта, производится лизингодателем по дебету счета 09 «Арендные обязательства к поступлению» и кредиту счета 83 «Доходы будущих периодов».

2.9.3. При поступлении лизинговых платежей дебетуются счета учета денежных средств (51 «Расчетный счет», 52 «Валютный счет», 55 «Специальные счета в банках») и кредитуется счет 09 «Арендные обязательства к поступлению» — на всю сумму лизинговых платежей.

2.9.4. На сумму лизинговых платежей за вычетом первоначальной стоимости объекта дебетуется счет 83 «Доходы будущих периодов» и кредитуется счет 46 «Реализация продукции (работ, услуг)».

2.9.5. При передаче объекта в собственность лизингополучателю на сумму выкупной стоимости дебетуются счета учета денежных средств (51 «Расчетный счет», 52 «Валютный счет», 55 «Специальные счета в банках») и кредитуется счет 09 «Арендные обязательства к поступлению».

2.9.6. В случае возврата объекта лизингодатель приходует его на баланс:

на сумму остаточной стоимости — по дебету счета 01 «Основные средства», 04 «Нематериальные активы» с одновременным списанием задолженности лизингополучателя в кредит счета 09 «Арендные обязательства к поступлению»;

на сумму начисленного износа — по дебету счета 01 «Основные средства», 04 «Нематериальные активы» в корреспонденции со счетами 02 «Износ основных средств», 05 «Износ нематериальных активов».

2.9.7. При досрочном возврате объектов лизинга на сумму недополученных лизинговых платежей лизингодатель производит сторнировочную запись по дебету счета 09 «Арендные обязательства к поступлению» и кредиту счета 83 «Доходы будущих периодов».

3. Бухгалтерский учет у лизингополучателя

3.1. Объект лизинга находится на балансе лизингодателя.

3.1.1. Стоимость поступившего объекта лизинга лизингополучатель отражает по дебету забалансового счета 001 «Арендованные основные средства» по контрактной стоимости.

3.1.2. Расходы по монтажу и установке объекта лизинга лизингополучатель производит за счет источников собственных средств.

3.1.3. Лизинговые платежи входят в состав себестоимости продукции (работ, услуг) лизингополучателя в части стоимости объекта лизинга в размере начисляемого износа — по элементу «Амортизация основных фондов» (по элементу «Прочие затраты» в случае, если объектом лизинга являются программные средства(продукты) и не исключаются из налогооблагаемого оборота при исчислении налога на добавленную стоимость, в остальной сумме — по элементу «Прочие затраты». Если условиями договора на период его действия не определен размер начисляемого износа по объекту лизинга, то амортизационные отчисления (износ) производятся в размерах и в соответствии с едиными нормами и правилами.

3.1.4. Погашение контрактной стоимости объекта в сумме, превышающей размеры амортизационных отчислений по объекту лизинга и включенной в лизинговый платеж, рассматривается как авансовый выкуп объекта, не включается в состав затрат лизингополучателя и покрывается за счет источников собственных средств.

3.1.5. Начисление причитающихся лизингодателю платежей отражается по дебету счета 20 «Основное производство» по элементу «Амортизация основных фондов» — на сумму амортизационных отчислений; по элементу «Прочие расходы» — на сумму лизингового платежа за вычетом стоимости объекта лизинга, в корреспонденции со счетом 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами». Одновременно для создания амортизационного фонда в размере амортизационных отчислений дебетуется счет 88 «Фонды специального назначения», субсчет «Амортизационный фонд», в корреспонденции со счетом 86 «Резервный фонд», субсчет «Амортизационный фонд».

3.1.6. По мере уплаты лизинговых платежей дебетуется счет 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» в корреспонденции со счетами учета денежных средств (51 «Расчетный счет», 52 «Валютный счет», 55 «Специальные счета в банках»). Одновременно на сумму амортизационных отчислений отражается использование амортизационного фонда по дебету счета 86 «Амортизационный фонд» и кредиту счета 88 «Фонды специального назначения», субсчет «Амортизационный фонд».

3.1.7. В случае досрочной уплаты лизинговых платежей до истечения срока договора ли-

ДОКУМЕНТ

УЧЕТА ЛИЗИНГА

зинга начисленные платежи подлежат списанию в соответствии с установленной договором периодичностью в дебет счета 20 «Основное производство» по элементам «Амортизация основных фондов» и «Прочие расходы».

3.1.8. При передаче в собственность лизингополучателю объекта лизинга его стоимость списывается с кредита забалансового счета 001 «Арендованные основные средства». Оприходование объекта как собственного производится по дебету счетов 01 «Основные средства», 04 «Нематериальные активы» и кредиту счетов 02 «Износ основных средств», 05 «Износ нематериальных активов» — на сумму произведенных за период действия договора амортизационных отчислений; в дебет счетов 01 «Основные средства», 04 «Нематериальные активы» в корреспонденции с кредитом счета 08 «Капитальные вложения» — на сумму остаточной стоимости объекта лизинга. Использование амортизационного фонда отражается по дебету счета 86 «Резервный фонд», субсчет «Амортизационный фонд», в корреспонденции со счетом 88 «Фонды специального назначения», субсчет «Амортизационный фонд».

3.1.9. После перехода в собственность лизингополучателя объекта лизинга начисление износа по не полностью амортизированным объектам производится в соответствии с едиными нормами и правилами.

3.1.10. В случае возврата объекта лизингодателю его стоимость списывается с кредита забалансового счета 001 «Арендованные основные средства».

3.2. Объект лизинга находится на балансе лизингополучателя.

3.2.1. В течение срока договора лизинга объект лизинга является собственностью лизингодателя. Поступивший объект лизинга лизингополучатель приходует по дебету счетов 03 «Долгосрочно арендуемые основные средства», 04 «Нематериальные активы», субсчет «Объекты лизинга», в корреспонденции с кредитом счета 97 «Арендные обязательства» — на величину контрактной стоимости объекта.

3.2.2. Объекты лизинга, требующие монтажа, приходуются по дебету счета 07 «Оборудование к установке» в корреспонденции с кредитом счета 97 «Арендные обязательства» по контрактной стоимости.

3.2.3. При передаче оборудования в монтаж его стоимость списывается с кредита счета 07 «Оборудование к установке» в дебет счета 08 «Капитальные вложения». Расходы по монтажу и установке объектов лизинга относятся в дебет счета 08 «Капитальные вложения». По окончании монтажа оборудования и ввода его в эксплуатацию стоимость объекта списывается в дебет счета 03 «Долгосрочно арендуемые основные средства» с кредита счета 08 «Капитальные вложения». Начисление износа до момента ввода в эксплуатацию объекта не производится.

3.2.4. Причитающиеся лизингодателю лизинговые платежи за вычетом сумм, возмещающих стоимость объекта, отражаются по дебету счета 31 «Расходы будущих периодов» в корреспонденции со счетом 97 «Арендные обязательства».

3.2.5. По мере уплаты лизинговых платежей лизингодателю дебетуется счет 97 «Арендные обязательства» и кредитуются счета учета денежных средств (51 «Расчетный счет», 52 «Валютный счет», 55 «Специальные счета в банках»).

3.2.6. При наступлении срока, указанного в договоре, лизинговые платежи за исключением сумм, возмещающих стоимость объекта лизинга, лизингополучатель списывает в дебет счета 20 «Основное производство» по элементу «Прочие расходы» с кредита счета 31 «Расходы будущих периодов».

3.2.7. Лизингополучатель производит начисление износа по объекту в размерах и в сроки, предусмотренные договором лизинга, по дебету счета 20 «Основное производство» в корреспонденции с кредитом счетов 02 «Износ основных средств», субсчет «Износ объектов лизинга», 05 «Износ нематериальных активов», субсчет «Износ объектов лизинга». Одновременно для создания амортизационного фонда на сумму начисленного износа дебетуется счет 88 «Фонды специального назначения», субсчет «Амортизационный фонд», в корреспонденции с кредитом счета 86 «Резервный фонд», субсчет «Амортизационный фонд». При фактической уплате лизинговых платежей лизингодателю на сумму амортизационных отчислений в составе лизингового платежа дебетуется счет 86 «Резервный фонд» субсчет «Амортизационный фонд» и кредитуется счет 88 «Фонды специального назначения» субсчет «Амортизационный фонд».

3.2.8. При выкупе объекта в собственность лизингополучатель на сумму выкупной стоимости дебетует счет 97 «Арендные обязательства» и кредитует счета учета денежных средств (51 «Расчетный счет», 52 «Валютный счет», 55 «Специальные счета в банках»). Использование амортизационного фонда на сумму выкупной стоимости отражается по дебету счета 86 «Резервный фонд», субсчет «Амортизационный фонд», в корреспонденции со счетом 88 «Фонды специального назначения», субсчет «Амортизационный фонд».

3.2.9. Оприходование лизингополучателем объекта лизинга как собственного производится по дебету счетов 01 «Основные средства», 04 «Нематериальные активы», субсчет учета собственных нематериальных активов и кредиту счетов 03 «Долгосрочно арендуемые основные средства», 04 «Нематериальные активы», субсчет «Объекты лизинга», — на сумму контрактной стоимости объекта. Одновременно дебетуются счета 02, субсчет «Износ объектов лизинга», 05 «Износ нематериальных активов», субсчет «Износ объектов лизинга», и кредитуются счета 02, субсчет «Износ собственных основных средств», 05 «Износ нематериальных активов», субсчет учета износа собственных нематериальных активов.

3.2.10. В случае досрочной уплаты лизинговых платежей и возмещения выкупной стоимости объекта лизинга до истечения договора лизинга начисленные платежи подлежат списанию в соответствии с установленной договором периодичностью в дебет счета 20 «Основное производство» по элементам «Амортизация основных фондов» и «Прочие расходы».

3.2.11. В случае досрочного выкупа объекта лизинга в собственность лизингополучателя на сумму начисленных, но невыплаченных платежей делается сторнировочная запись по дебету счета 31 «Расходы будущих периодов» и кредиту счета 97 «Арендные обязательства». После перехода в собственность лизингополучателя начисление износа по не полностью амортизированным объектам производится в соответствии с едиными нормами и правилами.

3.2.12. Возврат объекта лизинга лизингодателю отражается записью по дебету счета 97 «Арендные обязательства» и кредиту счетов 03 «Долгосрочно арендуемые основные средства», 04 «Нематериальные активы», субсчет «Объекты лизинга» — на сумму остаточной стоимости, и дебету счетов 02 «Износ основных средств», субсчет «Износ объектов лизинга», 05 «Износ нематериальных активов», субсчет «Износ объектов лизинга» в корреспонденции с кредитом счетов 03 «Долгосрочно арендуемые основные средства», 04 «Нематериальные активы», субсчет «Объекты лизинга» — на сумму начисленного износа, 81 «Использование прибыли» — на сумму затрат по монтажу и установке объектов лизинга.

4. При международном лизинге учет изменения единого курса рубля, устанавливаемого Национальным банком Республики Беларусь по отношению к иностранным валютам, используемым в расчетах по договору, производится на сумму курсовой разницы, возникшей между курсом на дату начисления задолженности и курсом на дату расчетов с лизингодателем, путем доначисления кредиторской задолженности по кредиту счета 97 «Арендные обязательства» в дебет соответствующих счетов: 03 «Арендованные основные средства», 04 «Нематериальные активы», субсчет «Объекты лизинга», и 31 «Расходы будущих периодов».

5. Если лизингодатель-нерезидент осуществляет балансовый учет объекта лизинга с начислением по нему износа, то лизинговый платеж в полном объеме относится на себестоимость продукции (работ, услуг) лизингополучателя по элементу «Прочие затраты» и исключается из налогооблагаемого оборота при исчислении налога на добавленную стоимость.

6. Настоящие Методические указания вводятся в действие с 1 марта 1998 года.

7. С принятием настоящих Методических указаний утрачивают силу Методические указания о порядке учета лизинговых операций, утвержденные Министерством финансов Республики Беларусь 23.08.96г. № 53 (зарегистрированы в Реестре государственной регистрации 20.08.96г., регистрационный № 1588/12).

ОБ УТВЕРЖДЕНИИ РЕГЛАМЕНТА ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЯ О ВВЕДЕНИИ ОСОБОГО ПРАВА («ЗОЛОТОЙ АКЦИИ») ГОСУДАРСТВА НА УЧАСТИЕ В УПРАВЛЕНИИ АКЦИОНЕРНЫМИ ОБЩЕСТВАМИ

РЕГЛАМЕНТ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЯ О ВВЕДЕНИИ ОСОБОГО ПРАВА («ЗОЛОТОЙ АКЦИИ») ГОСУДАРСТВА НА УЧАСТИЕ В УПРАВЛЕНИИ АКЦИОНЕРНЫМИ ОБЩЕСТВАМИ

(Утв. приказом Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации Республики Беларусь № 25 от 13.02.1998г.)

1. Настоящий регламент разработан в соответствии с указом президента Республики Беларусь от 14 ноября 1997 г. № 591 «Об особом праве («золотой акции») государства на участие в управлении акционерными обществами» и регламентом Совета Министров Республики Беларусь, утвержденным постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 21 января 1997 г. № 15.

2. Особое право («золотая акция») государства на участие в управлении акционерным обществом, имеющим долю республиканской собственности (далее — особое право государства), вводится в целях обеспечения обороны и безопасности страны, соблюдения экономических интересов государства, защиты нравственности , здоровья и конституционных прав граждан Республики Беларусь приказом республиканского органа государственного управления, объединения, подчиненного правительству Республики Беларусь, осуществляющего владельческий надзор за деятельностью этих акционерных обществ (далее — орган, осуществляющий владельческий надзор), по согласованию с Советом Министров Республики Беларусь.

3. Вопрос введения особого права государства в акционерном обществе рассматривается органом, осуществляющим владельческий надзор, на заседании коллегии (совета). При положительном решении выписка из решения коллегии (совета) в трехдневный срок передается в Мингосимущество, которое на период до введения особого права (но не более трех месяцев) приостанавливает продажу принадлежащих государству акций общества.

4. На основании решения коллегии (совета) о введении в акционерном обществе особого права государства орган, осуществляющий владельческий надзор, разрабатывает проект постановления Совета Министров Республики Беларусь о согласовании введения и реализации особого права государства с приложением справки-обоснования необходимости введения особого права и других документов в соответствии с регламентом Совета Министров Республики Беларусь. Проект постановления Совета Министров Республики Беларусь согласовывается с Мингосимуществом, Минэкономики, Минфином и Минюстом. По акционерным обществам, в уставном фонде которых имеется доля иностранного инвестора в сумме, не менее определенной законодательством об иностранных инвестициях, проект постановления Совета Министров Республики Беларусь согласовывается с Минвнешэкономсвязей.

5. Справка-обоснование должна отражать:

— финансово-экономическое состояние общества за отчетный и предшествующий годы;

— процентное соотношение акций, принадлежащих государству и другим акционерам;

— причины, побуждающие государственные органы ввести в данном акционерном обществе особое право государства;

— цели, которые необходимо обеспечить путем введения особого права государства;

— срок, на который предлагается ввести особое право государства;

— ожидаемые последствия введения особого права государства.

6. На основании постановления Совета Министров Республики Беларусь орган, осуществляющий владельческий надзор, издает приказ о введении особого права государства на участие в управлении акционерным обществом.

В приказе отражаются:

— цель введения особого права государства;

— срок, на который вводится это право;

— лицо (представитель государства), которое наделяется особым правом.

7. Копии приказа, заверенные печатью органа, осуществляющего владельческий надзор, в срок, не превышающий одного месяца со дня принятия решения правительством Республики Беларусь, направляются акционерному обществу и Мингосимуществу.

8. После издания приказа органа, осуществляющего владельческий надзор, указанный в приказе, представитель государства вводится в состав правления (наблюдательного совета) общества, если до этого он не был членом правления (наблюдательного совета).

КОРОТКО

ТЕЛЕГРАММА

НБ РБ № 02-19/67 от 19.02.1998г.

Сообщаем для руководства: правление Национального банка решением от 18 февраля 1998 года (протокол № 2) установило с 19 февраля 1998 года базовую ставку рефинансирования в размере 50 процентов годовых.

В связи с этим утрачивает силу телеграмма НБ РБ № 02012/446 от 28 ноября 1997 года в части, определяющей размер ставки рефинансирования.

Заместитель председателя правления В.А.Сидоров

ТЕЛЕГРАММА

НБ РБ № 02-08/68 от 19.02.1998г.

Настоящим сообщаем, что в период со 19 по 26 февраля текущего года Национальный банк принимает в депозиты свободные денежные средства банков на срок 1 календарный день с выплатой 35 процентов годовых, на срок от 2 до 7 календарных дней с выплатой 42 процентов годовых, на срок от 8 до 30 календарных дней с выплатой 45 процентов годовых, на срок от 31 до 180 с выплатой 47 процентов годовых и свыше 180 дней по 50 процентов годовых. 20 и 27 февраля депозиты на 3 дня будут приниматься по ставке 35 процентов годовых, на остальные сроки будут действовать вышеуказанные процентные ставки.

Сумма, принимаемая в депозит, должна быть не менее 2 млрд. рублей и кратна 1 млрд. рублей. Возврат средств из депозитов будет производиться в пятом клиринговом сеансе в клиринговую систему. Заявки принимаются в указанный период ежедневно управлением кредитно-экономического регулирования Национального банка по телефону 227 79 18.

Заместитель председателя правления В.А.Сидоров

ТЕЛЕГРАММА

НБ РБ № 02-19/78 от 24.02.1998г.

Сообщаем для руководства: совет директоров Национального банка решением от 23 февраля 1998 года (протокол № 8) установил с 24 февраля 1998 года фиксированные процентные ставки по ломбардному кредиту на срок 14 дней в размере 55 процентов годовых, на срок 30 дней в размере 60 процентов годовых.

В связи с этим утрачивает силу телеграмма НБ РБ № 02-19/17 от 16 января 1998 года.

Заместитель председателя правления В.А.Сидоров

ПРАКТИКУМ

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ФАКТОРИНГА

Дмитрий ТУЗКОВ

С развитием и закреплением в экономике рыночных отношений в законодательную базу страны постепенно внедряются разнообразные правовые конструкции, выработанные на протяжении веков западной цивилизацией. К ним относятся и широко обсуждаемые в последнее время факторинговые операции.

Отношения, возникающие по договору финансирования под уступку денежного требования (или по договору факторинга), интересны современным предпринимателям в первую очередь потому, что этот вид гражданско-правовых договоров с принятием части второй Гражданского кодекса РБ появился в российском гражданском законодательстве впервые, хотя ранее и использовался некоторыми российскими банками в их финансово-кредитной деятельности. Договор факторинга охватывает довольно широкий круг разнообразных отношений. При этом юридическую сущность обязательств по данному договору составляет известная обязательственному праву уступка денежного требования (цессия). Однако отношения факторинга, сочетающие в себе элементы договоров займа и кредита, а иногда и договора возмездного оказания финансовых услуг, имеют гораздо более сложный и многогранный характер.

В национальном законодательстве отношения, связанные с финансированием под уступку денежного требования, пока не нашли достаточно полного нормативного развития. Единственный правовой акт, регулирующий на сегодняшний день отношения факторинга, — «Порядок проведения банками факторинговых операций в Республике Беларусь» N 6 от 08.01.98 г. — принят, как видим, даже не на законодательном уровне. Однако это не умаляет его значения. В какой-то мере данный подход (регулирование на специальном уровне) можно даже признать полезным, имея в виду относительную новизну отношений факторинга в отечественном хозяйственном обороте, а также объективное стремление предпринимателей на этапе формирования необходимой коммерческой практики опереться на ясные правовые конструкции, непосредственно адресованные конкретным видам сделок.

Следует признать, что принятый Национальным банком документ по сравнению со своим предшественником («Порядок проведения факторинговых операций в Республике Беларусь» от 18.09.95 г. N 605) разработан более детально и целенаправленно, с учетом передового международного опыта.

Формулировка факторинга в новом акте в принципе повторяет определение, данное в предыдущей редакции. Стоит лишь отметить, что если ранее любая факторинговая операция рассматривалась как кредитование, то теперь формой кредитования признается лишь факторинг с правом регресса, что можно считать плюсом нового Порядка, ибо безоборотный факторинг по своей правовой сущности ближе к уступке требования, чем к займу. Не совсем понятно, чем обосновано включение разработчиками в текст определения сочетания «торгово-комиссионная операция». Действительно, факторинг в момент своего зарождения (XVI-XVII вв.) предполагался как торгово-комиссионная операция, когда в функции фактора входило не только финансирование оборотного капитала поставщика путем покупки его платежных требований, но и реализация товаров, производимых поставщиком, изучение конъюнктуры рынка, предоставление авансов под развитие производства и др. Современный же факторинг предусматривает лишь финансовое обслуживание клиентов, и едва ли имеет смысл утяжелять определение факторинга указанием на его историческое прошлое.

В новом Порядке конкретизируются требования, которые могут быть предметом уступки. Это требования, срок платежа по которым уже наступил на момент заключения договора или наступит в будущем.

В документе (п.2) устанавливается правило, аналогичное ст.829 ГК РФ, о приоритете договора факторинга над последующей переуступкой требования. Сторонам предоставлено право самим решать вопрос о возможности дальнейшей переуступки. Последствия переуступки регулируются в соответствии с Порядком.

Уточнены критерии определения субъектов, на которых не может распространяться статус поставщиков. Некорректная формулировка старого Порядка — *«поставщики, работающие убыточно и объявленные неплатежеспособными»*, — заменена на более четкую и грамотную: *«поставщики, признанные судом банкротами»*. В «черный» список внесены поставщики, реализующие свою продукцию на условиях консигнации, а исключены из него бюджетные организации, что, вполне возможно, станет одной из причин сокращения неплатежей в бюджетной системе.

Положительным моментом анализируемого нормативного акта является также то, что при классификации факторинговых операций, наряду с уже существовавшими в предыдущей редакции критериями, учтен еще один общепризнанный классификатор — по территории действия (в Порядке почему-то названный *«по месту проведения»*) факторинга: внутренний и международный.

В пункте 6 Порядка указаны предварительные обстоятельства, которые целесообразно исследовать фактору до заключения договора. К ним относятся: финансовое состояние поставщика, возможности реализации выпускаемых товаров, круг покупателей и соблюдение ими сроков оплаты за товар, наличие фактов реализации товаров на условиях консигнации, бартерных сделок, возможность предоставления обеспеченного залога. Безусловным плюсом документа является также включение в него отдельным разделом Порядка заключения договора на факторинговое обслуживание. Данный раздел содержит пункт о формах обеспечения обязательств по возврату долга с правом регресса. Это залог, гарантия и поручительство. В предшествующей редакции Нацбанк ограничился лишь предоставлением фактору права требовать оформления залога. Разумеется, в соответствии с Гражданским кодексом и положением о банковском кредите оборотный факторинг мог и ранее обеспечиваться гарантией и поручительством, но конкретизация форм обеспечения в самом Порядке, безусловно, не является лишней.

В целом Порядок производит, несомненно, положительное впечатление, однако имеются в нем и некоторые недоработки. Прежде всего обращает на себя внимание то, что Порядок неоправданно узко определяет круг лиц, имеющих право выступать в роли факторов. Таковыми являются лишь банки, имеющие согласие Национального банка (в предыдущей редакции к факторинговой деятельности допускались и финкомпании). Вряд ли такой подход можно признать целесообразным, имея в виду, что изъятие факторинга из сферы интересов иных субъектов хозяйствования не будет способствовать ускорению оборота капитала в национальной экономике. Надежной преградой непрофессионализму и злоупотреблениям могло бы стать лицензирование данной деятельности высшим органом банковской системы.

Не нашли отражения в Порядке и положения, которые могли бы способствовать более интенсивному развитию факторинговых операций в стране. Так, в возможный объем обязательств фактора можно было включить (при наличии согласия сторон) ведение бухгалтерского учета клиента, а также предоставление ему иных подобных финансовых услуг, связанных с денежным требованием, являющимся предметом уступки. Сохранен недостаток старой редакции — отсутствие указания на то, что факторинговые операции регулируются общими нормами ГК об уступке требования. Не урегулирован вопрос об отношениях фактора и клиента в случае предъявления покупателем фактору встречного требования.

Некоторые недостатки правового характера, видимо, обусловлены отсутствием среди разработчиков Порядка сотрудников юридического управления НБ РБ. Участие квалифицированных юристов в подготовке такого документа представляется совершенно необходимым, учитывая, что он является пока единственным нормативным актом в стране, который регулирует отношения, связанные с финансированием под уступку денежного требования, в то время как дата принятия нового ГК РБ отодвинута на неопределенный срок.

ПРАКТИКУМ

ТОЛКОВАНИЯ, ВВОДЯЩИЕ В ЗАБЛУЖДЕНИЕ

Александр ШРУБОК

В последнее время различные государственные органы нередко дают разъяснения и толкования нормативных актов. Порой эти комментарии либо слишком уклончивы и ничего толком не разъясняют, либо не совсем корректно согласуются с нормами права. Примером в этом смысле может служить письмо НБ РБ N31005/3863 от 09.10.97 г. «Об обязательной продаже средств в иностранной валюте», в котором дается толкование п.2.4. указа президента РБ от 02.06.97 г. N311 «О совершенствовании порядка обязательной продажи иностранной валюты».

Пункт 1 письма устанавливает, что выручка, поступившая субъектам хозяйствования по договорам поручения, обязательной продаже не подлежит. Согласиться с таким толкованием нельзя. Не совсем понятно, на каком основании был выделен только договор поручения. Следует учесть, что в соответствии с договором поручения поверенный обязуется совершить определенные юридические действия от имени и за счет доверителя. Таким образом, подразумевается, что доверитель является стороной в заключенной поверенным сделке, по его платежным реквизитам контрагент предположительно должен совершить платеж. Учитывая ограничения, установленные законодательством для расчетов по внешнеэкономическим сделкам (в частности указ президента РБ N52 с изменениями и дополнениями), непонятно, каким образом средства оказываются на счете третьего лица по сделке (если только предметом договора поручения не является простое получение денег для доверителя).

Договоры комиссионного типа, напротив, предусматривают возможность получения комиссионером средств комитента на свои счета, т.к. комиссионер вступает в сделку с третьим лицом (относительно договора комиссии) от своего имени, приобретает права и становится обязанным по этой сделке. Дополнительно ст.405 ГК РБ устанавливает, что имущество, поступившее к комиссионеру от комитента либо приобретенное комиссионером для комитента, является собственностью последнего. Ст.415 ГК РБ прямо указывает на поступление денежных средств, не принадлежащих комиссионеру: *«...удержать... из всех сумм, поступивших к нему* (комиссионеру — **ред.**) *за счет комитента»*. Таким образом, собственностью субъекта хозяйствования не является валютная выручка, поступающая ему в соответствии с договорами комиссионного характера, как-то: консигнация, комиссия, агентские договоры. Собственностью комиссионера является в данном случае только комиссионное (иное соответствующее) вознаграждение, а не вся сумма поступивших средств.

По нашему мнению, толкование, которое дается в письме Нацбанка от 09.10.97 г., некорректно, не соотносится с нормой права, а потому незаконно. Следует, правда, отметить, что по Конституции 1996 г. соответствие законодательству изданных госорганами актов, регулирующих положение неопределенного круга лиц, проверяет Конституционный суд. Согласно ст.116 Конституции 1996 г. он дает заключение о конституционности актов лишь по предложению уполномоченных на то субъектов и не вправе возбуждать дела по своей инициативе. Так что субъектам хозяйствования остается только ждать.

НЕУСТОЙКА — СПУТНИЦА РЫНКА

Александр ШРУБОК

В последнее время хозяйствующим субъектам нередко приходится обращаться к положениям законодательства, касающимся оснований и порядка взыскания неустоек за ненадлежащее исполнение обязательств контрагентом. Все чаще положения о неустойках оговариваются в различного рода хозяйственных договорах (поставка, подряд, аренда и т.д.). Однако ошибки в этой области руководители и юристы предприятий допускают по-прежнему часто.

Как ни странно, особенно это касается так называемой законной неустойки. Хотя логичное объяснение этому факту найти можно: скорее всего, юристы и предприниматели недостаточно точно толкуют применимое право.

Во-первых, в некоторых случаях неточно определяется предмет регулирования: например, иногда допускается ошибка при разграничении договоров подряда и поставки в случае производства продукции из давальческого сырья. В основном, это договоры подрядного типа, и потому Положение о поставках товаров в Республике Беларусь, утвержденное постановлением Кабинета Министров от 8 июля 1996 г. N444, не является актом, прямо регулирующим данные отношения. Однако, несмотря на это, субъекты хозяйствования в договорах данного типа часто указывают, что в части, не урегулированной договором (*«во всем остальном, не оговоренном в настоящем договоре»*), применяется Положение о поставках. И в данном случае подразумевается именно ответственность за ненадлежащее исполнение обязательств, установленная в Положении. В такой ситуации сделка будет признана недействительной в части отсылки к Положению о поставках, так как она не соответствует существу обязательства, и все иски о взыскании неустойки на основании этого Положения удовлетворены не будут.

Во-вторых, встречается неверное толкование самих применяемых норм. Наиболее яркий пример — толкование положений указа президента РБ N135 от 5 октября 1994 г., касающихся взыскания неустойки в размере 1% суммы полученных средств за каждый день просрочки исполнения обязательства в том случае, если субъект хозяйствования получил предоплату и не отгрузил продукцию (не оказал услуги, не выполнил работы) в сроки, предусмотренные договорами. И хотя, на наш взгляд, здесь не может быть двойного толкования, субъекты хозяйствования в обоснование исковых требований о взыскании неустойки иногда ссылаются на указ N135. Соответственно хозяйственные суды взыскивают в пользу истцов только сумму основного долга, и возникает парадоксальная ситуация: сумма уплаченной истцом госпошлины превышает взысканную сумму. Во избежание подобных ситуаций субъектам хозяйствования следует применять диспозитивность положений законодательства, относящихся к неустойкам, и по возможности устанавливать размеры и порядок взыскания неустоек в договорах.

ПРОЕКТЫ

ПАРЛАМЕНТАРИИ ОБРАТИЛИСЬ ЗА СОВЕТОМ К УЧЕНЫМ И ПРОИЗВОДСТВЕННИКАМ

Владимир ТРЕТЬЯКОВ, БелаПАН

На предстоящей сессии Палаты представителей Национального собрания, которая откроется 2 апреля, будет рассматриваться законопроект «Об инновационной деятельности в Республике Беларусь». Об этом сообщил заместитель председателя комиссии по образованию, культуре, науке и научно-техническому прогрессу нижней палаты Национального собрания Руслан Игнатищев, принимавший участие в расширенном заседании коллегии Государственного комитета по науке и технологиям (ГКНТ).

«Наша беда, — отметил парламентарий, — *в том, что разработки не доходят до производства»*. По его мнению, в законопроекте есть *«слабые места»*, поскольку в нем не оговаривается, каким образом можно заинтересовать в нововведениях всех участников производственного процесса — от рабочего до руководителя предприятия. Исходя из этого, г-н Игнаищев предложил ученым и производственникам в оставшееся до начала сессии время направить свои предложения по этому самому главному, по его мнению, вопросу — о законодательном обеспечении стимулов инновационного процесса.

ГРАЖДАНСКОЕ ПРАВО

ПЕРСПЕКТИВЫ НЕУСТОЙКИ: ОПЫТ РАЗВИТЫХ СТРАН

Людмила РУСАК

Неустойкой (штрафом, пеней) признается определенная законодательством или договором денежная сумма, которую должник обязан уплатить кредитору в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства, в частности, в случае просрочки исполнения (т.е. исполнение было, но не такое, как следовало, или не тогда, когда следовало).

По нашему законодательству предметом соглашения о неустойке является именно уплата денежной суммы, а не передача другой имущественной ценности. Неденежной неустойки у нас нет, хотя законодательства других стран (например, Германии) понимают под неустойкой также передачу кредитору другой имущественной ценности (вещная неустойка) и даже работу.

Будучи денежной суммой, неустойка может существовать в форме штрафа (неустойка, определенная в твердой денежной сумме) или в форме пени (неустойка, определенная в процентном отношении к неисполненной части обязательства, как правило, за каждый день просрочки).

Как и большинство других способов обеспечения обязательств, условие о неустойке является дополнительным (акцессорным) обязательством должника и полностью разделяет судьбу основного обязательства, исполнение которого обеспечивается неустойкой. Поэтому соглашение о неустойке может предшествовать заключению основного обязательства.

Обязанность должника уплатить кредитору неустойку наступает лишь при виновном неисполнении должником обязательства.

Неустойка может обеспечивать договор целиком (соответственно может быть взыскана за нарушение любого условия этого договора) либо какое-то определенное условие (условия) этого договора. Обязательство же, в свою очередь, может состоять в осуществлении какого-либо действия либо в воздержании от действия.

Неустойка бывает двух видов:

1. Договорная (обязанность ее уплаты и размер устанавливаются свободным соглашением сторон).

2. Законная (действует независимо от того, была ли предусмотрена сторонами. Обязанность ее уплаты и величина устанавливаются законодательством).

В проекте ГК сказано, что размер законной неустойки может быть повышен сторонами, если законодательством это не запрещено (п.2 ст.324 проекта). Отсюда следует, что законная неустойка может быть повышена в договоре, т.к. в большинстве случаев нормативный документ, устанавливающий величину законной неустойки, не содержит запрета на ее увеличение сторонами.

Временный порядок нормализации расчетов между субъектами хозяйствования Республики Беларусь от 5.10.1994 г. содержит правила о том, что субъект хозяйствования, получивший предоплату и не отгрузивший продукцию в срок, уплачивает покупателю пеню в размере одного процента суммы полученных средств за каждый просроченный день, если соответствующим договором не установлен больший размер такой пени, т.е. здесь не только не запрещается увеличение законной пени в соглашении сторон, а прямо указывается на возможность такого увеличения по усмотрению сторон.

Между тем судебная практика показывает, что взыскиваемые с предприятий неустойки в ряде случаев значительно превышают основной долг, и после таких взысканий предприятие зачастую безнадежно увязает в долгах. В условиях отсутствия юридически установленной процедуры санации и банкротства не происходит и развязки долгов. Тем самым наше законодательство лишь способствует нарастанию долгов, в том числе и через неустойку.

Несмотря на кажущуюся простоту, неустойка является одним из древних и сложных способов обеспечения исполнения обязательств. Она применялась еще в римском праве и существует в обороте по сей день. Ее использование всегда порождало дискуссии как на практике, так и в литературе. Так, в печати нередко сообщается о проблемах фермеров, которые взяли кредиты в банках, но из-за неурожая не вернули их в назначенный срок. Как снежный ком, начинает расти пеня. Фермер продает почти все свое имущество, но долг не погашает, а выплачивает он только пеню. Основной долг продолжает существовать, соответственно опять нарастает и пеня. Попав в долговую яму, из нее нельзя выбраться всю жизнь. Или: в «Вестнике Высшего хозяйственного суда РБ» за 1997 г. N4 приводились примеры, когда сумма взятого в банке кредита составляла BLR 827 млн, а судом взыскивалась сумма с неустойкой, составляющая уже BLR 2,3 млрд. Разумна ли такая политика по отношению к субъектам хозяйствования? Могут ли граждане считать ее справедливой? Должен ли законодатель препятствовать увеличению количества «долговых ям» или он может позволить себе не обращать на это внимания?

Допустим, наше государство восстановит всю инфраструктуру рынка: ипотеку, земельные банки и т.д. Но даже в случаях, когда кредит обеспечен залогом и при невозврате долга продается, то у нас взыскивается основной долг, проценты и т.д., а также неустойка. В результате должник получает еще одну дополнительную обязанность, помимо основной, но уже в виде неустойки, т.е. кредитор получает удовлетворение не один раз, а дважды. Не нарушается ли в данном случае принцип соразмерности выгоды и ответственности, меры и справедливости в экономических отношениях?

Чтобы разобраться в данном вопросе, обратимся к законодательству развитых стран, регулирующему схожие правоотношения. В соответствии с законодательством США *«убытки, подлежащие возмещению в случае нарушения договора любой из сторон, могут быть определены в соглашении, однако лишь в размере, который можно считать разумным в связи с предполагаемым действительным ущербом, причиненным нарушением договора, трудностями доказывания ущерба и неудобствами или невозможностью адекватной защиты прав иным способом. Условие, определяющее неразумно высокий размер заранее исчисленных убытков, признается юридически ничтожным как штрафное условие»*.

Англо-американская система права обязывает суд изучить ситуацию, которая сложилась на момент заключения сторонами договора (отсюда можно судить о предполагаемом ущербе) или на момент исполнения договора (реальный ущерб). Но если суд установил, что сумма указана «неразумно» (т.е. произвольно), условие о неустойке признается штрафом, а следовательно, и «юридически ничтожным». Кредитор в обычном порядке должен доказывать размер действительно понесенных убытков. В целом же англо-американская система права исходит из того, что способы гражданско-правовой защиты могут иметь только компенсационный характер и не могут быть наказанием. Поэтому при нарушении договора взыскиваются заранее исчисленные (и доказанные) убытки, а не штраф. По этой причине в США не взыскивается неустойка и при обращении взыскания на заложенное имущество. В англо-американской системе права в отличие от европейских стран неустойка мало применяется именно потому, что истец, взыскивая ее, обязан доказывать наличие у него убытков и их размер.

РЕГУЛИРОВАНИЕ НЕУСТОЙКИ В ГЕРМАНСКОМ ГРАЖДАНСКОМ УЛОЖЕНИИ

П.339. Неустойка

Если должник обязуется уплатить кредитору определенную денежную сумму в качестве неустойки в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства, то вследствие просрочки должника неустойка подлежит уплате. Если исполнение со стороны должника заключается в воздержании от действия, то неустойка подлежит уплате с момента совершения действия вопреки договору.

П.340. Требование неустойки вместо исполнения

Если должник обязан уплатить неустойку в случае неисполнения обязательства, то кредитор может потребовать уплаты неустойки вместо исполнения договора. Если кредитор заявил должнику, что он требует уплаты неустойки, то предъявление требования исполнить обязательство исключается.

Если кредитор имеет право на возмещение убытков, возникших вследствие неисполнения обязательства, то он может потребовать уплаты неустойки в качестве минимальной суммы возмещения убытков. Кредитор вправе предъявить в суд требование о возмещении убытков в сумме, превышающей размер неустойки.

П.341.Взыскание неустойки наряду с требованием исполнения

Если должник обязан уплатить неустойку в случае ненадлежащего исполнения обязательства, в частности, в случае просрочки исполнения, кредитор может потребовать уплаты неустойки наряду с исполнением обязательства.

Если кредитор имеет право на возмещение убытков от ненадлежащего исполнения, то применяются предписания абз.2 П.340.

Если кредитор принял исполнение, то он может потребовать уплаты неустойки только в том случае, если при принятии исполнения он оговорил себе право на это.

П.342. Договорная неустойка, не выраженная в деньгах

Если неустойка определена иначе, чем уплата денежной суммы, то соответственно применяются предписания ПП. 339-341; если кредитор потребует уплаты неустойки, то требование возмещения убытков исключается.

П.343. Уменьшение размера неустойки по решению суда

Если подлежащая уплате неустойка несоразмерно велика, то по ходатайству должника она может быть уменьшена судебным решением до соответствующего размера. При оценке соразмерности неустойки следует принимать во внимание не только имущественный, но и всякий иной, охраняемый правом интерес кредитора. После уплаты неустойки ее уменьшение не допускается.

При обязательстве уплатить неустойку в случае совершения или несовершения какого-либо действия применяется это же правило, за исключением случаев, предусмотренных в ПП. 339 и 342.

П.344. Недействительность обещания уплаты неустойки

При недействительности обязательства в силу закона недействительно и соглашение об уплате неустойки на случай неисполнения обязательства, даже если сторонам была известна недействительность основного обязательства.

П.345. Бремя доказывания

Если должник оспаривает наступление обязанности платить неустойку, утверждая, что он исполнил обязательство, то на него возлагается обязанность доказать исполнение при условии, что исполнение обязательства не заключалось в воздержании от действия.

Разрабатывая в конце XIX века Германское гражданское уложение, немецкие цивилисты в отношении неустоечного соглашения ставили следующие вопросы:

1) может ли кредитор требовать от должника исполнить обязательство и вместе с тем выплатить неустойку или он обязан удовлетвориться либо тем, либо другим, но не тем и другим? Другими словами, как должны соотноситься между собой требования об исполнении обязательства и о неустойке?

2) как следует поступать, если сумма убытков оказалась большей, чем сумма неустойки?

3) справедливо ли положение о том, что кредитор вправе требовать выплатить ему неустойку не только в тех случаях, когда она превышает размер убытков кредитора, но даже и тогда, когда у последнего нет убытков вовсе?

Как видно из П.340 ГГУ, германское право, как и большинство правовых систем Европы, понимает договорную неустойку как заранее определенные сторонами возможные убытки от неисполнения заключенного между ними обязательства. Другими словами, неустойка имеет оценочный, компенсационный характер. Она заменяет взыскание убытков от неисполнения должником обязательства, обеспеченного неустойкой.

А если действительные убытки кредитора оказались большими, чем заранее определенные убытки, т.е. большими, чем определенная сторонами неустойка? Это часто происходит, например, в случае изменения цен на рынке. Тогда должнику будет выгодно не исполнять обязательство, а, заплатив неустойку, откупиться от кредитора. Поэтому постановка кредитора перед альтернативой требовать от должника либо исполнения, либо неустойку без предоставления ему права довзыскать разницу между суммой неустойки и суммой действительных убытков было бы проявлением несправедливости по отношению к кредитору.

В П.340 ГГУ указано, что кредитор вправе предъявить в суд требование о возмещении убытков *«в сумме, превышающей размер неустойки»*. Итак, по ГГУ у кредитора есть право требования либо исполнения, либо уплаты неустойки (а затем может быть иск с тем, чтобы привести в соответствие полученную сумму в качестве неустойки с действительным размером убытков), но кредитор не вправе требовать исполнения in natura (т.е. в натуре, реально) и одновременно уплаты неустойки. В свою очередь, уплата неустойки при неисполнении освобождает должника от обязательства.

Кредитор имеет право сразу взыскать убытки на общем основании (без предварительного взыскания неустойки). Поскольку основным видом гражданско-правовой ответственности должника при неисполнении им обязательства является возмещение им убытков кредитору, то отсюда следует вывод, что последний может вознаграждаться один раз, а не дважды.

ГГУ в П.341 допускает взыскание неустойки кредитором вместе с требованием исполнения обязательства. Это происходит, когда неустойка была установлена на случай *«ненадлежащего исполнения обязательства, в частности, в случае просрочки исполнения»*. Здесь кредитору важно получить надлежащее исполнение в срок. Поэтому неустойка выступает больше как способ обеспечения исполнения обязательства должником, а не как заранее определенный размер убытков. Если в результате ненадлежащего исполнения обязательства, в том числе и при просрочке, у кредитора появились убытки, то он вправе требовать выплатить ему неустойку как *«минимальную сумму возмещения убытков»* и довзыскивать их, если убытки действительно превышают размер неустойки.

Но если кредитор без всяких оговорок «принял исполнение» (например, с просрочкой), то обязательство считается исполненным, и по общему правилу никаких исков о неустойке предъявляться не может, за исключением одного случая: *«если при принятии исполнения он оговорил себе право на это»* (П. 341).

Допускается определение неустойки не только в виде денежной суммы. Она может быть *«определена иначе»*, например, в виде передачи товаров, другого имущества и даже в виде оказания услуг. Но в случаях, когда стороны согласились на неденежную неустойку, закон запрещает кредитору довзыскивать с должника разницу между действительными убытками и неустойкой (см.П. 342 ГГУ), т.е. здесь у кредитора нет права выбора между неустойкой и убытками.

Обеспечительная карательная функция неустойки особенно проявляется в праве кредитора требовать уплаты обусловленной договором неустойки, не доказывая ни само существование убытков (т.е. их может и не быть), ни их размер. Должник не может отказываться от уплаты неустойки, ссылаясь на отсутствие у кредитора убытков. Таким образом, неустойка освобождает кредитора от необходимости точно исчислять и доказывать не только размер ущерба, но и его наличие.

Из-за легкости взыскания кредиторы обычно взыскивают неустойку, а не предъявляют иски об убытках на общих основаниях, хотя никто не лишал их такого права. Главный смысл неустойки для кредитора в том и состоит, что она освобождает стороны от необходимости доказывать сам факт убытков.

Казалось бы, с теорией о неустойке все ясно. Однако это впечатление поверхностно. Если законодатель устанавливает правило о соразмерности величины неустойки и убытков (а это так, поскольку неустойка — это минимум убытков, и существует правило довзыскания убытков), то почему нельзя уменьшить неустойку, если ее величина явно превышает размер действительных убытков? Могут сказать, что суд наделен правом уменьшить неустойку при ее явной чрезмерности. Это так, но в Германии в торговых сделках это правило не применяется, т.е. величина неустойки полностью зависит от сторон и суд не вправе вмешиваться в их свободную волю. Если существует правило о соразмерности величины неустойки с действительным ущербом, то почему должник даже не вправе интересоваться, есть ли у кредитора убытки? И справедливо ли требовать неустойку, если убытков нет? Если принцип соразмерности неустойки и убытков проводить последовательно, то в случае частичного исполнения обязательства неустойку следовало бы уменьшать, но в Германии этого не происходит. Обусловленная сторонами неустойка и при частичном исполнении взыскивается полностью.

В литературе предлагалось провести этот принцип соразмерности соответствия неустойки убыткам в полном объеме, но законодательная практика не пошла по такому пути. ГГУ не установило никаких пределов возможной неустойки, т.е. это — сфера свободной воли сторон. Указав на право суда снизить размер неустойки, т.е. разрешив суду вмешиваться в договор, ГГУ оставило это право только для общегражданских сделок, но не коммерческих. И самое главное, ГГУ не нарушило главный интерес кредитора в неустойке — его право требовать ее взыскания даже при отсутствии убытков. Согласно ГГУ главная польза для кредитора (а неустойка существует для кредиторов, а не для должника) не в обогащении за счет должника, когда взыскивается долг и неустойка, из-за чего долг возрастает многократно, а в оставлении за собой права избавиться от представления даказательства наличия убытков.

ГГУ впервые в гражданском законодательстве указало на право суда уменьшить по ходатайству должника неустойку, если она *«несоразмерно велика»*. В дореволюционной России при составлении проекта уложения очень много спорили по этому поводу. Ведь суд, снижая неустойку, вмешивается в свободную волю сторон. Общеизвестно, что любой гражданско-правовой договор не должен противоречить законодательству, но в данном случае волеизъявление сторон изменяет своим решением судья.

ПРАКТИКУМ

ТАМОЖНЯ ПО-АФРИКАНСКИ

Шимелет КИБРЕТ

Африканский рынок представляет значительный интерес для белорусского бизнеса, однако белорусские предприниматели не торопятся его осваивать. В Африке можно найти покупателей машино-технической продукции, не имеющей шансов на реализацию на рынках Запада и даже ряда стран Азии и Латинской Америки. Недра Африки богаты золотом, алмазами, медью, ураном и другими полезными ископаемыми. Значительные выгоды коммерсантам сулит традиционная сфера советско-африканского сотрудничества — тропическое сельское хозяйство. В связи с этим предлагаем обзор таможенного законодательства Египта. Полагаем, что это поможет белорусским предпринимателям в установлении взаимовыгодных торговых контактов с партнерами из Африки.

Государственное регулирование внешних экономических связей (ВЭС) осуществляется с помощью широкого круга мер. Объясняется это прежде всего тем, что по мере расширения ВЭС той или иной страны требуются все новые инструменты оптимизации ее участия в международной интеграции, ограждения национальной экономики от негативного влияния внешних факторов (циклические спады, чрезмерные колебания валютных курсов, недобросовестная конкуренция и т.д.), содействия укреплению позиций национальных производителей на мировом рынке.

Классическим инструментом регулирования внешней торговли являются таможенные тарифы, которые по характеру своего действия являются экономическим регулятором внешней торговли. Одно из важнейших условий успешного развития внешнеторговой деятельности — тщательное изучение страны-контрагента, ее торгового и таможенного законодательства.

По сравнению с развитыми странами в развивающихся странах Африки уровень таможенного обложения импорта значительно выше, поскольку эти страны должны защищать свою формирующуюся промышленность от иностранной конкуренции и ликвидировать последствия роста своей внешней задолженности. Средний уровень ставок таможенных тарифов многих развивающихся стран составляет 38-40%, а в целом они колеблются от 1 до 100% и более. На отдельные товары пошлины составляют 150-200% и выше.

С 1990 г. активизировался процесс пересмотра и поэтапного сокращения списка товаров, запрещенных к ввозу в Египет. Одновременно сужается перечень товаров, квотируемых или запрещенных к экспорту, постепенно снижается уровень таможенно-тарифного обложения (особенно на сырье и товары производственного назначения). План либерализации внешнеторгового регулирования был выработан при участии Генерального соглашения по торговле и тарифам и согласован с Международным банком развития и реконструкции. Таможенный закон Египта состоит из 10 разделов и содержит 181 статью. По объему и спектру регулируемых им отношений он по существу выполняет роль таможенного кодекса, позволяющего систематизировать различные таможенно-правовые нормы, которые до этого содержались в многочисленных разрозненных законах.

Как и в большинстве африканских стран, таможенная служба в Египте входит в систему министерства финансов. Непосредственное руководство таможенным делом осуществляет генеральный директор таможни, подотчетный в своих действиях министру финансов.

Основными полномочиями по правовому регулированию таможенно-тарифного механизма наделен президент Египта. В соответствии со ст.6 таможенного закона таможенный тариф принимается в форме президентского указа. Для принятия любого изменения и дополнения к таможенному тарифу также требуется издание соответствующего указа главы государства. Таможенную территорию согласно ст.1 таможенного закона составляют сухопутная территория Египта и территориальные воды, в границах которых осуществляется государственный суверенитет этой страны. Статья 2 определяет, что *«таможенная граница проходит по линии политической границы Египта, а также по берегам морей, омывающих Египет. Таможенной границей считаются берега Суэцкого канала, а также берега озер, пересекаемых каналом»*. Свободные зоны считаются выведенными из состава таможенной территории (в Эль-Америи, Насре, Порт-Саиде, Суэце). Тем не менее департамент по делам таможни назначает своих постоянных представителей в свободных зонах для проведения непрерывного таможенного контроля за осуществляемыми там операциями (ст.ст.92,93).

В таможенном законодательстве Египта установлены следующие основные таможенные режимы: импорт, экспорт, свободная зона (свободный склад), транзит, таможенный склад, временный ввоз и вывоз.

Таможенный закон устанавливает систему налогов, взимаемых таможней с товаров, перемещаемых через таможенную границу. В соответствии со ст.5 ввозимые на таможенную территорию Египта товары по общему правилу облагаются импортными или ввозимыми пошлинами (дараиб аль-варидат), кроме товаров, освобожденных от таможенного налогообложения президентским указом. Что же касается вывозных или экспортных пошлин, то они, наоборот, по общему правилу не применяются. Обложение экспортными пошлинами допускается только в исключительных случаях в соответствии со специально принимаемым по этому вопросу решением.

Современный экспортный тариф Египта включает всего десять товарных позиций: антиквариат, цветные и феррометаллы, шкуры животных и т.д.

Товары, направляемые в свободную зону или вывозимые из нее, облагаются независимо от их вида специальным налогом в размере 1% стоимости товара, ввозимого в свободную зону на условиях СИФ (стоимость, страховка, фрахт) или вывозимых на условиях ФОБ («свободно на борту судна»). Размещенные в свободной зоне производственные объекты, основная деятельность которых не связана с экспортом и импортом товаров и услуг, уплачивают налог в размере 1% годового объема дохода.

Товары, импортируемые в Египет по демпинговым ценам, а также дотируемый импорт облагаются соответственно антидемпинговыми и компенсационными пошлинами.

В целях стимулирования экспорта товаров, произведенных или частично переработанных в Египте, таможенное законодательство допускает возврат экспортерам таможенных пошлин и других видов косвенных налогов, уплаченных за ввезенные на египетскую таможенную территорию иностранные товары, которые впоследствии были использованы для производства экспортной продукции (при условии представления документов).

Египетский импортный тариф — одноколончатый. Он отличается, во-первых, практически полным отсутствием беспошлинных позиций (без взимания таможенных пошлин ввозятся только монеты из недрагоценных металлов), а во-вторых, очевидным преобладанием адвалорных ставок (специфическими ставками облагается лишь ввоз сигарет и сигар).

Следует отметить широкий разброс ставок импортных пошлин. Таможенно-тарифное регулирование не препятствует ввозу в Египет продуктов питания, сырья, полуфабрикатов, машин и оборудования, используемых для развития приоритетных отраслей национальной промышленности. Минимальными пошлинами (от 1 до 5%) облагается импорт некоторых животных, мяса, молочных продуктов, посадочного материала, сырья (нефти, многих нефтепродуктов, металлических руд, каменного угля, асбеста и др.), необработанных лесоматериалов, металлолома, землеройных машин, оборудования для пищевой и полиграфической промышленности, ткацких станков, конверторов, сварочного оборудования, средств железнодорожного и воздушного транспорта и др. В египетском тарифе предусмотрена эскалация ставок таможенных пошлин в зависимости от степени обработки товара. Так, ставка на черновой свинец составляет 5%, на свинцовый лист и пластины — 20%, на свинцовые трубы — уже 30%.

На импорт некоторых товаров потребительского назначения и предметов роскоши налагаются высокие пошлины, носящие по существу запретительный характер. Пошлина в 110% установлена на ввоз в Египет свинины, цветов, шоколада и кондитерских изделий, прохладительных напитков, этилового спирта, изделий из меха и дерева потребительского назначения, ковров, одежды, предметов домашнего обихода (холодильников, кондиционеров, теле- и радиоаппаратуры и т.д.), некоторых видов автомобилей, ювелирных изделий, яхт и т.д.

Таможенный закон Египет устанавливает особый, внесудебный порядок разрешения споров в таможенной сфере при условии, что товары, которые являются предметом спора, продолжают находиться под таможенным контролем (ст. 58).

В соответствии с установленным порядком (ст.57) в случае возникновения разногласий между должностным лицом таможни и владельцем товара по вопросам вида, происхождения или стоимости этого товара суть спора излагается в заявлении, рассматриваемом двумя сторонами избранных арбитрами. Решение арбитров считается окончательным, если их точки зрения по спору совпадают. При несовпадении позиции арбитров разрешение спора передается специальной комиссии.

Египетское законодательство за нарушение таможенных правил предусматривает как административную, так и уголовную ответственность.

Основной административно-правовой санкцией, предусмотренной таможенным законом, является штраф. Размер штрафа может быть установлен в абсолютной величине и через фиксированное отношение к сумме таможенных платежей.

В СУДАХ

КОГДА ДОГОВОР ДЕШЕВЛЕ ДЕНЕГ

Валентин БОРИСЕВИЧ

Далеко не всегда заключение договора является гарантией благополучного осуществления сделки контрагентами. Об этом можно судить по хозяйственным спорам с участием государственных предприятий. Причем, составляя договор или контракт на поставку товара (в том числе в дальнее зарубежье), некоторые должностные лица и юридические службы демонстрируют открвенную правовую безграмотность.

Так, например, Минский тракторный завод без предоплаты отгрузил в Южную Корею несколько тракторов. Потом начались препирательства по поводу оплаты товара, которые в результате привели к судебному разбирательству. Однако даже вердикт суда не смог помочь истцу, так как между Минском и Сеулом не заключен договор о правовой помощи.

Еще один пример. Агропромышленная фирма «Аялик» и совхоз «Южный» Гомельского района заключили договор мены, в соответствии с которым фирма обязалась поставить совхозу 1500 т комбикорма, а тот, в свою очередь, 60 т свинины. Судя по договору, на 1 кг мяса приходились 25 кг комбикорма. Минчане обязывались поставлять комбикорм партиями по 500 т с периодичностью 15 дней, а по факту его получения совхозом в адрес фирмы отправлялось мясо.

Совхоз свои обязательства выполнил — в отличие от «Аялика», который поставил сельчанам лишь 768 т комбикорма, да еще через год, чтобы уменьшить долг, дизтопливо и бензин более чем на BLR 52 млн. В результате фирма осталась должна совхозу за поставленное мясо более BLR 547 млн.

Высший хозяйственный суд после всесторонного выяснения обстоятельств дела вынес вердикт о взыскании с ответчика долга с учетом инфляции. Таким образом, в пользу совхоза «Южный» должно быть взыскано более BLR 1 млрд 215 млн.

НОВОСТИ

ТАМОЖЕННЫЙ РЕЖИМ СТАНЕТ ПРОЩЕ

Отдел права «БДГ»

В 1998 году государства СНГ перейдут на использование единой таможенной пассажирской декларации, предусматривающей упрощенный порядок декларирования товаров, перемещаемых физическими лицами через таможенную границу стран СНГ. Это станет возможно после принятия единой технологии таможенного оформления и контроля товаров, перемещаемых железнодорожным транспортом через таможенную границу государств — участников Содружества, разработка которой в настоящее время осуществляется советом руководителей таможенных служб стран СНГ.

По мнению инициаторов введения единой технологии, нынешняя обстановка не отвечает в полной мере основным принципам Таможенного союза. Поэтому назрела необходимость в выработке согласованных позиций в вопросах нормотворчества, касающегося регулирования товарооборота между четырьмя государствами.

Так, практика показала, что отсутствие согласованной позиции по вопросу взимания налога на добавленную стоимость (НДС) при экспорте-импорте товаров между государствами — участниками Таможенного союза негативно влияет на объемы товарооборота между этими странами в целом. К примеру, одностороннее изменение Казахстаном принципов взимания НДС с импорта товаров, поступающих из стран Содружества, в связи с переходом на используемую в международной практике методику взимания налога по месту назначения товаров фактически привело к двойному налогообложению этих товаров. В результате товарооборот Казахстана со странами СНГ, в том числе государствами — участниками соглашения о Таможенном союзе, в 1997 году снизился: с Беларусью — на 30%, с Россией — на 20%. Вместе с тем в 1995-1996 гг. в связи со снятием таможенных пошлин обеспечивался рост товарооборота на 40-50%.

В 1998 году совет руководителей таможенных служб стран СНГ рассмотрит вопросы о едином порядке взимания таможенных платежей, в том числе таможенных пошлин, НДС, акцизов, таможенных сборов за таможенное оформление в государствах — участниках Содружества, о едином порядке таможенного оформления природного газа, перемещаемого через таможенную границу этих государств по трубопроводам, о единой технологии таможенного контроля поездов международного сообщения.

В сентябре текущего года совет намерен рассмотреть вопрос о едином порядке контроля за ввозом подакцизных товаров и их транзитным перемещением через таможенные территории стран СНГ, а также о единых формах предоставления финансовых гарантий при транзитных перевозках грузов через таможенные территории государств — участников Содружества.

В декабре совет рассмотрит вопрос о единых мерах по осуществлению таможенного контроля за исполнением внешнеторговых бартерных сделок, заключаемых между предприятиями стран СНГ.

РОССИЯ ВСЛЕД ЗА УКРАИНОЙ НАМЕРЕНА БОРОТЬСЯ С ПОДЕРЖАННЫМИ ИНОМАРКАМИ

Отдел права «БДГ»

Решение парламентариев Украины ограничить ввоз в страну автомобилей старше 5 лет и стоимостью ниже $5 тыс. привлекло внимание российских чиновников. Аналогичная норма в ближайшее время появится и в России.

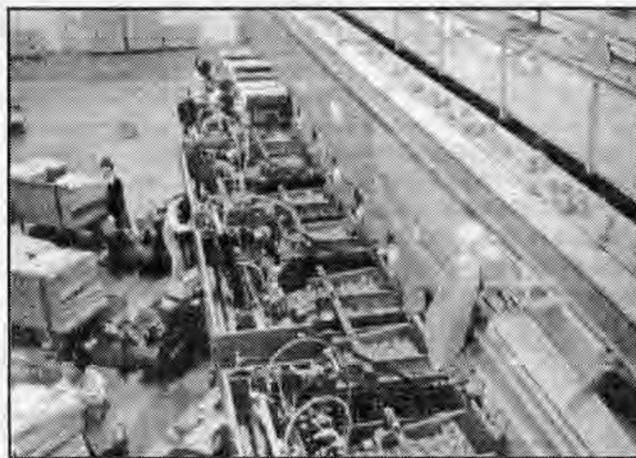
Уже сейчас готовятся предложения о введении ограничений на ввоз подержанных автомобилей. Согласно официальной статистике в третьем квартале 1997 года в Россию было ввезено ровно столько же автомобилей, сколько в первые два квартала того же года. По мнению специалистов, действующие ставки пошлин на автомобили реальны и не отпугивают импортеров. Поэтому в снижении таможенных пошлин на импортные автомобили нет необходимости.

ТРАНЗИТ

СОРНЯК НА КАРАНТИНЕ

Вероника ЧЕРКАСОВА

Транзит — тема для Беларуси особая. Исследуя все ее составляющие, «БДГ» неожиданно столкнулась с тем фактом, что белорусская карантинная служба на сегодняшний день вынуждена работать практически вслепую. Наша страна сегодня не является участником Европейской средиземноморской организации по карантину растений, штаб-квартира которой находится в Париже. А именно туда стекается вся информация о карантинном состоянии входящих в организацию стран. Потому национальная карантинная служба, отслеживающая потоки пересекающих белорусскую границу овощей, фруктов, семян и другой продукции растительного происхождения, по объективным причинам не может надежно защищать территорию страны от опасных вредителей, болезней и сорняков.



Южные фрукты — потенциальный источник опасности

Главный документ, которым руководствуются органы государственной службы по карантину растений в Беларуси, — устав, утвержденный в 1993 году постановлением Совета Министров. До начала перестройки карантинный контроль осуществлялся централизованно и служба имела союзное значение. Сегодня ее действия регулируются Правилами по внешнему карантину растений, утвержденными Министерством сельского хозяйства, к которому она и относится. Сама служба разделена на два подразделения: внешнего карантина, которое расположено на границе и занимается защитой территории страны от заноса опасных карантинных объектов, и внутреннего карантина, заботой которого является карантинное обеспечение колхозов, совхозов и частного сектора.

После распада СССР между странами СНГ было заключено соглашение по карантину растений, в котором оговаривалось взаимодействие белорусских служб с аналогичными службами сопредельных государств и выполнение карантинной службой РБ требований стран-участниц согласно предоставленным спискам наиболее опасных карантинных объектов, которыми считаются вредители, болезни и сорняки. Соглашение подписали все страны, кроме Украины, с которой у Беларуси существует двусторонняя договоренность на уровне правительств.

Белорусская карантинная служба контролирует не только ввозимые к нам грузы, но и те, которые пересекают территорию страны транзитом. В процентном отношении грузы, предназначенные для внутреннего рынка, составляют около 20%, остальные 80% — транзит, направляющийся в Россию, Украину, Казахстан и т.д. Согласно заключенному между странами СНГ соглашению белорусские службы на внешних границах контролируют все грузы, идущие в другие государства, равно как и наши соседи проверяют все, что идет через их границы в Беларусь. В случае невыполнения требований может встать вопрос о возвращении товара, что бывает лишь с крупными партиями и возможно только с согласия страны-отправителя. Однако такие ситуации все-таки считаются исключительными. Во-первых, если груз заражен — его можно обработать специальными химикатами; если же речь идет о малой партии — ее можно уничтожить, поскольку возврат, как правило, обходится намного дороже.

Изменение политической ситуации внесло определенные коррективы в работу карантинной службы. В былые времена все поставки осуществлялись централизованно и большими партиями, что значительно облегчало контроль. Сейчас в связи с развитием частного предпринимательства поставки производятся и мелкими партиями. Кроме того, в страну стали постоянно поставляться и ранее редкие экзотические овощи и фрукты. Бананы и лимоны опасности не представляют, а вот апельсины и мандарины проходят тщательную экспертизу, поскольку могут являться носителями вредителей растений. Поэтому в летнее время эти цитрусовые проходят специальную обработку, которую производят специальные фумигационные отряды.

Распад СССР осложнил работу белорусской службы карантинного контроля еще и потому, что Советский Союз в свое время заключил соответствующие соглашения практически со всеми странами, являвшимися нашими торговыми партнерами. Теперь же эти связи приходится налаживать заново. Сейчас у Беларуси заключены двусторонние соглашения с Израилем, Югославией, Болгарией, Чехией, Словенией, Польшей, подготовлено соглашение с Венгрией, разрабатывается — с Ираном. В отношении стран, с которыми договоры еще не заключены, у нас действуют законодательные акты, которые были подписаны еще в рамках СССР.

Одна из главных проблем дальнейшего развития карантинной службы связана с Европейской средиземноморской организацией по защите карантина растений, штаб-квартира которой находится в Париже. Туда стекается практически вся информация о карантинном состоянии входящих в организацию стран Европы и части Средиземноморья. В свое время Советский Союз был членом этой организации, а к сегодняшнему дню в нее вступили Россия, Литва, Эстония и Украина. Беларуси такое членство пока недоступно, поскольку сопряжено с уплатой взноса в размере 123 тыс. франков. Соответственно мы не можем рассчитывать и на получение столь необходимой нам информации о карантинном состоянии стран, с которыми у нас существуют торговые отношения. Кроме того, организация разрабатывает международные нормативы и стандарты торговли, качества товаров, а также международные карантинные требования, о которых нам тоже следовало бы знать.

Серьезных проблем в международной торговле Беларуси не избежать и без вступления во Всемирную торговую организацию, устанавливающую гораздо более жесткие требования по сравнению с теми, которые мы предъявляем к нашим поставщикам и которыми руководствуемся сами при отправке за рубеж своих товаров. Нередко информацию о международных карантинных требованиях Беларусь получает лишь при заключении конкретных контрактов, что влечет серьезные проблемы при экспорте отечественных товаров.

Основным объектом белорусского экспорта, подлежащим карантинной проверке, является лес. Особенно жесткие условия в этой сфере предъявляет Польша. Поскольку практически все вредители и разносчики болезней леса находятся под корой деревьев, польская сторона требует поставлять древесину исключительно со снятой корой. Наши технологии далеко не всегда позволяют доводить древесину до требуемой кондиции, и потому изредка бывают случаи ее возврата. Еще одно обязательное требование, предъявляемое Польшей к импортируемым товарам, — их фумигация с тем, чтобы ничто живое не попало «контрабандой» на ее территорию.

Для того чтобы ввезти в страну ту или иную продукцию, надо получить импортно-карантинное разрешение с указанием условий, которые страна-импортер выставляет отправителю груза. Один экземпляр документа получает хозяин товара, второй отсылается на границу. Получив импортно-карантинное разрешение, предприниматель или фирма сообщают условия отправителю. При ввозе товара через границу проверяется, насколько точно были выполнены требования нашей карантинной службы. Тем, кто привозит из-за рубежа семена сельскохозяйственных культур, надо заранее побеспокоиться об оформлении сертификата. Категорически запрещен ввоз бобовых — фасоли и гороха — даже небольшого количества для собственных дач. Не разрешается ввоз саженцев. В то же время можно провозить любые срезанные цветы, кроме хризантем. Правда, поезд на границе обрабатывают всего два человека, от которых скрыть пакетики с семенами не составляет особого труда...

Карантинных объектов, которые могут нести реальную угрозу для людей и сельского хозяйства, сегодня около шестидесяти. Наибольшую опасность для Беларуси представляет бледнокартофельная нематода, которая распространена на Западе, но отсутствует у нас. Данное заболевание может свести практически на нет весь урожай картофеля.

Опасен и так называемый ожог плодовых, очаги которого уже имеются в Польше, Венгрии, Югославии. Эта болезнь в случае ее появления за достаточно короткий срок может практически полностью уничтожить сад площадью до 1000 га. В последнее время очаги ее появились в Армении.

Кроме ожога плодов, в последние годы в Югославии и Венгрии появился так называемый западный кукурузный жук, который съедает растение на корню. Информация об этом упомянутыми странами тщательно скрывается, а мы до сих пор завозим оттуда кукурузу...

Опасность представляют и сорняки, которых имеется около 12 видов. Если новый вид сорняка укоренится на нашей почве, бороться с ним будет очень и очень сложно. Интересно, что западные страны с точки зрения сорняков опасности почти не представляют, в этом отношении надо опасаться ближайших соседей — Украины, России, Молдовы, откуда мы завозим зерно.

Белорусская карантинная служба осуществляет свою работу непосредственно в зоне пограничного контроля, где проверяются как грузы, поступающие в Беларусь, так и те, что пересекают нашу страну транзитом. Однако интересы службы и таможни совпадают не всегда: главная задача первой — предотвращение попадания на территорию страны вредителей, сорняков и болезней растений, а вторую в первую очередь интересует транзит, который обеспечивает казне немалые поступления от таможенных пошлин. Поэтому сегодня согласно постановлению Кабинета Министров пограничной службой создана целая сеть внутренних пунктов таможенного оформления, которые сосредоточены на железнодорожных станциях, автомобильных переходах, в аэропортах и речных портах. И если раньше служба карантинного контроля работала исключительно на внешних пограничных постах, то сегодня таможенный комитет требует присутствия ее представителей и на внутренних постах.

Однако следует заметить, что если размещение поста карантинного контроля в непосредственной близости от границы или на расстоянии, не превышающем 40-50 километров, еще имеет смысл, то контрольная проверка груза, проникнувшего в глубь белорусской территории на 200 километров, выглядит абсурдной.

Согласно правилам служба карантинного контроля ставит на документах, сопровождающих транзитный груз, штамп, который свидетельствует, что транзит через территорию республики разрешен. Но вряд ли такое разрешение имеет смысл, когда до выезда из страны осталось всего несколько десятков километров. Кроме того, чтобы карантинная проверка не превращалась в пустую формальность, необходимо проводить соответствующую экспертизу в лабораторных условиях, создать которые на каждом из таких пунктов практически невозможно.

Проблемой является и то, что при увеличении объема работы службы карантинного контроля ее штатное расписание оставлено прежним. В то же время сегодня существует потребность в создании новых карантинных постов на железнодорожных станциях вблизи границы с Украиной, поскольку южное направление считается наиболее опасным с карантинной точки зрения, ведь именно оттуда поступает продукция венгерского и молдавского производства.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

КАК ПРОКОРМИТЬ КОРМИЛЬЦЕВ

Андрей МАХОВСКИЙ

Вчера, 4 марта, в Гродно началось республиканское совещание, посвященное проблемам аграрного сектора. Это грандиозное мероприятие готовилось несколько месяцев: своим присутствием его должен был почтить Александр Лукашенко. Накануне совещания мы попросили высказать свое мнение по проблемам сельского хозяйства председателя комиссии по аграрным вопросам Палаты представителей Николая КУЦКО.

— В последнее время положение в аграрном секторе многими критикуется. Совсем недавно на заседании правительства говорилось, что ситуация с подготовкой к весеннему севу критическая. Справедливы ли, на ваш взгляд, эти упреки?

— Абсолютно несправедливы. Бывая в регионах и изучая ситуацию на местах, могу сказать, что на самом деле все как раз наоборот. Руководители хозяйств и крестьяне из последних сил делают все, чтобы максимально технологично, в сроки, качественно завершить подготовку к весенним полевым работам. Накапливаются минеральные удобрения, горюче-смазочные материалы. Семена, естественно, во всех без исключения хозяйствах готовы. Не было еще случаев, чтобы из-за нехватки семян посевная где-то была проведена не должным образом.

Сейчас пошли кредитные ресурсы из бюджета и фондов. Выделены специальные кредитные линии на проведение посевной. Уже поступают средства, выделяемые в качестве авансов на закупку сельхозпродукции. Это касается в первую очередь зерна и сахарной свеклы. В марте выделяется 25% средств от общего объема закупок этой продукции. Во втором квартале будет выплачено еще 25%.

Начало действовать постановление о лизинге сельскохозяйственной техники. На село пошли комбайны, тракторы. Конечно, хотелось бы, чтобы денег на закупку техники было больше, потому что подходят к завершению амортизационные сроки тех комбайнов и тракторов, которые у хозяйств были до сих пор. Но я считаю, что государство делает для села все, что может в нынешних условиях.

— А какие-то меры по реформированию села предусмотрены? Если да, то будут эти проекты оглашены на заседании?

— Сейчас много внимания уделяется вопросам реформирования. Какой-то единой модели нет. Существуют разные подходы и варианты реформирования несостоятельных хозяйств. Причем выбор того или иного варианта зависит от положения в конкретном хозяйстве. Возможно объединение нескольких несостоятельных хозяйств или присоединение несостоятельного хозяйства к более благополучному. Разрабатываются бизнес-планы по обучению кадров, специалистов, руководителей на примере благополучных хозяйств. Некоторые проекты предусматривают элементы реформирования формы собственности, передачу части собственности. Возможно объединение сельскохозяйственных предприятий с предприятиями переработки. В некоторых случаях целесообразна передача части земли отстающих хозяйств более благополучным.

Есть земли, обработка которых просто невыгодна. Содержание гумуса и другие показатели на этих землях не позволяют получать достаточные урожаи. Тем не менее обработка этих земель продолжается. Мы будем выходить с предложением о том, чтобы вывести их из севооборота. Этот вариант рассматривался, и большинство людей, связанных с аграрным сектором, согласны с тем, что нет смысла продолжать производство на таких землях.

— Все, что вы сказали, не означает коренного реформирования аграрного сектора. В конце концов, сейчас самая большая проблема для села — диспаритет цен. Устранение его возможно лишь в случае полного реформирования экономических отношений. Будет ли этот вопрос обсуждаться на заседании?

— Диспаритет цен, действительно, остается для нас большой проблемой. В прошлом году рост цен на промышленную продукцию составил 1,9 раза, а на продукцию сельского хозяйства — только 1,6. Правительство говорит о том, что принимает меры для решения этой проблемы. Действительно, диспаритет цен сейчас сокращается, но тем не менее остается.

Особенно отрицательным фактором является прозрачная граница между Беларусью и Россией. Разрыв между ценами на продовольствие в двух странах значительный. По мясу, к примеру, в два раза. Молочные продукты в России дороже, чем в Беларуси, в два-три раза. Разница между российскими ценами и нашими влечет не совсем нормальную ситуацию. Значительная часть белорусских продуктов в результате оказывается в России. Хотя мы могли бы торговать и получать выгоду, но делать это почему-то не удается.

— Результат этого — дефицит продуктов?

— Я бы не сказал, что есть дефицит. Продуктов у нас производится достаточно. Другое дело, что эти продукты не всегда своевременно попадают в торговую сеть. Тут причина то ли в нераспорядительности, то ли в неорганизованности, то ли еще в чем-то. А мяса, молока, масла, других продуктов у нас производится достаточно. Обеспечить город продуктами село в состоянии.

— Предполагается ли рассмотрение этих вопросов на совещании?

— Не думаю, что ценовая проблема будет рассматриваться отдельно. Хотя этот вопрос тесно связан с проблемой мотивации труда крестьянина.

За прошлый год заработная плата в колхозах в среднем составляла 1126 тыс. рублей. При этом в промышленности зарплата была 2,6 млн, а в строительной отрасли — 2,8 млн. Многие сейчас утверждают, что этого достаточно, потому что крестьянин имеет подсобное хозяйство. Но при этом они забывают, что крестьянину и работать приходится в два раза больше. Сегодня государство должно строить свою политику так, чтобы тот, кто кормит страну, не был бедным.

ИТОГИ

МИХАИЛ МАРИНИЧ ПРИЗВАЛ К СОКРАЩЕНИЮ ИМПОРТА

Отдел информации «БДГ»

Состоялось заседание коллегии Министерства внешних экономических связей, на котором подведены итоги 1997 года и обсуждены основные направления деятельности на год нынешний. Ожидалось, что коллегию почтит своим присутствием глава администрации президента, но пришел только первый вице-премьер Петр Прокопович.

В отчетном докладе среди достижений министерства Михаил Маринич назвал принятие комплексных мер по повышению конкурентоспособности экспортной продукции, государственному страхованию экспорта, совершенствованию платежных отношений и кредитования, адресной поддержке экспортеров, а также развитие международной выставочно-ярмарочной деятельности.



По данным МВЭС, объем внешнеторгового оборота вырос немногим более чем на 25%. В стоимостном выражении он составил почти $16 млрд, в том числе со странами СНГ $11 млрд, с государствами дальнего зарубежья — $4,4 млрд. Объемы поставок продукции на экспорт увеличились на 26,5% и впервые превысили аналогичный показатель по импорту, который составил 24,6%. При этом экспорт в Россию вырос на 53%, что позволило уменьшить дефицит в торговле с этой страной почти в 100 раз: отрицательное сальдо сократилось с $497 млн в 1996 году до $5,1 млн в 1997 году. Доля экспорта продукции промышленности (в изделиях) в общем объеме экспорта составила более 95%, что, по словам министра, значительно выше, чем в других странах СНГ, в том числе в России.

В 1997 году динамично развивалась сфера услуг как один из важных источников покрытия отрицательного сальдо торгового баланса: сальдо баланса услуг составило + $350 млн. Наряду с несомненными достижениями в прошлом году значительно возросли объемы импортных закупок, более чем в 4 раза превысив плановые. Отрицательное сальдо по сравнению с 1996 годом увеличилось на $209,4 млн. Контрольные цифры по снижению импортных закупок не выполнили все министерства, облисполкомы и другие органы государственного управления, за исключением Минсельхозпрода. Почти полностью провалены задания Государственной программы по импортозамещению. Недостаточно эффективна работа торгово-экономических представителей за рубежом, смешанных межправительственных комиссий по торгово-экономическому сотрудничеству. Масса проблем с приграничной торговлей, привлечением инвестиций.

Главной задачей своего ведомства в этом году Михаил Маринич назвал снижение импорта и уменьшение отрицательного сальдо по меньшей мере до уровня 1996 года. Поэтому все министерские силы будут брошены на совершенствование нормативно-правовой и договорной базы, создание инфраструктуры внешней торговли и улучшение информационно-организационного обеспечения ВЭД.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

КОГДА ЭКСПОРТ СЕБЕ В УБЫТОК

Светлана САБИЛО

В общественном пресс-центре Дома прессы накануне широко отмечаемого в нашей стране дня 8 Марта состоялась пресс-конференция бессменного генерального директора ОАО «Мастра» Николая Душейко, а также показ новых моделей женской одежды этого предприятия.

По словам г-на Душейко, ежегодно «Мастра» выпускает 130-150 новых моделей женской одежды и 60 моделей трикотажных изделий. Основные рынки сбыта продукции — Беларусь (93,9%) и Россия (3,6%). В дальнее зарубежье поставляется 2,5% выпускаемых изделий. В Беларуси основным потребителем одежды от ОАО «Мастра» стал Минск. Именно в столицу направляется 62,6% всего объема поставок.

> ***СПРАВКА «БДГ».***
> *Фирменное название предприятия «Мастра» — производное от двух белорусских слов: «мастацтва» и «грамёствы». История этой фабрики началась в 1937 г. с вышивальной артели «20 лет Октября», которая в 1960 г. была преобразована в Минскую фабрику художественных изделий. В 1979 г. на ее базе было образовано объединение, в которое вошли Минская, Борисовская и Молодечненская фабрики художественных изделий. Общая численность работающих составила 2,5 тыс. человек.*
> *В 1988-1989 гг. здесь началась реструктуризация. В отдельные предприятия выделились молодечненская и борисовская фабрики. В 1990 г. коллектив минской фабрики перешел на арендные отношения с Министерством местной промышленности РБ. В 1992 г., выкупив имущество, предприятие преобразовалось в ОАО «Мастра».*
> *Основные виды выпускаемой им продукции — женская одежда (блузы, платья, костюмы, брюки), трикотаж (детский, подростковый, женский), изделия государственной символики.*

С 1992 г. «Мастра» свободна и в творчестве, и в создании новых мощностей. В отличие от других фабрик художественных изделий она сумела оснаститься японскими вышивальными автоматами (за смену один такой автомат заменяет работу 20 вышивальщиц, сидящих за отдельными машинами). Естественно, все меньше и меньше выпускается моделей с ручной вышивкой, т.к. затраты на них больше, чем на машинную, а налоги — те же. Блуза с богатой вышивкой, сделанной на автомате, стоит примерно BLR 700 тыс. Если аналогичную вышивку повторить на индивидуальной машине, стоимость изделия возрастет до BLR 2 млн.

Многое зависит и от сырья. «Мастра» использует в основном ткани, произведенные в Южной Корее, Китае, Гонконге, Тайване, Индонезии. Приобретать приходится, естественно, за валюту. *«Закупать их очень трудно. Конечно, мы хотели бы ориентироваться на внутренний рынок тканей, но он очень скуден. Вообще, обеспечить предприятие загрузкой сегодня сложно. Но в то же время мы нашли возможности и силы для организации производства, приобретения сырья»*,— уточнил г-н Душейко. Ноябрь, декабрь и февраль предприятие работало на давальческом сырье. В результате для Германии сделано 14 тыс. изделий (13 моделей), для Англии — 30 тыс.

Вот как объяснил ситуацию генеральный директор: *«Это абсолютно вынужденная работа, убыточное дело, но это — загрузка предприятия, что всегда лучше, чем простой. А вот раньше, при большой инфляции, работать с давальческим сырьем было выгодно. Оборот у нас — три месяца. Получил давальческое сырье, поработал — через три месяца у тебя этот доллар в рублях в три раза вырос. Когда «уняли» инфляцию, работать на давальческом сырье стало невыгодно. Доллары получаешь — но они в рублевом исчислении растут медленно. А еще тридцать процентов нужно продать государству. Если мы сейчас делаем из своей ткани блузу, то самая дешевая стоит примерно десять - тринадцать долларов, из них два доллара — чистая прибыль. Если мы самую простую блузу производим для иностранца, то нам за нее платят максимум три доллара (за работу). От прибыли нам ничего не остается, учитывая зарплату, общефабричные расходы, накладные и так далее»*.

Перед Новым годом спрос на продукцию «Мастры» увеличился, а поскольку фабрика работала на давальческом сырье и поставки шли за рубеж, были раскуплены все залежавшиеся складские остатки. Торговля забрала у «Мастры» изделия, не пользующиеся особым спросом, примерно на BLR 10 млрд (месячный выпуск продукции составляет около BLR 12 млрд).

В 1997 г. по сравнению с предыдущим годом рост объемов производства «Мастры» составил 127%. В месяц предприятие выпускает до 20 тыс. изделий. *«Наши цели — новая техника и технологии, высокая производительность»*,— заявил г-н Душейко. Дирекция акционерного общества приняла программу стабилизации финансово-экономического положения предприятия. Документом предусмотрено, в частности, использовать для проектирования моделей в 1998 г. на условиях лизинга (на 3 года) комплект оборудования фирмы «Гербер» (США) ориентировочной стоимостью $70 тыс. В 1999 г. для изготовления женского легкого платья планируется внедрить комплект оборудования японской компании «Бразер» (на 20 рабочих мест) примерной стоимостью $55 тыс., а в 2000 г. — настилочный комплекс фирмы «Кенигисер» (ФРГ) стоимостью $100 тыс.



Белорусским девушкам — белорусские блузки

Все это позволит увеличить объем производства, уменьшить сроки разработки новых моделей, улучшить качество продукции. Но для такого переоснащения потребуются новые кредиты.

Хорошие деловые отношения складываются у руководства «Мастры» с АКБ «Беларусбанк». Уже не первый год Николай Душейко входит в его совет. Помнит он и непростые времена: *«Мы с банком всегда сотрудничали нормально. Но был период — 1995 год, — когда кредиты давали под 250-300% годовых... Нас за 1995 год «съели». Затем мы опять долго выясняли с банком отношения, показывали, разъясняли. Сотрудники банка не раз бывали на предприятии. Видя, что наши изделия пользуются спросом, нам пошли навстречу. Удалось договориться. Сегодня «Мастра» смогла практически рассчитаться по валютному долгу,— то есть долгосрочному четырехлетнему кредиту в валюте. Рублевый кредит реструктурировали»*,— сообщил генеральный директор.

На прошлой неделе кредитный комитет «Беларусбанка» рассмотрел показатели работы предприятия и пришел к выводу, что сделано многое. По словам генерального директора, «Беларусбанк» согласен снова кредитовать «Мастру».

Предприятию удалось накопить и собственные средства. Было заявлено, что все фирмы, которые берут у «Мастры» продукцию на реализацию, деньги выплачивают своевременно.

Руководитель фабрики не тешит себя надеждой выйти со своей продукцией на мировой рынок под собственной маркой. Это практически невозможно, т.к. рынок давно поделен. И хотя на зарубежных ярмарках изделия белорусского предприятия идут нарасхват и по приличным ценам, контракты на поставку готовой продукции марки «Мастра» никто не заключает. А продавать ее под вывеской известных фирм сегодня тоже невыгодно. Года полтора назад фирма «Квелли» приобрела у «Мастры» 5 тыс. изделий одной модели, поместив ее даже в своем каталоге, и готова была покупать другие модели одежды, но на 30% дешевле, чем предлагали белорусы. Учитывая, что рентабельность белорусского предприятия составляет 15-20%, это принесло бы ей только убыток. А поднять рентабельность без техперевооружения «Мастра» сегодня не может.

Кстати, г-н Душейко привел любопытный факт: костюмы «Мастры», которые шили в РБ по $3,5 за штуку для одного иностранного заказчика, за рубежом продавались по $180. *«Они могут купить нашу продукцию. Но никто не пустит нас на тот рынок, даже если наши изделия — самые красивые. Кроме дешевой рабочей силы, им ничего от нас не надо. Или за бесценок отдай — по три-четыре доллара за блузку. Так мы ее и здесь продаем прекрасно»*,— полагает руководитель «Мастры».

Не получается сегодня и создание СП: не хотят зарубежные фирмы обосновываться в Беларуси. Сошла на нет и работа с ранее созданным совместным предприятием с южнокорейской фирмой — поставщиком тканей. Партнер постоянно повышал цены и «Мастра» вынуждена была закупать ткани без его помощи. Кстати, фабрика смогла найти аналогичное сырье, но в два раза дешевле, чем предлагал южнокорейский партнер. Сегодня СП еще существует, *«но теперь мы должны ему 185 тысяч долларов»*.

Чтобы поправить свое экономическое положение и погасить кредиты, ОАО «Мастра» не так давно провело вторичную эмиссию акций, но неудачно. И хотя сейчас акционерное общество не выплачивает дивиденды, его генеральный директор полагает, что в ближайшее время эту ситуацию удастся поправить.

ИНФОРМАТИЗАЦИЯ

КАК РОЖДАЕТСЯ МОНОПОЛИЯ НА ИНФОРМАЦИЮ

Отдел журналистских расследований «БДГ»

До сих пор Управление делами президента РБ было известно своими аппетитами преимущественно в области недвижимости: практически все наиболее прибыльные административные здания Минска за последние несколько лет перекочевали в «оперативное управление» УД президента. Однако теперь ведомство Ивана Ивановича, похоже, пытается выйти на качественно новый уровень — в «оперативное управление» должны перейти все информационные ресурсы Республики Беларусь. Описание создаваемой под патронажем УД системы «Вектор» вызывает в памяти ассоциации со знаменитым романом Оруэлла «1984»: тотальный контроль государства над информационными ресурсами поместит каждого жителя Беларуси под своеобразное увеличительное стекло постоянного надзора.

Издавна считается, что «кто владеет информацией — тот владеет миром». Персидский царь Кир требовал сообщать ему о всех событиях за три дня до того, как они произойдут. Древние римляне свели это к высказыванию: «кто осведомлен — тот вооружен». Американцы восприняли древнеримскую мудрость всерьез: сегодня в Соединенных Штатах 60% работающих (!) занято в сферах, так или иначе связанных с передачей и обработкой информации.

В Беларуси же информационный рынок решили не отдавать на откуп «недобросовестным коммерсантам». Так появилась идея создания в стране единой информационной системы, которая впоследствии получила название «Вектор». На уровне главы государства было принято решение сконцентрировать все информационные ресурсы страны в одних руках — руках г-на Титенкова. В соответствии с указом президента РБ N 134 от 5.02.1997 г. «О президентских программах» задача по решению проблемы информатизации в Беларуси выделена в отдельную подпрограмму «Разработка компьютерной сети и базы данных для высших органов государственного управления» (Информационно-аналитическая система поддержки производственно-трудовых ресурсов Республики Беларусь «Вектор»). Задача создания системы была возложена на государственное выставочное объединение «Республиканский выставочный центр», а общая координация работ по этому проекту осуществляется Управлением делами президента.

На сегодняшний день стремление сконцентрировать все информационные ресурсы в одних руках мотивируется необходимостью поддержки в первую очередь экспортоориентированных производителей товаров и услуг. Как сказано в аналитической записке, подготовленной авторами «Вектора», *«цель создания информационно-аналитической системы (ИАС) «Вектор» — объединение информационных ресурсов Беларуси, их аналитическая обработка и доведение информации до конечного потребителя в лице госструктур, а также субъектов хозяйствования всех форм собственности»*. По замыслу создателей, «Вектор» должен выступать в качестве интегратора уже существующих информационных ресурсов. Система будет осуществлять преобразование и хранение данных, готовить необходимую статистическую и аналитическую информацию, обеспечивать доступ конечных пользователей к информации. При этом, правда, возникает целый ряд юридических сложностей, на которые создатели «Вектора» предпочитают просто закрывать глаза.

Дело в том, что они собираются объединить в своей системе все существующие в Беларуси массивы информации (базы данных). При этом информационные ресурсы, накопленные разнообразными учреждениями и предприятиями различных форм собственности, окажутся во владении и распоряжении Управления делами президента, то есть фактически перейдут в собственность УД. Между тем, Закон «Об информатизации» устанавливает четкий правовой режим формирования и использования информационных ресурсов. По возможностям защиты имущественных прав они приравнены к другим, в том числе и материальным ресурсам. За исключением предусмотренных законодательством случаев, информационные ресурсы могут быть товаром. На них распространяются права владения, пользования и распоряжения.

То есть создатели «Вектора», согласно букве закона должны *покупать* у собственников информационные ресурсы, если хотят их использовать в работе. Или приобретать права на использование этих ресурсов. Тем более, что услуги «Вектора» будут предоставляться предприятиям и частным лицам на платной основе. Ноуправление делами — не та структура, которая привыкла кому-то платить, тем более за такую неосязаемую вещь, как авторские права. Была найдена юридическая лазейка: *«Информационные ресурсы, обеспечивающие суверенитет и хозяйственную самостоятельность Республики Беларусь, характеризующие ее экономическое, социальное и оборонное развитие, являются ресурсами государственного значения и относятся к республиканской собственности»*. Растяжимость этой формулировки свободно позволяет отнести к «обеспечивающей суверенитет и хозяйственную самостоятельность» практически любую информацию, тем более — экономического плана.

Согласно цитируемой здесь концепции, одной из основных функций «Вектора» станет *«создание и поддержка банка данных основных ресурсов республики, включающих трудовые, товарные, сырьевые, интеллектуальные»*. Безусловно, концентрация такой информации в одном месте даст неоспоримые преимущества тому, кто будет иметь к ней неограниченный и бесплатный доступ. Тем более, что в «Векторе» планируется сконцентрировать *«комплексную информацию по всем видам ресурсов Беларуси, включая налоговые и финансовые поступления»*. Лучшую информационную базу, к примеру, для рэкета найти невозможно.

Впрочем, и для желающих получать взятки или помогать родственникам открывается широкое поле деятельности. Ведь в «Векторе» будет концентрироваться *«информация о заявках и заказах от иностранных фирм на производство различных видов продукции»*. Одному предприятию или частной фирме информацию о «валютном» заказе можно предоставить, другим — нет. Все по усмотрению менеджеров «Вектора».

Согласно аналитической записке ИАС «Вектор» представляет собой единую государственную многоуровневую систему. Организационная структура системы включает в качестве подразделений Главный информационно-аналитический центр (ГИАЦ), региональные информационно-аналитические центры (РИАЦ), а также их дочерние информационные центры (ДИАЦ).

В техническом плане подготовительные работы по созданию системы «Вектор» начались еще в 1994 году НИИ «Агат», Белорусским государственным университетом и Фондом информатизации при Совете Министров РБ. За это время Республиканским выставочным центром Управления делами президента было приобретено новейшее компьютерное оборудование и программное обеспечение. Общие затраты составили около $ 500 тыс. И это только начало: по планам создателей «Вектора», создание общенациональной информационно-аналитической системы потребует 3-5 лет и затрат в размере $ 20 млн.

Тем не менее, по противоречивому заявлению авторов проекта, работы перешли в заключительную стадию. Уже на 3-й квартал 1998 года запланировано открытие модельного белорусского Web-сервера. Сервер получит названия «Belarus-info.com» и «Belarusinfo.net». «Зеркальные» серверы (серверы-копии) будут размещены в России, Европе (Германия), Америке (США), Азии (Китай и Южная Корея), Африке (ЮАР). В самой же Беларуси к модельному Web-серверу будут подключены все областные центры и крупные города, министерства и ведомства, предприятия. Какой смысл в создании «зеркальных» серверов, выяснить, правда, не удалось. Тем более в Африке, где на всем континенте пользователей INTERNET меньше, чем в одной только Эстонии. Обычно «зеркальные» серверы создаются в случаях, когда из-за чрезмерно большого наплыва пользователей базовый сервер оказывается перегружен. Для этого число обращений к нему должно превышать сотни тысяч. Белорусскому серверу такая удача явно не грозит, особенно учитывая степень интегрированности Беларуси в мировую экономику.

Здесь стоит иметь в виду еще одну реальную опасность. Ни ЦРУ, ни Пентагон, ни Белый Дом (не говоря уже об иных правительственных организациях США и других, менее информатизированных стран) не смогли противостоять атакам компьютерных пиратов — хакеров. Никакие хитроумные меры защиты не уберегли военные и разведывательные ведомства разных стран от так называемого «несанкционированного доступа», за которым обычно следует порча или потеря файлов и программ, содержащих ценную информацию. Не раз после хакерских атак выходили из строя и серверы НАТО. Наивно полагать, что перед аналогичными атаками устоит белорусское хранилище информации. Тем более, что отечественные компьютерные злоумышленники уже не раз доказывали свою высокую квалификацию, о чем, кстати, писала и «БДГ». Открывается довольно неприятная перспектива: собранные со всей страны данные могут быть уничтожены, украдены или, шутки ради, изменены, причем о таком изменении никто из пользователей информации знать не будет. Это не абстрактные рассуждения — такое уже неоднократно случалось во многих странах мира.

Тем не менее сама по себе идея создания системы типа «Вектор» представляется вполне здравой. Как сегодня заявляют разработчики концепции, основные функции информационно-аналитических центров системы «Вектор» заключаются в следующем:

— ведение реестра поставщиков информации — мониторинг информационных ресурсов;

— создание и поддержка банка данных по производственно-трудовым ресурсам РБ;

— решение информационно-аналитических задач в интересах государственных органов управления и субъектов хозяйствования на основе созданного банка данных;

— проведение электронных выставок продукции белорусских предприятий внутри республики и за рубежом;

— информационная поддержка маркетингово-консалтинговой деятельности, многоуровневой системы сбыта по каталогам белорусских предприятий;

— исследование конъюнктуры рынка и анализа потенциальных заказчиков для привлечения и размещения заказов на предприятиях РБ;

— передача циркулярной информации пользователям системы с помощью систем телетекст/теледата и других широковещательных систем;

— обучение и повышение квалификации специалистов по профилю системы;

— обеспечение функционирования системы в целом.

Предполагается также, что система «Вектор» будет способствовать решению проблемы занятости населения. Информация банка данных Государственной службы занятости, по мнению авторов проекта, позволит проводить анализ зарегистрированных субъектов хозяйствования с целью получения статистических и аналитических данных по состоянию рынка труда для:

— принятия решений органами государственного управления;

— составления планов и бюджетов;

— использования информации для выставочной деятельности;

— принятия решений по вопросам обучения, переподготовки и повышения квалификации как отдельных физических лиц, так и трудовых коллективов и групп граждан;

— решения вопросов профориентации населения;

— решения вопросов трудоустройства и пр.

Возможно, что на начальном этапе наибольшую пользу от системы «Вектор» ощутят именно белорусские безработные. По крайней мере, возможный вред от использования «Вектора» как большой биржи труда — минимален.

НОВОСТИ

МИНИСТР СТАЛ РЕДАКТОРОМ НОВОГО ЖУРНАЛА

Светлана САБИЛО

Министр экономики Беларуси, доктор экономических нау[к] Владимир Шимов стал редактором нового научно-практичес[]кого издания — «Белорусского экономического журнала», пре[]зентация которого состоялась 25 февраля в Минском меж[]дународном образовательном центре.

Первый номер «БЭЖ» отпечатан на полиграфическом предприятии Управления делами президента. Учредителями этого ежеквартального издания объемом 15 печатных листов выступили Минэкономики, Научно-исследовательский экономический институт Минэкономики РБ, БГЭУ, Белвнешэкономбанк, Минский МОЦ, «Национальная экономическая газета».

По словам г-на Шимова, журнал не состоялся бы без поддержки Программы развития ООН. Дело в том, что издание этого журнала вошло в число мини-проектов зонтичного проекта ПР ООН. В рамках технической помощи эта международная структура будет компенсировать примерно половину всех расходов, связанных с изданием нового журнала, а остальную часть возьмут на себя учредители. В будущем ПР ООН намерена передать этот проект на правительственное софинансирование.

По словам эксперта зонтичного проекта ПР ООН в Беларуси Александра Уткина, прямые расходы на издание первого номера составили около $2 тыс. (примерно по $1 тыс. за бумагу и полиграфические услуги).

СПРАВКА «БДГ».

К началу 1998 г. в рамках зонтичного проекта ПР ООН, объем которого составляет $250 тыс., реализованы или находятся в стадии реализации 11 мини-проектов. Из них 6 инициированы правительством РБ, 5 — неправительственными организациями, действующими в различных областях экономики и социальной сферы.

Как сообщил г-н Уткин, приоритетность и актуальность реализуемых ПР ООН проектов позволили привлечь в 1997 г. средства прямого софинансирования, которые составили $42,9 тыс. (косвенное софинансирование — $120 тыс.).

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В КОММУНАЛЬНОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Светлана САБИЛО

В последнюю неделю февраля на Минской очистной станции аэрации был пущен в эксплуатацию уникальный для Беларуси цех механического обезвоживания осадков сточных вод. Оборудование для цеха поставил победитель тендера — немецкая фирма Humboldt.

До сих пор цех механического обезвоживания осадков (отходов, образующихся при очистке сточных вод) столичной станции аэрации был оснащен традиционным отечественным оборудованием (вакуум-фильтрами), которое в моральном и техническом отношении давно устарело. Эффект от обезвоживания осадков был недостаточным, требовались большие площади для захоронения отходов (так называемые иловые пруды — очаги размножения насекомых). Рабочим станции приходилось контактировать с небезопасными в санитарном отношении веществами. Как известно, в осадках содержатся яйца гельминтов, соли тяжелых металлов, ядохимикаты — все, что попадает в сточные воды не только от населения, но и от промышленных предприятий.

Поскольку выпуск необходимого современного оборудования в Беларуси не налажен, для его приобретения провели конкурс среди ведущих в этой области зарубежных фирм. По словам начальника дирекции строящихся объектов объединения «Минскводоканал» (заказчика строительства очистных сооружений, в частности цеха обезвоживания осадков) Вячеслава Горовцова, в 1995 г. был заключен контракт с германской фирмой Humboldt. В течение 1996-1997 гг. построен цех и закуплено оборудование, которое в целом обошлось примерно в BLR 45 млрд.

В результате начато обезвоживание осадков на центрипрессах, что позволяет уменьшить перевозки и захоронения в 1,6-1,7 раза, снизить негативное воздействие на природу, сократить земельные площади для захоронения осадков в 6,4 раза. Кроме того, использование этой технологии полностью автоматизирует процесс обезвоживания, делая его санитарно безопасным. Есть и другие преимущества: например, один центрипресс заменяет 3-4 вакуум-фильтра. *«Из всех рассматриваемых нами вариантов этот — наиболее дешевый и наиболее эффективный. Поэтому мы советуем всем идти по такому пути»*,— отметил г-н Горовцов. В перспективе ассенизаторам предстоит освоить вторую стадию — сжигание или термическую сушку осадков сточных вод.

КОРОТКО

***

Министерство внешнеэкономических связей получило полномочия от Совета Министров на проведение переговоров с Ливией по проекту соглашения межправительством Республики Беларусь и правительством Великой Социалистической Народной Ливийской Арабской Джамахирии о торгово-экономическом сотрудничестве.

Как считают в министерстве, заключение подобного соглашения с Триполи позволит более эффективно использовать торгово-экономический потенциал двух стран.

***

МВЭС Беларуси иминистерство экономических отношений и развития Республики Словения подготовили проект межправительственного протокола «О порядке встреч представителей обоих правительств, ответственных за экономическое сотрудничество».

Окончательно согласовать текст ведомственного договора планируется в конце марта.

***

26 февраля глава представительства концерна BASF в Минске Харм Вольф поделился в МВЭС своими замечаниями по поводу условий, созданных в Беларуси для иностранных инвесторов.

Деловой активности зарубежных предпринимателей, по его мнению, мешают частые изменения законодательной базы, наличие запутанных бюрократических процедур. Белорусским властям больше внимания также следует уделять сотрудничеству с зарубежными фирмами средних размеров.

В то же время, по словам г-на Вольфа, потенциальные иностранные инвесторы проявляют интерес к аграрному сектору, химико-фармацевтической промышленности, сфере услуг, инфраструктуре. Было отмечено, что при разработке инвестиционных проектов необходимо уделять больше внимания не производству, а прежде всего наличию рынка сбыта.

Немаловажным моментом является также повышение квалификации кадров на предприятиях и их сотрудничество непосредственно с зарубежными партнерами.

Г-н Вольф сообщил о заинтересованности зарубежных компаний в реализации проектов по созданию коммуникационной системы «Париж—Берлин—Варшава—Минск—Москва», а также о планах создания Международного клуба деловых людей для встреч с представителями Беларуси и обсуждения вопросов сотрудничества, представляющих взаимный интерес.

Отдел информации «БДГ»

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ВЫСТАВКИ В США

1. Pitsburg Conference & Exhibition in Analytical Chemistry & Applied Spectroscopy

Выставка и конференция по вопросам аналитической химии и прикладной спектрологии.

9-13 марта 1998, Новый Орлеан, Луизиана.

Экспонируются: продукция медицинского назначения, технические и научные публикации по вопросам медицины, биохимии, аналитической химии, программное обеспечение, учебные пособия.

2. Internet World Spring 98. (Интернет Весна' 98)

9-13 марта 1998, Лос-Анджелес, Калифорния.

Экспонируются: 56Кб скоростные услуги, средства разработки, приложения, коммутаторы/роутеры, броузеры, кабельные услуги, подключение компьютеров, средства доступа в Интернет, Java-средства разработки, модемы, мониторы, операционные системы, периферия, телекоммуникационные системы, рабочие станции и т.д.

3. NAB 98

Телевидение, радио и телекоммуникации.

6-9 апреля 1998, Лас-Вегас, Невада.

Экспонируется: более 400 видов оборудования для обеспечения процесса телекоммуникации, радиовещания, мультимедиа и т.п.

4. Comdex/Spring and Windows World 98

Весна - Мир Windows'98.

20-23 апреля 1998, Чикаго, Иллинойс.

Экспонируется: компьютеры и компьютерные технологии, коммуникационные и потребительские продукты класса «хай-энд», вычислительная техника и программное обеспечение, комплектующие и аксессуары. Специальные стенды будут демонстрировать возможности современных средств мультимедиа, офисных систем и т.п.

5. 1998 International Supermarket Convention & Educational Expo

Международная торговая выставка-семинар.

3-6 мая 1998, Чикаго, Иллинойс.

Экспонируется: оборудование и комплектующие, продукты питания, услуги, товары общего назначения, товары для здоровья и ухода за телом, косметические средства, кассовые аппараты и системы обслуживания, оборудование и услуги для складов.

6. National Restaurant Association, Hotel-Motel Show

Выставка Национальной ассоциации ресторанов, гостиниц и мотелей.

16-20 мая 1998, Чикаго, Иллинойс.

Экспонируется: столовый фарфор, стекло, столовое белье, кассовое оборудование, системы регистрации, торговое оборудование, программное обеспечение, микроволновые и обычные печи, печи для приготовления пиццы, грили, бройлеры, холодильники, морозильники, разливочное оборудование, оборудование для изготовления мороженого и выпечки, напитки, макаронные изделия, желе, джемы, салаты, супы, закуски, жиры и масла, йогурты, фрукты и овощи и другая продукция, непосредственно связанная с торговлей и питанием.

7. Medical Design and Manufacturing East 98

Разработка и производство для медицины 98.

2-4 апреля 1998, Нью-Йорк, Нью-Йорк.

Экспонируется: весь спектр материалов и компонентов для производства, электронное, гидравлическое, пневматическое, автоматическое и механическое оборудование, система снабжения и хранения, инструментарий, средства разработки и производства, упаковочная тара и материалы, оборудование для уборки помещений, оборудование для стерилизации, компьютеры и программное обеспечение, услуги.

8. Waste Expo 98

Выставка перерабатывающего оборудования.

8-12 июня 1998, Чикаго, Иллинойс.

Экспонируется: оборудование, научные решения и технологии, системы охраны окружающей среды, технологии восстановления, генераторы, работающие на вторсырье, средства переработки отходов.

9. NSGA World Sports Expo 98

Всемирная спортивная выставка.

18-20 июля 1998, Чикаго, Иллинойс.

Экспонируется: спортивный инвентарь для залов и открытых площадок, спортивная одежда, спортивные товары, лицензионные продукты, лекарственные и оздоровительные препараты, принадлежности для плавания, волейбольные и футбольные мячи и инвентарь, инвентарь и аксессуары для боевых искусств, компьютерные системы управления торговлей, компьютерная графика и т.п.

10. Clinical Laboratory Expo

Выставка оборудования для клиник и лабораторий.

2-6 августа 1998, Чикаго, Иллинойс.

Экспонируется: лабораторное оборудование, расходные материалы, компьютерные системы, системы самоконтроля для пациентов.

11. 94th Annual Convention & Trade Show Beauty & Barber Supply Institute

94-я ежегодная выставка мастеров-парикмахеров и стилистов.

6-9 августа 1998, Лас-Вегас, Невада.

Экспонируется: средства ухода за волосами — шампуни, кондиционеры, краски и лаки для волос, парикмахерский инструментарий, оборудование и мебель для салонов,



косметические средства ухода за кожей и ногтями, кремы, мази, медицинские препараты, разрешенные для продажи в косметических салонах.

12. Hardware Industry Week

Промышленная неделя.

16-19 августа 1998, Чикаго, Иллинойс.

Экспонируется: товары промышленного и народного потребления, автомобильной промышленности, строительные материалы, станки и инструменты, хозяйственные товары, инструмент для дома и огорода, сантехническое и электрическое оборудование, торговое оборудование, специализированная литература.

13. Magic International

Мода мира.

31 августа-3 сентября 1998, Лас-Вегас, Невада.

Экспонируется: мужская, женская, детская одежда и обувь, мода и стили, спортивная одежда, обувь и аксессуары.

14. WefTec

Бытовая техника.

3-7 ноября 1998, Орландо, Флорида.

Экспонируется: 200 категорий промышленных товаров, станков, перерабатывающих технологий, приборы, лабораторное оборудование, электрооборудование, системы очистки воды и уничтожения отходов, системы уничтожения химических, токсичных и биологических отходов.

15. Fall Internet World

Осенняя выставка Интернет.

5-9 октября 1998, Нью-Йорк, Нью-Йорк.

Экспонируются: средства разработки, приложения, коммутаторы/роутеры, броузеры, кабельные услуги, подключение компьютеров, средства доступа в Интернет, Java-средства разработки, модемы, мониторы, операционные системы, периферия, телекоммуникационные системы, рабочие станции и т.д.

16. Fashion Week

Неделя моды.

18-22 октября, Нью-Йорк, Нью-Йорк.

Экспонируются: мужская, женская, детская одежда и обувь для работы, отдыха и активной жизни, мода и стили, спортивная одежда, обувь и аксессуары. Международная выставка тканей, искусственных мехов, материалов для пуговиц, вышивки, столовое и постельное бельё.

17. ISA Expo

Выставка приборов.

19-21 октября 1998, Хьюстон, Техас.

Экспонируется: сенсоры, трансмиттеры, преобразователи сигналов, оборудование для проведения анализа, системы управления и контроля, системы наблюдения и слежения, персональные компьютеры, программное обеспечение, измерительное и калибровочное оборудование, инструменты для всех видов работ.

19. Automotive Aftermarket Week

Неделя автомобилей.

Ноябрь 1998, Лас-Вегас, Невада.

Экспонируется: оборудование для гаражей, оборудование и инструменты для проведения ремонтных работ, комплектующие к автомобилям, оборудование для переработки и восстановления, электрическое и электронное оборудование, средства защиты автомобиля, противоугонные системы, аксессуары, аудиоаппаратура для автомобилей.

20. Pack Expo 98

Выставка товаров общего назначения.

8-12 ноября 1998, Чикаго, Иллинойс.

Экспонируется: весь спектр товаров народного потребления, начиная от туалетной бумаги и зубных щеток и заканчивая оборудованием для кафе и ресторанов.

21. New York Dental Show

Выставка товаров для стоматологии.

28 ноября - 2 декабря 1998, Нью-Йорк, Нью-Йорк.

Экспонируется: последние достижения и технологические разработки в области стоматологии, включая научные лекции. В 1997 году выставка собрала более 500 участников, включая представителей 300 стоматологических клиник со всего мира.

22. Power Gen

Энергия и быт.

9-11 декабря 1998, Орландо, Флорида.

Экспонируется: электрическое оборудование для промышленных и бытовых целей, кондиционеры, бойлеры, нагревательные и отопительные приборы, системы охраны, системы аварийного электроснабжения, оборудование для охлаждения воздуха и воды, альтернативные источники питания, оборудование для атомных реакторов, тепло- и гидроэлектростанций, системы газо- и водоснабжения, системы передачи и хранения энергоносителей.

23. Franchise Expo

Выставка-конференция по вопросам делового сотрудничества.

10-15 декабря 1998, Чикаго, Иллинойс.

Цель выставки — распространение информации по вопросам делового сотрудничества и партнерства, возможностей для инвестиций, лицензирования и международной торговли.

По вопросам участия в выставках и за дополнительной информацией просьба обращаться в коммерческий отдел посольства США по телефону 231-50-00.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

ПАРЛАМЕНТАРИИ ОБСУДИЛИ ПРОБЛЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

Отдел информации «БДГ»

3 марта состоялось заседание комиссии по безопасности, обороне и борьбе с преступностью Парламентского собрания России и Беларуси. В мероприятии принимали участие члены комиссии по безопасности Национального собрания РБ, руководства МВД, Министерства обороны и социальной защиты.

Рассматривался проект закона «О единых подходах в пенсионном обеспечении военнослужащих — граждан России и Беларуси». С докладами выступили представители заинтересованных министерств и ведомств. По результатам слушаний было принято решение вынести законопроект на рассмотрение очередной парламентской сессии.

Кроме того, участники форума обсудили проект совместной программы «Подготовка военнослужащих Беларуси и России в военно-учебных заведениях государств — участников Союза Беларуси и России». Как известно, сегодня Беларусь вынуждена выделять колоссальные суммы на оплату обучения своих военнослужащих и сотрудников МВД в России. Урегулировать этот вопрос и призван разработанный совместными усилиями российских и белорусских специалистов документ.

Одним из вопросов повестки дня были также предложения МВД Беларуси и России по унификации национальных законодательств в рамках программы «Борьба с различными формами организованной преступности на территории государств — участников Союза Беларуси и России на период до 2000 года».

НОВИНКИ

КЛАССИФИКАЦИЯ УГРОЗ ПО-БЕЛОРУССКИ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

В то время, как из компьютерных сетей Пентагона доблестные хакеры выуживают закрытую информацию, а их российский коллега обобрал парочку американских банков, свою заботу о белорусских бизнесменах проявило отечественное издательство «Вышэйшая школа». На днях Минск увидит новую книгу серии «Справочник руководителя» под названием «Экономическая безопасность предприятия (фирмы)».

Справочник предназначен для руководителей предприятий всех форм собственности, банковских и финансовых учреждений, охранных фирм и агентств. В его основу положен отечественный и зарубежный опыт теоретических исследований и различные практики в области обеспечения экономической безопасности различных предприятий, фирм и банков. Цель издания — обеспечить руководителей необходимой справочной информацией в области системной методологии обеспечения экономической безопасности. К ней относят меры по защите материальных и финансовых ценностей, коммерческой тайны, интеллектуально-промышленной собственности, личной защите руководителей и персонала. Авторы книги знакомят с методами организации комплексной защиты и способами управления ею.

Зарубежная практика показывает, что потеря 20% конфиденциальной информации приводит к разорению фирмы в течение одного месяца в шестидесяти случаях из ста. Ежегодно американские фирмы и корпорации в результате кражи производственных и деловых секретов несут убытки около $50 млрд. Поэтому расходы на содержание охранных служб и систем охранной сигнализации в промышленно развитых странах постоянно растут.

Коллектив авторов «Экономической безопасности предприятия» — это ведущие белорусские ученые и практики в области экономики и права. Консультант издания — заместитель министра экономики, доктор экономических наук, профессор Андрей Тур. Возможно, их рекомендации при выборе мер, обеспечивающих защиту внешней и внутренней деятельности банков, предприятий и фирм, с учетом современного уровня развития информационных технологий и их приложения в сфере хозяйственной и банковской деятельности, помогут уменьшить риск незаконного вторжения в дела предприятий.

По словам редактора серии «Справочник руководителя» Петра Новодворского, цикл задуман как комплекс сведений по всем вопросам правового и финансового характера. Цель серии, основанной в 1996 году, — своевременно отражать все изменения в белорусском законодательстве и стать своего рода «малой энциклопедией» для руководителей различных хозобъектов. В минувшем году из этой серии уже вышли справочники «Аудит», «Управление предприятиями», «Финансовые планы предприятий». Книги серии пользуются большим спросом в России. Примечательно, что справочник «Управление предприятиями» уже полностью раскуплен.

СКАНДАЛ

БОЛГАРСКИЕ ПЛЕННИКИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ, Виктор ЯНИН

3 марта в Минске состоялись торжества по случаю 120-й годовщины освобождения Болгарии от османского ига. А накануне этого всенародного праздника болгар на центральной площади Софии прошла торжественная поверка, где звучали имена всех погибших солдат, среди которых были и воины-белорусы.

Однако, несмотря на столь давнюю дружбу между двумя странами, вот уже почти полтора года Беларусь и Болгария не могут урегулировать один досадный инцидент. Дело в том, что с октября 1996 года в неволе в этой балканской стране находятся пять граждан Беларуси.

Болгарская полиция арестовала наших сограждан по подозрению в вооруженном ограблении украинских туристов. 9 октября 1996 года окружная прокуратура города Велико-Тырново вынесла постановление о возбуждении уголовного дела по факту указанного ограбления и начале следствия.

Примечательно, что посольство Беларуси в Болгарии об этом инциденте было уведомлено лишь спустя четыре месяца после ареста. Следует отметить, что наша дипломатическая миссия попросила болгарскую прокуратуру незамедлительно выслать копию обвинительного акта по делу белорусских граждан. Длительная консульская переписка не привела к ощутимым результатам. Поэтому белорусский МИД в январе текущего года направил ноту протеста болгарскому внешнеполитическому ведомству. Однако реакции болгарских властей так и не последовало.

Вообще, как стало известно «БДГ», правоохранительные органы Болгарии относятся к нашим арестованным согражданам, мягко говоря, недружелюбно. По сведениям консульского управления МИД Беларуси, в процессе следствия сотрудники прокуратуры Велико-Тырново применяли по отношению к арестованным белорусам полный набор жестких приемов. В частности, болгарские следователи приковывали наших сограждан наручниками к лестничным перилам и затем избивали, требуя признаний в совершении ограбления. На допросах, нередко проводившихся в ночное время, следователи били арестованных палками по пяткам, суставам рук и ног, забивали им под ногти деревянные гвозди. Не пощадили даже женщину. По подозрению в ограблении была арестована и впоследствии жестоко избита одна белорусская гражданка, хотя она приехала в Болгарию к мужу спустя три дня после злополучного ограбления украинских туристов. Через некоторое время ее, правда, освободили. Но последствия пыток дали о себе знать: в Беларуси у женщины случились преждевременные роды и ребенок умер.

Следует отметить, что ни один из арестованных белорусов, несмотря на пытки, не подписал показаний об участии в ограблении украинских туристов.

Очевидно, и в болгарской прокуратуре уже не верят в вину наших сограждан. С конца 1996 года следствие по этому делу было приостановлено. Более того, на требования арестованных белорусов снять с них свидетельские показания прокуратура заявила, что не нуждается в таких показаниях.

И теперь уж вовсе непонятно, почему белорусских граждан вот уже более полутора лет держат за решеткой. Прокуратура города Велико-Тырново в ответ на все жалобы арестованных ссылается на наличие вещественных доказательств их вины в ограблении украинцев. Якобы у белорусских граждан нашли деньги, которые они отобрали у туристов. Но адвокаты довольно скептически относятся к доводам следствия, поскольку сам факт наличия у наших сограждан денег (кстати, довольно незначительных сумм) еще не говорит о том, что эти деньги были отобраны у коголибо.

Прокуратура, сразу же уверовавшая в вину белорусов, даже не сочла необходимым опросить свидетелей, которые, по словам арестованных, могут подтвердить их алиби.

По мнению адвокатов белорусских граждан, болгарская прокуратура, очевидно, прекрасно понимает, что допустила ошибку и арестовала невиновных людей, однако признать свою оплошность не желает. Поэтому умышленно затягивает следствие. Благо болгарское законодательство позволяет это делать. Согласно болгарским законам, если арестованные подозреваются в совершении преступления, за которое может быть назначен приговор на срок более 15 лет тюремного заключения, следствие по такому делу может проводиться в течение двух лет. Именно это грозит сейчас белорусским гражданам.

Вообще, белорусам в Болгарии в последнее время не везет. Напомним, что в 1995 году в одной из гостиниц Софии болгарской полицией были жестоко избиты хоккеисты нашей национальной сборной. Один из них после этого долгое время находился в больнице. Как выяснилось позже, белорусских спортсменов избили по ошибке. Наши сограждане не имели никакого отношения к разбитой кем-то у здания гостиницы автомашине.

Между прочим, тот инцидент получил резонанс на самом высоком межгосударственном уровне. По крайней мере, белорусской стороне были принесены официальные извинения. Но на сей раз болгарская сторона не собирается не только извиняться за содержание в тюрьме белорусских граждан, но и отпускать их из прокурорского плена.

КРИМИНАЛ

* * *

Совладелец фирмы «Бомонд-трас» Михаил Рощин был убит утром у выхода из своей квартиры, сообщило ГУВД Москвы.

Тело 33-летнего бизнесмена с огнестрельными ранами было обнаружено на площадке дома на Абрамцевской улице около 9:00.

Ведется розыск преступников.

* * *

В Петербурге убит известный адвокат, член правления ассоциации юристов Санкт-Петербурга и Ленинградской области Игорь Дубовик. Как сообщила ассоциация адвокатов, убитый в последнее время «оказывал услуги юридического характера администрации Петербурга и губернатору Владимиру Яковлеву».

Преступление было совершено вечером. Игорь Дубовик был застрелен неизвестным из пистолета в машине, когда подъехал к своему дому.

* * *

Необычный контрабандный груз обнаружили в поезде Будапешт—Москва брянские таможенники.

Как сообщила пресс-служба таможни города, ее сотрудники при осмотре состава нашли в потолочном люке одного из вагонов множество наград Российской империи и Советского Союза, а также коллекционные золотые монеты США, Канады и Австралии.

По данным пресс-службы, контрабандная находка включает 91 предмет на общую сумму в 500 млн неденоминированных рублей.

В конфискованной коллекции — ордена Святой Анны и Александра Невского, медаль за взятие Очакова 6 декабря 1788 года, Золотая звезда Героя социалистического труда.

Многие награды выполнены из драгоценных металлов и инкрустированы драгоценными камнями.

* * *

Неизвестные преступники выкрали из здания суда Красноперекопского района Ярославля более восьмидесяти назначенных к слушанию уголовных дел.

Воры, проникнув через форточку в здание, с помощью автогена вскрыли сейф, в котором хранились документы. Поскольку суд не имел охранной сигнализации, совершить преступление злоумышленникам было в принципе несложно.

В прошлом году произошла аналогичная, но гораздо меньшая по масштабу кража уголовных дел из Рыбинского районного суда Ярославля.

* * *

Троим гражданам Ирана и одному казахстанцу, задержанным в Алма-Ате работниками департамента контрразведки Комитета национальной безопасности Казахстана, предъявлены обвинения по статье 166 (шпионаж) Уголовного кодекса республики. Им грозит тюремное заключение от 10 до 15 лет.

Об этом на пресс-конференции сообщил первый заместитель начальника департамента контрразведки КНБ Владимир Божко.

По его словам, один из иранцев был задержан с поличным во время получения им информации разведывательного характера от завербованного агента — гражданина Казахстана. Двое других граждан Ирана были задержаны «чуть позже в ходе оперативных мероприятий», отметил Божко.

Задержанные иранцы утверждают, что прибыли в Казахстан в качестве предпринимателей. Сведения о гражданине Казахстана не разглашаются. Известно только, что это чиновник достаточно высокого ранга.

* * *

Сотрудники главного управления внутренних дел по Санкт-Петербургу и Ленинградской области задержали на своем рабочем месте главу администрации приграничного с Эстонией Ивангорода (Ленинградская область) Павла Григорьева. Григорьев подозревается в злоупотреблении служебным положением и взяточничестве.

Поводом для задержания стало обращение в правоохранительные органы директора одной из коммерческих фирм Ивангорода, у которого Григорьев якобы вымогал взятку. Мэр этапирован в северную столицу и содержится в одном из следственных изоляторов Петербурга.

По материалам «Интерфакс»

КОРОТКО

***

Совет клуба «Спадчына» и минский городской совет Общества белорусского языка (ОБМ) выступили с инициативой разработки проекта «материализованного символа белорусского языка».

По замыслу инициаторов проекта, символ должен передавать «фундаментальность и бессмертие белорусского языка как божественного творения». Предполагается провести своего рода конкурс, на который будут приниматься как текстовые и графические предложения, так и выполненные в материале символы белорусского языка.

По мере поступления, проекты и предложения будут публиковаться в периодических изданиях. Срок проведения конкурса установлен до 15 апреля 1998 года.

***

Израильский институт памяти катастрофы и героизма европейского еврейства присвоил шести жителям Витебщины звание «Праведник народов мира». В годы второй мировой войны эти люди, рискуя жизнью, спасали евреев от гитлеровцев.

Для вручения медалей самим награжденным или их прямым потомкам визит в Витебск совершил временный поверенный в делах Израиля в Республике Беларусь Гершон Зоар. На приеме у главы городской администрации Владимира Пелогейко г-н Зоар приветствовал развитие гуманитарных и деловых контактов между жителями Витебска и Иерусалима.

***

25 марта в Минске, в актовом залеотделения гуманитарных наук и искусств Национальной академии наук, откроется трехдневная научно-практическая конференция «Экология человека в постчернобыльский период», инициированная Научно-исследовательским клиническим институтом радиационной медицины и эндокринологии, Белорусской академией экологической антропологии и комитетом «Дети Чернобыля».

В ее работе примут участие врачи-практики, клиницисты, ученые-медики, биологи, экологи, а также руководящие работники Минздрава и Минприроды. В планах конференции — 161 доклад, в том числе 16 пленарных, 76 секционных и 69 стендовых. В последний день работы конференции состоятся отчеты руководителей секций, дискуссия и принятие заключительного документа, содержащего рекомендации республиканским органам власти по улучшению экологической ситуации в республике и ее регионах.

По материалам БелаПАН

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

«ВОРОВСТВО И ХУЛИГАНСТВО ОСОБОГО ИНТЕЛЛЕКТА НЕ ТРЕБУЮТ. БОЛЕЕ ТОГО, ЧАСТО СВИДЕТЕЛЬСТВУЮТ О ЕГО НЕДОСТАТКЕ»

Вероника ЧЕРКАСОВА

Как только в этом отделении был совершен подкоп и пациенты сбежали, в нем появилась охрана. В результате за последние пятнадцать лет никому по своей воле не удалось покинуть эти стены. Хотя в них побывали самые жестокие и изощренные преступники, каких знала Беларусь.

О работе отделения судебно-психиатрической экспертизы «БДГ» рассказывает главный судебный психиатр Министерства здравоохранения Республики Беларусь Василий САВЧЕНКО.



В ожидании приговора медицины

— Василий Иванович, какова цель проведения судебно-медицинской экспертизы?

— Согласно правовым нормам душевнобольные лица не относятся к категории преступников. И соответственно всякие противоправные действия, совершенные душевнобольными людьми относятся не к категории преступлений, а квалифицируются как общественно опасные действия. Соответственно в уголовном процессе всегда стоит вопрос: кто совершил противоправное действие — душевнобольной или здоровый человек. Дать на него ответ, и есть задача судебно-медицинской экспертизы.

— После совершения каких преступлений подозреваемых направляют на судебно-медицинское освидетельствование?

— От мелкого хулиганства до самых тяжелых убийств. Характер преступления в данном случае не имеет существенного значения. Целесообразность проведения экспертизы определяется сомнением в психическом здоровье подозреваемого. Иногда к нам присылают людей, совершивших тяжелые преступления, которые не укладываются в рамки здравого смысла, поскольку человеку в здравом рассудке мысль о возможности такого деяния и в голову не придет. Мы же со своей стороны должны дать ответ на вопрос, вменяем такой человек или нет, иными словами, вменить или не вменить ему в вину конкретное действие, которое отнесеноУголовным кодексом к категории правонарушений.

— Врач Бруханoвский нарисовал портрет известного убийцы Чикатило задолго до его задержания. Под силу ли такая задача белорусским специалистам?

— Эта история так широко известна потому, что ее разрекламировали журналисты. В свое время, когда шла работа по поиску витебского насильника-убийцы Михасевича мы по просьбе работников следственного аппарата по материалам дела определили его психологический портрет, точно установили его профессиональную принадлежность.

— Обращаются ли к вам сейчас за помощью такого рода?

— Бывает, но не часто. У каждого преступника есть свой почерк, и его трудно спутать с другими. Примерно пятнадцать лет назад мне довелось беседовать с одним фальшивомонетчиком. Он окончил всего-навсего художественное училище, в семнадцать лет у него была первая выставка, но потом пошел по криминальной стезе — подделывал деньги. Во время своего выступления перед врачами нашей кафедры он сказал, что в дальнейшем заниматься этим промыслом уже никогда не будет, поскольку где бы он это ни делал, какие бы купюры ни копировал, его рука и почерк уже известны и он обязательно будет уличен.

— Как вы относитесь к тем, кто попадает на судебно-психиатрическое освидетельствование?

— Совсем по-другому, нежели вы. Для вас убийца — это преступник, чудовище. Для меня — это пациент со своими человеческими интересами. Более того, значительная часть лиц, которые признаются вменяемыми отнюдь не абсолютно здоровы. У них есть определенные отклонения то ли в области интеллекта, то ли в области характера, то ли в аффективной сфере.

— Логично ли тогда признавать их вменяемыми?

— Логично, потому что существуют государственные правовые нормы, которыми мы обязаны руководствоваться. Что касается убийц, чьи преступления наводят на мысли об их очевидной ненормальности, то вы в данной ситуации исходите из понятий социальной нормы, а мы прежде всего рассматриваем особенности психики. Пусть совершенное ими не соответствует принятым в обществе нравственным критериям, но по психологическим и психическим оценкам эта аномалия не исключает возможности отдавать себе отчет в отношении совершаемых действий.

— Нередко приходится слышать о существовании некой врожденной предрасположенности к совершению преступлений. Какова точка зрения врачей на этот счет?

— Эту теорию еще сто лет назад отстаивал итальянский психиатр Ламброзо. Вряд ли сегодня его точку зрения можно признать состоятельной, тем не менее нельзя отрицать, что наследственная психическая патология может сыграть свою роль в формировании характера преступника. Как правило, к этой категории принадлежат лица с низким уровнем интеллекта, страдающие либо врожденной умственной отсталостью, либо приобретенным слабоумием. Часто одно и то же лицо попадает к нам на экспертизу по нескольку раз, и, обследуя такого человека, мы знаем, что он обязательно вскоре вернется к нам снова. Есть люди, которые совершают новое преступление буквально через несколько дней после того, как выходят на свободу.

— Есть ли способы противостоять таким личностям?

— Идеальный способ — социальная изоляция, но в цивилизованном мире она законодательно не предусмотрена, кроме пожизненного заключения при особенно тяжелых преступлениях.

— Существует ли зависимость характера преступления от интеллектуального уровня преступника?

— Как правило, высокий интеллект присущ участникам организованной преступности. Воровство и хулиганство серьезных умственных усилий не требуют, более того, часто свидетельствуют о его недостатке.

— Какая категория преступников лично у вас вызывает самую большую неприязнь?

— Не терплю воров.

— Можно ли считать человеческое стремление творить зло столь же неизбежным, как и потребность творить добро?

— Видите ли, понятия добра без зла не существует, добро осязаемо лишь в сопоставлении со злом. Убери Сатану — Иисус Христос будет не нужен.

— Выходит, что зло имеет определенную социальную функцию?

— В сравнении со злом определяется мера добра. Мораль — это общественно признанная форма лицемерия. Двести лет назад дуэль воспринималась как дело чести, доблести и геройства. Между тем, это не что иное, как обыкновенное убийство, оправданное моралью своего времени. В любой политической структуре есть моральные и аморальные стороны. Вопрос лишь в том, что будет отнесено к категории добра, а что — к пороку.

— Какие случаи представляют для вас наибольший профессиональный интерес?

— Есть категория очень кратковременных психических расстройств, которые продолжаются всего несколько минут. И, как нельзя зарекаться от тюрьмы и от сумы, так никто из нас не застрахован от таких болезненных состояний, которые могут случиться практически с каждым. Все зависит только от конкретных обстоятельств. Землетрясение, любая катастрофа или иная нештатная ситуация могут повергнуть человека в состояние глубокого психоза. Иногда такую реакцию может вызвать получение письма с трагическим или неожиданным известием либо любая другая ситуация, которая для окружающих окажется совершенно незначимой.

Такое расстройство может быть очень кратковременным, что создаст чрезвычайно сложные профессиональные трудности.

— Каким образом осуществляется сама экспертиза?

— Экспертная практика предусматривает воспроизведение того психического состояния, в котором человек находился в момент совершения им преступления. Как реставратор восстанавливает почти потерянный образ фрески, так и мы должны не только восстановить ситуацию — психический облик обследуемого в момент преступления, но и определить, насколько это состояние изменило поведение человека. Часто это вызывает даже профессиональные споры среди коллег.

— Возникают ли у вас разногласия или конфликты с правоохранительными органами или судом по результатам проведенных экспертиз?

— Я не припомню в Беларуси ни одного такого конфликта. Суд может не согласиться с нашим заключением, назначить повторное освидетельствование, но немотивированного отрицания результатов нашей работы не было.

— Какова судьба правонарушителей, признанных душевнобольными?

— В отношении душевнобольных правовая норма предусматривает применение принудительного лечения. По характеру тяжести совершенного преступления и в зависимости от структуры патологии оно осуществляется либо в общей психиатрической больнице, в том числе и в Новинках, либо в больнице со строгим режимом наблюдения и с охраной, расположенной в Гродненской области. Изменение характера принудительного лечения определяется состоянием душевного здоровья больного.

— Испытываете ли вы ощущение тяжести, когда подписывая результат экспертизы, вы выносите своего рода приговор вероятному преступнику?

— Постоянно. Очень тяжело разговаривать с родителями и близкими наших пациентов. Но я всегда говорю, что моя цель — дать объективный анализ состояния человека. Я не имею права домысливать симптомы даже тогда, когда четвертьвековой опыт работы по этой специальности позволяет мне достаточно точно реконструировать те или иные события. Кроме того, в особенно тяжелых случаях приходится представать в суде перед пострадавшей стороной.

— Насколько ваша работа опасна?

— В Беларуси случаев нападения на врачей не было, однако такие ситуации были в Киеве и Москве, с тяжелыми ранениями и смертельным исходом. Не следует опасаться тех, кто содержится под охраной в пределах больницы, гораздо большую опасность таят, скажем так, заинтересованные лица, которые свободно гуляют по улице... Практически за каждым обследуемым стоит кто-то, заинтересованный в результатах экспертизы.

— Некогда пришлось читать о том, что даже в самом сытом и благополучном обществе все равно будет существовать определенный и довольно высокий процент преступности. Так ли это, на ваш взгляд?

— Несомненно. Накормить и одеть — это значит, удовлетворить материальные запросы, а ведь есть еще и духовные потребности, и главная из них — это потребность в лидерстве. Стремление к тому, чтобы стать первым в искусстве, науке, политике никогда не позволит человечеству прийти к равенству. На один заманчивый пост всегда претендует несколько лиц, а место-то одно...

— Есть ли у вас собственная, десятая, заповедь?

— Да. «Не навреди».

МУЗЫКАЛЬНЫЕ ВЕСТИ

КОНТР-ТЕНОР В БЕЛАРУСИ НЕ РАСПОЗНАЛИ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

В зале Союза композиторов прошел сольный концерт обладателя уникального по тембру голоса Константина Михальского. В уютном салоне ему внимали друзья, специалисты в области музыки, итальянский посол с супругой, а также сотрудники других зарубежных представительств.
Это было уже второе публичное выступление единственного белорусского контр-тенора. Исполнение отличалось большой эмоциональностью, что произвело на публику сильное впечатление. Упругий высокий голос не один раз заставлял слушателей бурно демонстрировать свое восхищение. После окончания концерта, когда г-н Михальский уже давал за кулисами интервью «БДГ», благодарные ценители таланта все еще аплодисментами требовали музыканта в зал.

Пока в Беларуси известен только один обладатель такого голоса, редкого даже для музыкально богатой Европы. По мнению Константина Михальского, в Беларуси должны быть еще люди с подобными голосами. Просто они, как и он в свое время, видимо, не подозревают о своей уникальности. Выявить истинную природу любого голоса бывает чрезвычайно сложно, и поэтому Константина Михальского до недавнего времени причисляли к басам. Во время учебы в консерватории из него безуспешно пытались сделать баритона. Позднее с Михальским занимались уже как с тенором. Несмотря на все это, он продолжал самостоятельно развивать в себе способности к контртеноровому пению.

Однажды Константину Михальскому предложили спеть партию контр-тенора в произведении Генри Перселла «Ода к святой Цецилии» (эта святая считается покровительницей музыкантов) на концерте питерского дирижера Игоря Зубова. Год назад Зубов собрал пятерку ребят, чтобы по воскресеньям давать концерты в Красном костеле, петь костельную музыку. Благодаря тем выступлениям с 26 сентября 1997 года началось целенаправленное совершенствование техники контр-тенорового пения Михальского. К сожалению, до сих пор без педагога.

Скорее всего, в июле этого года Константин Михальский уедет учиться в Германию. В традициях белорусской музыкальной школы выращивать голоса теноров всех градаций — от лирического до драматического, баритоны и басы. Есть голоса и выше, например, русское сопрано. Но специальные школы для них существуют только в Англии и Франции, в Германии работают отдельные педагоги. Беларусь контр-тенору с диапазоном в две с половиной октавы, по тембру — альтина, предложить, к сожалению, пока ничего не может.

Основная работа Константина Михальского — художественный руководитель Народной академической хоровой капеллы БГУ. Кроме того, он является певчим Храма в честь иконы Божьей Матери «Всех скорбящих Матере». В составе этого одного из немногих церковных хоров, где поют исключительно профессионалы, Михальский выступал в Германии. В один из перерывов между концертами, которых было дано более двадцати, он навестил своих друзей — пианиста и композитора — два года назад уехавших учиться в Кельн. По их просьбе Михальского прослушала профессор Натали Усельман. Тогда, наконец, и была определена качественная сторона голоса белорусского певца — альтина. Профессор высказала желание дать бесплатный урок Михальскому. Однако занятие не состоялось: певец должен был отправляться с хором на очередное выступление.

Позднее поступило предложение обучаться в Германии. Там есть кому заниматься с такими редкими голосами. А педагог Константину Михальскому просто необходим. Обладатель уникального голоса должен много работать. Для начала придется научиться пользоваться дыханием. Пик мастерства здесь — в самом высоком регистре спеть piano.



В интервью «БДГ» Константин Михальский сказал следующее:

— Я пою все лучше и лучше — это очевидно. Но все равно мне необходима база, педагог. Чтобы шлифовать голос под наблюдением человека, знающего природу контр-тенора. Сам я не знаю, к чему приду. Например, недавно, прихватив простуду, продолжал самостоятельно заниматься по часу ежедневно. Этого хватило, чтобы заработать состояние, опасное для голосовых связок.

— Где бы в Минске вам хотелось петь, если бы появилась возможность выбирать?

— Хочется петь с камерным оркестром под управлением Инго Эрнста Райля, работать с Игорем Матюховым, который руководит Минским государственным камерным хором. А также продолжить сотрудничество с питерским дирижером Дмитрием Зубовым.

— Нет ли желания уехать?

— Хотелось бы здесь сделать что-то. Конечно, мастерство надо оттачивать в тех учебных заведениях, где этим специально знаимаются. Но здесь тоже можно многое сделать. У нас нет партитур уникальных произведений, которые есть за границей. Но в наших библиотеках можно отыскать прекрасный репертуар для моего голоса и давать интересные концерты.

— Что нужно для организации платного концерта в Минске?

— Этим занимается Белорусский музыкальный фонд. Дело за немногим: свободное помещение и большое желание осуществить задуманное. Выступать в зале Союза композиторов мне позволили только благодаря Игорю Лученку и его пресс-секретарю Наталье Захаровой. Они понимают, что такие голоса — большое богатство.

— По какому принципу составлялся репертуар вашего сольного выступления?

— Я хотел охватить музыку многих эпох, жанров и направлений. Начиная с XVII столетия и Генри Перселла; через Генделя — к Баху, Скарлатти; от Брамса — к Шуману, Глинке, Чайковскому. И затем — два ультрасовременных произведения. Одно написано Ниной Ролик в 1997 году, второе — в нынешнем. Концерт я решил завершить песней Игоря Лученка на белорусском языке «Аве Мария». Это дань уважения мастеру. Всего специально для меня написано три произведения.

— Какой из музыкальных жанров вам наиболее близок?

— Мне интересно попробовать себя во всем. Для моего голоса нет пределов и какихлибо ограничений. Я обладаю и тенором, и контр-тенором. Этот широкий спектр применения голоса позволяет петь как джаз, так и классику, вплоть до серьезной современной музыки. Не секрет, что львиную долю репертуара для такого голоса, как у меня, в Англии, Германии, во Франции и Италии в старину пели именно мужчины-альтины.

— Кто сегодня в Беларуси исполняет партии контртенора?

— Их поют женщины. Прежде все женские партии пели мужчины. Потом традиция прервалась. Я сторонник аутентичного исполнения музыки. Хочется слушать ее такой, какой она звучала во времена написания.

***

В Беларуси больших перспектив для действительно талантливых музыкантов нет. Поэтому многие из молодых покидают родину. У нас еще сохранились прекрасные педагоги, сильная фортепианная школа, есть специалисты, прекрасно разбирающиеся в вокале. *«Жалко, что в Беларуси все очень медленно делается. Золото — «мозги» и таланты — просто под ногами лежит. Хотелось бы творить и расти здесь, на родине. Я бы с удовольствием поездил по Беларуси, Литве, Украине. Дал сольные концерты в Москве и Германии. Для меня важна востребованность как певца. Я надеюсь, что рано или поздно это случится»,* — говорит Константин Михальский.

27 февраля в Белгосфилармонии Михальский выступил в качестве дирижера хоровой капеллы БГУ, вокального исполнителя произведений Генри Перселла. Концерт посвящался педагогу Михальского по классу хорового дирижирования доценту Анне Зеленковой, чей юбилей отмечали отечественные музыканты.

ФЕСТИВАЛЬ

НАСТУПИЛА ВЕСНА. МУЗЫКАЛЬНАЯ

Елена ДАНЕЙКО

6 марта начинается франко-белорусская Музыкальная весна. В отличие от весны календарной она закончится 30 марта. Однако по замыслу авторов проекта отношения, которые установятся в ходе запланированных мероприятий, будут куда более прочными, нежели первая весенняя оттепель.

Франко-белорусская Музыкальная весна'98 организована под художественным руководством маэстро Миши Каца при участии Министерства культуры Беларуси, Белорусской государственной филармонии, Минского музыкального лицея, Посольства Франции в РБ, Французской ассоциации артистической деятельности МИД Франции (AFFA), ассоциаций «Фон де кулисс», «Друзья трио Шостаковича».

Нынешний, ставший уже традиционным, франко-белорусский артистический сезон на сей раз обретает новую форму. В прежние несколько лет суть этой акции заключалась в представлении белорусской публике французских исполнителей и в организации совместных концертов, в которых участвовали артисты обеих стран. Но все это происходило исключительно на территории нашего государства. В этот раз мероприятие приобретает куда более широкий размах и выходит за пределы Беларуси. Причиной тому стал не только энтузиазм главного дирижера нашего филармонического симфонического оркестра французского маэстро Миши Каца и французского виолончелиста Жерома Перно, участвовавших в октябре прошлого года в концертах, прошедших в рамках франкобелорусского артистического сезона. По признанию обоих музыкантов, они нашли здесь очень заинтересованного и понимающего слушателя, и не может быть большей награды музыканту, чем аплодисменты настоящих ценителей его искусства. В числе музыкантов, которые будут играть концерты с французскими гостями, не только давно знакомые и любимые Сергиеня, Гильдюк, Добржинец, Смирнов, но и юные исполнители — Георгий Анищенко, Владимир Синькевич и Алексей Киселев.

Для них «Музыкальная весна» продлится во Франции, где пройдут встречи со свертниками из Высшей национальной консерватории и Консерватории 18-го округа Парижа, а также в Шательро. Кроме того, наши юные исполнители совместно со своими французскими «крестными» дадут концерты, некоторые из которых будут благотворительными акциями.

В Беларуси признание и любовь минской публики Миша Кац и Жером Перно готовы разделить со своими собратьями по музыкальному цеху — виолончелистом Жеромом Дюкро и альтисткой Инес Карсанти.

По мнению советника по культуре Посольства Франции в РБ г-на Франсуа Лорана, нынешний франко-белорусский артистический сезон стал результатом продуманной политики, последовательно проводимой Минкультом Беларуси и французским дипломатическим представительством в течение ряда лет в области развития двусторонних отношений.

НАГРАДЫ

40-Я ЮБИЛЕЙНАЯ ЦЕРЕМОНИЯ GRAMMY'98

Елизавета ДАКО

На прошедшей неделе в Нью-Йорке состоялась 40-я юбилейная церемония вручения самых престижных наград в мире музыки — GRAMMY. Несмотря на то, что претендентов на главную премию было как всегда много, жюри отдало предпочтение Бобу Дилану и его сыну Джекобу. Ими было завоевано самое большое количество наград по пяти номинациям, в том числе за лучший альбом года Time out of mine, написанный отцом. Боб Дилан получил также GRAMMY за лучший альбом современного фольклора и звание лучшего рок-певца. Другим победителем, получившим сразу три награды, стал исполнитель блюзов Эр Кэрри за свою балладу I beleve I can fly.

Элтон Джон получил специальную награду за ставшую моментально известной написанную в прошлом году композицию «Свеча на ветру», посвященную памяти принцессы Дианы. За церемонией вручения могли наблюдать 1,5 млрд телезрителей из 190 стран мира. Всего количество исполнителей и музыкантов — обладателей премий GRAMMY за годы ее существования уже превышает 9 тыс. человек.

КИНОВЕСТИ

НОВЫЕ ХОЗЯЕВА БЕРЛИНСКИХ МЕДВЕДЕЙ

Елизавета ДАКО

Одним из главных событий 48-го Берлинского кинофестиваля стало вручение Золотого медведя звезде французского и мирового кино Катрин Денев. 54-летняя актриса за последние 38 лет лет снялась в 68 картинах. Счастливчикам, которым удалось попасть на ретроспективу из тринадцати фильмов, показанных в рамках фестиваля, удалось увидеть актрису совсем юной.

Под занавес фестиваля Голливуд представил фильм Барри Левенсона «Хвост вертит собакой», который получил специальный приз жюри — Серебряного медведя. Кинокритики отнесли его в разряд актуальной политической сатиры. Они отметили также, что еще не видели картины, в которой возможности манипуляции общественным мнением показаны с таким сарказмом. В фильме, кстати, речь идет о сексуальном скандале, который разражается в связи с американским президентом. Чтобы отвлечь внимание избирателей, спецгруппа, отвечающая за кризисные ситуации, решает развязать небольшую войну...

По итогам конкурсной программы Гран-при фестиваля достался фильму «Сентрал де Бразил» режиссера Уолтера Сэлса. Лучшим режиссером назван Нил Джордан за фильм «Мясник», лучшей актрисой — Фернанда Монтенегра за роль в фильме «Сентрал де Бразил».

РЫНОК РЕКЛАМЫ

ВАРИАНТ ДЛЯ СОСТОЯТЕЛЬНЫХ

Вероника ЧЕРКАСОВА

Одним из заметных дебютов года в сфере белорусских печатных средств рекламы стало издание «Отличный вариант». В эти предпраздничные дни многие минчане получат его второй выпуск. Создавшее сборник рекламное агентство «Гольфстрим» сделало ставку на качественное исполнение и западные технологии стимулирования сбыта.



В последние годы эти технологии весьма активно внедряются на белорусском рынке в виде разного рода распродаж, скидок, лотерей, конкурсов, подарков, что создает для потребителя дополнительную материальную или моральную заинтересованность. Сегодня уже можно утверждать, что в Беларуси формируется группа потребителей, которые стремятся потратить деньги с максимальной для себя выгодой. «Отличный вариант» рассчитан именно на то, чтобы верно сориентировать именно эту аудиторию.

Исходя из результатов распространения первого номера издания можно говорить о том, что «Отличный вариант» реально работает и даже имеет успех. Об этом свидетельствует то, что практически половина рекламодателей, опубликовавших свою рекламу в первом сборнике, стали клиентами второго издания. Объем второго номера «ОВ» увеличился почти в два раза.

Весенний выпуск издания вновь собрал в основном фирмы с именем, предлагающие престижные подарки к 8 Марта, мебель, услуги автосервиса, товары для дома, одежду и т.д. Поскольку основной аудиторией «ОВ» являются люди со средним и высоким уровнем доходов, сразу стало очевидным, что издание должно быть качественным, полноцветным, исполненным на хорошей бумаге, ибо уровень печати во многом определяет степень интереса и доверия серьезного клиента к рекламе такого рода. Весьма удобен в пользовании и «карманный» формат А6. Тираж сборника — 20 тыс. экземпляров, что для Минска (а издание пока рассчитано только на столицу) является весьма приличным уровнем.

Несомненный интерес представляет и оригинальная схема распространения сборника, которая нацелена именно на ту аудиторию, в которой в первую очередь заинтересован рекламодатель. В дальнейшем издание, возможно, будет продаваться, но сегодня для того, чтобы приучить потребителя к пользованию им, распространение производится бесплатно. Так, весенний выпуск на этой неделе получили и еще получат абоненты сети многоканального телевидения Cosmos TV; подписчики респектабельных московских изданий «Коммерсантъ» и «Cosmopolitan», а также «Белорусской деловой газеты»; получатели коммерческой информации («Цены и товары»); владельцы автомобилей, посетившие в минувшие выходные минский авторынок; покупатели наиболее престижных продовольственных магазинов столицы «Престон-маркет», «Европейский», «Юбилейный-92», «Sidis», «Levis», сети фирменных магазинов «Кодак».

Интересно, что эта небольшая яркая книжка стала своеобразным полигоном для рекламных агентств, поскольку полноцветный вариант является весьма выигрышным: он открывает широкие возможности для самовыражения, демонстрации возможностей. Тем более, что сегодня в Беларуси наблюдается явный дефицит полноцветной печати.

Наличие в рекламе купонов для льготного приобретения товаров является желательным, но отнюдь не обязательным условием для публикации в сборнике «Отличный вариант». В вышедших номерах предоставлено место не только прямой сбытовой рекламе, но и рекламе торговых марок, что весьма важно, поскольку реклама престижных товаров требует качественного исполнения, а его сегодня могут обеспечить очень немногие белорусские издания.

Пока периодичность издания составляет примерно один выход в два месяца. Выпуск следующего номера агентство «Гольфстрим» собирается приурочить к запланированному на апрель Минскому международному автосалону, который, вероятно, станет самым серьезным коммерческим событием сезона. Уже есть принципиальная договоренность о распространении издания во время этого мероприятия,— то есть поиск наиболее оптимальной аудитории будет продолжен.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ТРИ СЕКРЕТА УСПЕХА КОМПАНИИ «SKY SYSTEMS»

Сегодня мы хотим познакомить Вас с компанией, которая в теперешних условиях не только не сворачивает свою деятельность, но и умудряется развиваться. Это компания «SKY systems», занимающаяся продажей компьютеров и мультимедиа.

Она образовалась в конце 1995 года, но за два прошедших года выросла из маленькой фирмы в предприятие, имеющее более двух десятков служащих, открыла, помимо выставочного салона, новый офис в центре Минска, на Полевой, 28.

Так в чем же секрет их деятельности?

Секрет № 1. Изначально основной упор планировали делать на продажу мультимедиа, и теперь компания «SKY systems» является одной из ведущих в этой области в Минске. Здесь всегда самый большой выбор мультимедиа, можно приобрести товар, который на мировом рынке всего пару недель, тот, который ни у кого больше в Минске не купишь. А также широкий выбор лицензионного программного обеспечения — если чего-либо нет на складе, то через неделю-другую будет доставлено под заказ.

Секрет № 2. Цель компании — занять надежное, стабильное место. А для этого надо иметь конкурентные цены. Секрет «SKY systems» в том, что, работая лишь с оттестированной для западного рынка продукцией, компания практически не несет расходов на сервисное и гарантийное обслуживание. Меньше расходы — ниже цена.

Секрет № 3. В августе 1997 года компания «SKY systems» объявила о проведении новой ценовой политики: любая конфигурация персональных компьютеров представлена в трех ценовых диапазонах — экономической SOLI (за 544 USD можно приобрести компьютер PENTIUM с цветным монитором), оптимальной SKY и профессиональной SKY PRO серий, сочетающих в себе хорошее качество и интересную цену.

Адреса: Выставочный салон «СКАЙ Системс»: г. Минск, ул. Кульман, д.1, корп.15 (вход со стороны ул.В.Хоружей), тел.:239-33-15, 232-13-90.

ООО «СКАЙ Системс» (компьютерный, гарантийный, оптовый отделы), г.Минск, ул.Полевая, 28, 1 этаж (возле Ленинского РИК), тел.:216-21-34, 216-21-35.

ЛИДЕРЫ РЫНКА

СЛУХИ О ПРОДАЖЕ КОМПАНИИ *MAN* ПРЕУВЕЛИЧЕНЫ

Отдел информации «БДГ»

Немецкая группа MAN — одна из крупнейших европейских машиностроительных компаний — опровергла слухи о том, что она якобы намеревается продать свои подразделения, производящие грузовики и печатные машины. Однако одновременно она сообщила о возможной продаже некоторых мелких подразделений в рамках программы по концентрации усилий на главных направлениях деятельности.

Рудольф Руппрехт, президент группы MAN, не склонен преувеличивать воздействие на компанию последствий азиатского экономического спада. По его мнению, проблемы в Азии *«могут быть преодолены»* и они будут оказывать прямое влияние на сферы деятельности компании. На Азию приходится лишь около 7% оборотов компании, которые, как ожидается, составят в этом году почти DM23 млрд ($12,3 млрд.). *«Несмотря на кризис в юго-восточной Азии, спрос на продукцию и услуги MAN растет по всему миру»,*— утверждает г-н Руппрехт.

Базирующаяся в Мюнхене группа MAN является третьим по величине европейским производителем грузовиков, на сборку которых приходится приблизительно треть ее оборотов. Она также является одним их двух крупнейших производителей газетных печатных станков и крупнейшим в мире поставщиком больших корабельных двигателей.

За шесть месяцев, предшествовавших 31 декабря, обороты компании выросли на 16%, до DEM10,2 млрд, а ее заказы увеличились на 7%, до DEM11,7 млрд. Подразделение группы, производящее грузовые автомобили, достигло за этот период 10%-ного прироста оборотов при 18%-ном увеличении заказов, в то время как обороты и заказы подразделения печатных станков выросли соответственно на 27% и 73%.

Касаясь слухов о том, что немецкая группа Volkswagen заинтересована в приобретении грузового подразделения MAN, г-н Руппрехт заявил, что грузовики являются *«интегрированной частью»* его компании. Он также сообщил, что группа MAN стремится сохранить свое подразделение Roland, производящее печатное машинное оборудование, которое, как ожидается, в будущем году начнет вновь приносить доходы после пяти лет убытков.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №16(447) 5.03.98

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Рекламная служба: **Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ**
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51, 236-80-88
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ:тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW: http://www.bdg.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В.Хоружей, 13

Тираж	20 000
Цена	договорная
Заказ	136
Подписано в печать	4.3.98 в 14.00
Подписной индекс	63879

Выходит 2 раза в неделю